

Materiál na rokovanie  
Rady vlády SR na podporu exportu a investícií

**Informácia o priebežnej implementácii nástrojov a opatrení Stratégie  
vonkajších ekonomických vzťahov SR na obdobie 2014 - 2020**

---

Podnet:

iniciatívny materiál

Obsah:

1. Návrh záverov Rady vlády SR  
na podporu exportu a investícií
2. Predkladacia správa
3. Informácia o priebežnej implementácii  
nástrojov a opatrení Stratégie vonkajších  
ekonomických vzťahov SR na obdobie  
2014 - 2020

**Predkladá:**

Pavol Pavlis  
minister hospodárstva  
Slovenskej republiky

Bratislava 22. októbra 2014

RADA VLÁDY SR NA PODPORU EXPORTU A INVESTÍCIÍ



Návrh

ZÁVEROV RADY VLÁDY SR  
NA PODPORU EXPORTU A INVESTÍCIÍ

**č. 02/04/2014**

z 22. októbra 2014

**k Informácii o priebežnej implementácii nástrojov a opatrení  
Stratégie vonkajších ekonomických vzťahov SR na obdobie 2014 - 2020**

Číslo materiálu:

Predkladateľ: minister hospodárstva

---

**Rada vlády SR na podporu exportu a investícií**

**A. berie na vedomie**

- A.1. Informáciu o priebežnej implementácii nástrojov a opatrení Stratégie vonkajších ekonomických vzťahov SR na obdobie 2014 - 2020;

**B. ukladá**

**ministromi hospodárstva  
podpredsedovi vlády a ministromi zahraničných vecí a európskych záležitostí**

- B.1. zabezpečiť plnenie opatrení uvedených v Informácii o priebežnej implementácii nástrojov a opatrení Stratégie vonkajších ekonomických vzťahov SR na obdobie 2014 - 2020.

## **Predkladacia správa**

Informáciu o priebežnej implementácii nástrojov a opatrení Stratégie vonkajších ekonomických vzťahov SR na obdobie 2014 - 2020 (ďalej len informácia) predkladá Ministerstvo hospodárstva SR (ďalej len MH SR) ako iniciatívny materiál.

Vláda SR uznesením č. 107 schválila 12. 3. 2014 „Stratégiu vonkajších ekonomických vzťahov SR na obdobie 2014 - 2020“ (ďalej len stratégia VEV). Uvedené uznesenie vlády SR ukladá v bode B.8. podpredsedovi vlády a ministrom zahraničných vecí a európskych záležitostí a ministrom hospodárstva „Zabezpečiť monitorovanie, kontrolu a podľa potreby prijímanie nových úloh na podporu implementácie stratégie vonkajších ekonomických vzťahov SR na obdobie 2014 - 2020 každoročne v termíne do 31. októbra“.

Ciele a nástroje sú základné prvky stratégie VEV. Prvá komplexná informácia o plnení cieľov za rok 2014 bude podľa článku 8 stratégie VEV spracovaná k dátumu 30. 6. 2015. Predkladaná informácia preto nie je zameraná na plnenie cieľov, ale má charakter monitoru priebežnej implementácie nástrojov a opatrení stratégie VEV, ktorý bol vypracovaný v úzkej súčinnosti s najvýznamnejšími nositeľmi nástrojov stratégie VEV a členmi Pracovnej skupiny pre stratégiu VEV.

Vypracovanie tejto informácie bolo motivované viacerými dôvodmi. Jeden z nich vychádzal z potreby získania komplexného aktuálneho obrazu o využívaní jednotlivých nástrojov stratégie VEV jeden rok po ich nastavení, s prípadným poukázaním na nástroje, u ktorých bude potrebné zvýšiť efektívnosť ich využívania, resp. navrhnúť nové nástroje.

Informácia z hľadiska štruktúry obsahuje stručné zhrnutie priebežného stavu implementácie nástrojov a opatrení a 17 príloh, v ktorých sú v neskrátenej podobe zapracované podrobné podklady hlavných inštitucionálnych aktérov stratégie VEV. Predložené podklady dokumentujú, že všetky prijaté nástroje a opatrenia stratégie VEV sa priebežne plnia.

Na implementáciu stratégie VEV má veľký vplyv aj vývoj ekonomickej diplomacie, ktorý pozitívne hodnotí podnikateľská sféra aj akademická obec. Na druhej strane z prostredia podnikateľskej sféry stále prichádzajú názory, že napriek relatívne dobrému ekonomickému vývoju Slovenska, štát akoby stále nenachádzal dostatočné zdroje na priamu podporu exportu.

Zámerom tejto informácie je tiež vyvolať diskusiu k téme, či sú už naozaj vyčerpané všetky možnosti využívania synergických efektov nástrojov podpory exportu. Je potrebné sa napríklad zamyslieť nad tým, akým spôsobom poskytnúť slovenským exportérom pri ich podnikaní v zahraničí ešte lepšie služby, napr. aj nad rámec služieb zvyčajne poskytovaných diplomatmi zastupiteľských úradov SR. V tomto kontexte sú formulované aj návrhy opatrení a tiež 2. ročník stretnutia s najväčšími exportérmi Slovenska, ktoré pripravuje MH SR v spolupráci s EXIMBANKOU SR na december 2014 v Bratislave. Závety tejto konferencie budú využité aj pre podporu implementácie stratégie VEV a jej aktualizáciu.

Koncept bol vypracovaný v spolupráci so zainteresovanými rezortmi a inštitúciami a preto nebol predmetom medzirezortného pripomienkového konania.

Materiál je predložený na rokovanie Rady vlády SR na podporu exportu a investícií bez rozporov.

# Informácia o priebežnej implementácii nástrojov a opatrení Stratégie vonkajších ekonomických vzťahov SR na obdobie 2014 - 2020

(stav k 30. júnu 2014)

## Úvod

Vláda Slovenskej republiky uznesením č. 107 schválila na rokovaní dňa 12. 3. 2014 „Stratégiu vonkajších ekonomických vzťahov Slovenskej republiky na obdobie 2014 - 2020“ (ďalej len stratégia VEV). Uvedené uznesenie vlády SR ukladá v bode B.8. podpredsedovi vlády a ministrom zahraničných vecí a európskych záležitostí a ministrom hospodárstva „Zabezpečiť monitorovanie, kontrolu a podľa potreby prijímanie nových úloh na podporu implementácie stratégie vonkajších ekonomických vzťahov SR na obdobie 2014 - 2020 každoročne v termíne do 31. októbra“.

Ciele a nástroje sú základné prvky stratégie VEV. Prvá komplexná informácia o plnení cieľov za rok 2014 bude podľa článku 8 stratégie VEV (Hodnotenie a kontrolné mechanizmy implementácie stratégie) spracovaná k dátumu 30. 6. 2015. Táto informácia preto nie je zameraná na plnenie cieľov, ale má charakter monitoru priebežnej implementácie najdôležitejších nástrojov a opatrení stratégie VEV, ktorý bol vypracovaný v úzkej súčinnosti s najvýznamnejšími nositeľmi nástrojov stratégie VEV a členmi Pracovnej skupiny pre stratégiu VEV.

Vypracovanie informácie o priebežnej implementácii nástrojov a opatrení stratégie VEV bolo motivované nasledovnými dôvodmi:

- stratégia VEV obsahuje široké spektrum nástrojov a opatrení významných z hľadiska komplexného plnenia jej cieľov, ktoré presahujú rámec úloh vyplývajúcich z uznesenia vlády SR č. 107 s termínom splnenia do konca roka 2014;
- stratégia VEV sa začala tvoriť už v lete 2013, kedy boli nastavované aj nástroje pre naplnenie jej cieľov;
- potreba vytvorenia komplexného aktuálneho obrazu o využívaní jednotlivých nástrojov jeden rok po ich nastavení s prípadným poukázaním na nástroje, u ktorých bude potrebné zvýšiť efektívnosť ich využívania, resp. navrhnúť nové nástroje;
- informácia o implementácii nástrojov a opatrení k 30.6.2014 môže byť využitá ako východisko pri vypracovaní prvej komplexnej informácie o plnení cieľov stratégie VEV za rok 2014.

## Stručné zhrnutie priebežného stavu implementácie nástrojov a opatrení

Najvýznamnejšími nositeľmi nástrojov stratégie VEV sú Ministerstvo hospodárstva SR (MH SR) vrátane Slovenskej agentúry pre rozvoj investícií a obchodu (SARIO) a Slovenskej inovačnej a energetickej agentúry (SIEA), Ministerstvo zahraničných vecí a európskych záležitostí SR (MZVaEZ SR) vrátane siete zastupiteľských úradov SR v zahraničí (ZÚ SR), Ministerstvo financií SR (MF SR) vrátane Exportno-importnej banky SR (EXIMBANKA SR) a Slovenskej záručnej a rozvojovej banky (SZRB), Ministerstvo dopravy, výstavby a regionálneho rozvoja SR (MDVaRR SR) vrátane Slovenskej agentúry pre cestovný ruch (SACR), Ministerstvo pôdohospodárstva a rozvoja vidieka SR (MPaRV SR), Slovenská obchodná a priemyselná komora (SOPK), Slovak Business Agency (SBA).

Jednotlivé nástroje a opatrenia boli do stratégie VEV zapracované podľa návrhov inštitucionálnych aktérov podpory exportu. Všetky vyššie uvedené inštitúcie poskytli pre účely tejto informácie veľmi podrobné podklady o implementácii jednotlivých nástrojov a opatrení, ktoré sú v neskrátenej forme zapracované do samostatnej prílohy č. 1. a ďalších 16 samostatných príloh.

Štruktúra prílohy č. 1 je v súlade so štruktúrou nástrojov uvedených v stratégii VEV, ktorých implementácia má podporiť naplnenie cieľov stratégie VEV. Podľa základnej štruktúry sú nástroje stratégie VEV rozdelené do 4 oblastí a to obchodno-politické nástroje, proinvestičné nástroje, nástroje podpory inovačnej spolupráce a nástroje jednotnej prezentácie SR v zahraničí.

V prílohe č. 1 je podrobne popísaná implementácia nástrojov a opatrení za všetky 4 oblasti, na ktoré je zameraná stratégia VEV. **Všeobecne možno konštatovať, že všetky prijaté nástroje a opatrenia stratégie VEV sa priebežne plnia**, čo dokumentujú predložené podklady hlavných aktérov implementácie stratégie VEV. Pozitívne možno hodnotiť, že:

- v porovnaní s minulým obdobím sa výrazne zlepšila vzájomná súčinnosť aktérov podpory exportu,
- implementácia viacerých nástrojov a opatrení podporuje teritoriálnu diverzifikáciu exportu (napr. bankové a poisťovacie produkty EXIMBANKY SR, obchodné misie, organizovanie výstav, zmiešané komisie, atď.),
- mnohé nástroje slúžia najmä na podporu malých a stredných podnikov (*napr. v rámci siete Enterprise Europe Network sú poskytované informačné a asistenčné služby primárne pre malé a stredné podniky, ako aj pre veľké podniky, univerzity, akademické pracoviská, klastre, podnikateľské asociácie a pod.*), ale nezabúda sa ani na záujmy veľkých podnikov.

MH SR ako gestor pri spracovaní stratégie VEV rešpektoval viackrát opakované stanovisko MF SR, že vzhľadom na ekonomickú situáciu MF SR nepridelí žiadne dodatočné prostriedky na podporu cieľov, resp. nástrojov uvedených v stratégii VEV. Z krátkodobého hľadiska je preto prioritou stratégie VEV také fungovanie podporného systému nástrojov a opatrení, ktoré v zásade v najbližšom období nevyžadujú navýšenie zdrojov a sú vykonateľné operatívne v rámci existujúcich limitov jednotlivých rozpočtových kapitol príslušných ministerstiev a inštitúcií.

Stratégia VEV a jej implementácia je prevažne zameraná na podporu exportu. Z hľadiska vplyvu na podporu exportu je možné konštatovať, že medzi jediné priame nástroje podpory exportu môžeme zaradiť bankové a poisťovacie produkty poskytované EXIMBANKOU SR a Slovenskou záručnou a rozvojovou bankou. Všetky ostatné nástroje podporujú záujmy slovenských podnikateľov len nepriamo, sú nefinančnej povahy a uplatňujú sa bez dodatočných finančných prostriedkov. Ide v prevažnej miere už o rôzne osvedčené podporné služby (napr. organizovanie obchodných a investičných misií, seminárov, workshopov, zasadnutí zmiešaných komisií, poskytovanie poradenských, konzultačných a vzdelávacích služieb, atď.), ale aj nové systémové riešenia, štrukturálne zmeny a iné opatrenia, ktoré pomôžu podporiť ciele v jednotlivých oblastiach.

Tak ako sa uvádza v úvode, táto informácia nemá ambíciu hodnotiť plnenie cieľov stratégie VEV. Stratégia VEV obsahuje tabuľku č. 1, ktorá uvádza východiskový stav

ukazovateľov k sledovaniu plnenia cieľov stratégie VEV za roky 2011 a 2012. V prílohe č. 17 tejto informácie je tabuľka doplnená o momentálne dostupné údaje za rok 2013.

Pri predbežnom hodnotení údajov za rok 2013 v porovnaní s rokom 2012 možno medzi pozitíva zaradiť pokračujúci rast exportu o 2,4%. Z hľadiska teritoriálnej diverzifikácie je to nárast exportu mimo trhy EÚ o 0,9% a nárast exportu na mimoeurópske trhy o 3,9%. V komoditnej štruktúre klesol objem exportu po odpočítaní exportu skupín HS85 a HS87 o 0,8% a tiež klesol objem exportu po odpočítaní vývozu TOP 10 exportérov o 0,3% (*Poznámka: HS85 - Elektrické stroje, prístroje a zariadenia a ich časti a súčasti, HS87 - Vozidlá, iné ako koľajové, ich časti a príslušenstvo*). Zjednodušene povedané v slovenskom exporte v roku 2013 ďalej rástol podiel exportu osobných automobilov, televízorov a ich častí ako aj podiel TOP 10 exportérov na celkovom exporte. Postavenie MSP je charakterizované pokračujúcim miernym trendom poklesu ich podielu na celkovom objeme exportu, ktorý medzi rokmi 2011 a 2013 predstavuje takmer 2%. Problematický je však najmä celkovo nízky počet exportujúcich MSP (5%) ako aj podiel MSP na celkovom objeme exportu, ktorý výrazne zaostáva za podielom MSP v ostatných ekonomických ukazovateľoch (pridaná hodnota, hrubá výroba, zisk pred zdanením) ako aj v porovnaní s ostatnými krajinami EÚ.

Účinok implementácie nástrojov a opatrení na plnenie cieľov nebude okamžitý, ale prejaví sa až s určitým časovým odstupom. Vyššie uvedený stručný komentár k ukazovateľom na plnenie cieľov však čiastočne naznačuje, že z hľadiska plnenia cieľov stratégie VEV budú pravdepodobne rezervy v nastavení nástrojov na podporu komoditnej diverzifikácie exportu a podporu exportu MSP.

Na implementáciu stratégie VEV má veľký vplyv aj vývoj ekonomickej diplomacie a úroveň súčinnosti dvoch najvýznamnejších nositeľov nástrojov a to MZVaEZ SR a MH SR. Na zasadnutí rady v apríli 2014 pri prerokovávaní „Správy o stave a výsledkoch ekonomickej diplomacie 2013“ odzneli pozitívne hodnotenia vývoja ekonomickej diplomacie od predstaviteľov podnikateľskej sféry aj akademickej obce, ktoré potvrdzujú, že v činnosti ekonomickej diplomacie je v posledných dvoch rokoch badať pozitívny kvalitatívny posun.

Tieto pozitívne hodnotenia podporuje aj dlhodobý priaznivý vývoj aktívneho salda zahraničného obchodu Slovenska a už uvedené konštatovanie, že všetky hlavné nástroje a opatrenia stratégie VEV sa priebežne plnia. Práve v tejto relatívne priaznivej atmosfére je potrebné si položiť otázku, či sú už naozaj vyčerpané všetky možnosti využívania synergických efektov nástrojov podpory exportu.

Z prostredia podnikateľskej sféry stále prichádzajú názory, že napriek relatívne dobrému ekonomickému vývoju Slovenska, štát akoby stále nenachádzal dostatočné zdroje na priamu podporu exportu. Doma na Slovensku sa slovenskí podnikatelia - exportéri môžu obrátiť na viaceré inštitúcie, ktoré im podľa povahy problému, vedia poradiť, resp. pomôcť pri hľadaní vhodného riešenia, vrátane financovania. Pri riešení problémov v zahraničí nie je situácia až taká ideálna. Slovenská ekonomickej diplomacia, aj napriek ocenenému enormnému úsiliu, má v mnohých prípadoch na poskytovanie reálnych služieb slovenským podnikateľom limitovaný priestor, obmedzený personálnymi, rozpočtovými, ale aj legislatívnym rámcom.

Slovensko nemá ekonomických diplomatov na každom zastupiteľskom úrade SR (pôsobia na 41 z celkového počtu 64 ZÚ SR). MZVaEZ SR má spracovaný katalóg služieb v oblasti ekonomickej diplomacie pre podnikateľskú verejnosť, v súlade s ktorým poskytuje

v rámci svojich odborných útvarov alebo prostredníctvom siete diplomatických misií v zahraničí základné služby pre podnikateľskú verejnosť bezodplatne.

Rada vlády SR na podporu exportu a investícií má dostatok pracovných nástrojov na to, aby po diskusii predložila riešenia, ktoré budú natoľko opodstatnené, aby vláda SR hľadala aj prípadné finančné zdroje na ich realizáciu. Je potrebné si uvedomiť, že ak neinvestujeme, nemôžeme očakávať úroky. Susedné krajiny napríklad často posielajú svojich predstaviteľov do zahraničia tam, kde slovenská vláda síce otvorila podnikateľom dvere, ale už nemá dostatočné ľudské a finančné zdroje na to, aby obchodný prípad pomohla dotiahnuť do úspešného konca. Veľké rozpracované obchodné prípady by mali byť cieľom pri určovaní priorít pre koordinované zahraničné aktivity členov rady pre príslušný rok. Účinnému presadzovaniu tohto postupu zatiaľ bráni nedostatočná informovanosť o potrebe štátneho lobingu z podnikateľského prostredia

Je potrebné sa vážne zamyslieť aj nad tým, akým spôsobom poskytnúť slovenským exportérom pri ich podnikaní v zahraničí priamo na mieste ešte lepšie a operatívnejšie služby pre podporu ich obchodných záujmov, napr. aj nad rámec služieb zvyčajne poskytovaných diplomatmi ZÚ SR.

MH SR v spolupráci s EXIMBANKOU SR pripravuje vo forme konferencie 2. ročník stretnutia s najväčšími exportérmi Slovenska, ktorý sa uskutoční v decembri 2014 v Bratislave a nadviaže na aktivity na podporu exportu a investícií zo stretnutia s najväčšími exportérmi Slovenska z decembra 2013. Cieľom tejto konferencie je vyvolať odborný dialóg medzi štátom a podnikateľskou sférou so zámerom identifikovať aktuálne názory podnikateľského prostredia na problematiku systému podpory exportu zo strany štátu, resp. na zefektívnenie podpory exportu vrátane aj prípadných legislatívnych návrhov. Závery tejto konferencie budú využité aj pre podporu implementácie stratégie VEV a jej aktualizáciu.

### **Návrh opatrení:**

1. Uskutočniť prieskum o reálnom využívaní proexportných nástrojov z pohľadu slovenských podnikateľov.  
Z: MH SR v spolupráci so SARIO, MZVaEZ SR, EXIMBANKA SR T: 31. 3. 2015
2. V spolupráci s MZVaEZ SR získať informácie o formách proexportnej pomoci štátu v krajinách V4, Slovinsku, Bulharsku, Dánsku, Estónsku, Litve, Lotyšsku a spracovať materiál o možnostiach ich aplikácie v podmienkach SR.  
Z: MH SR v spolupráci so SARIO, MZVaEZ SR a MF SR T: 30. 11. 2014
3. Preskúmať možnosť vytvorenia takých podnikateľských podporných zastúpení v zahraničí, ktoré by poskytovali slovenským exportérom pri ich podnikaní v zahraničí priamo na mieste operatívnejšie služby pre podporu ich obchodných záujmov aj nad rámec služieb poskytovaných ZÚ SR.  
Z: MH SR v spolupráci s MZVaEZ SR, MF SR, SARIO, AZZZ SR, RÚZ, Klub 500, SOPK T: 31. 3. 2015
4. Zverejniť katalóg služieb v oblasti ekonomickej diplomacie pre podnikateľskú verejnosť na dostupných webových stránkach MZVaEZ SR, MH SR, SARIO a SOPK.  
Z: MZVaEZ SR, MH SR, SARIO a SOPK T: 30. 11. 2014

## Z O Z N A M   P R Í L O H

### **k Informácii o priebežnej implementácii nástrojov a opatrení Stratégie vonkajších ekonomických vzťahov SR na obdobie 2014 - 2020**

- Príloha č. 1      Podrobné informácie o priebežnej implementácii nástrojov stratégie VEV
- Príloha č. 2      Prehľad realizovaných aktivít Podnikateľského centra MZVaEZ SR v roku 2013
- Príloha č. 3      Prehľad konzultačných dní pre podnikateľskú verejnosť v rámci SOPK s účasťou zamestnancov zahraničnej služby od 1. 7. 2013 do 30. 6. 2014
- Príloha č. 4      Vyhodnotenie účasti podnikateľských subjektov na výstavách organizovaných MH SR
- Príloha č. 5      Vybrané podnikateľské misie, matchmakingové aktivity, sourcingové podujatia SARIO za január - jún 2014
- Príloha č. 6      Obchodné misie realizované SOPK od 1. 7. 2013 do 30. 6. 2014
- Príloha č. 7      Účasť SACR na výstavách a veľtrhoch v zahraničí v I. polroku 2014
- Príloha č. 8      Prehľad zasadnutí medzivládnych a rezortných zmiešaných komisií, ktoré sa v gescii MH SR uskutočnili v SR, alebo partnerských krajinách rok 2013
- Príloha č. 9      Vyhodnotenie účasti podnikateľských subjektov na zasadnutiach zmiešaných komisií a misiách organizovaných MH SR a SARIO
- Príloha č. 10     Prehľad realizovaných aktivít prostredníctvom siete Enterprise Europe Network v roku 2013
- Príloha č. 11     Poradenské a konzultačné služby poskytované SOPK v období 1. 7. 2013 - 30. 6. 2014
- Príloha č. 12     Semináre proexportnej akadémie SARIO rok 2014
- Príloha č. 13     Špecializované vzdelávacie služby poskytované SOPK v oblasti zahraničného obchodu za obdobie od 1. 7. 2013 do 30. 6. 2014
- Príloha č. 14     Participácia EXIMBANKY SR na vzdelávacích seminároch a workshopoch v I. polroku 2014
- Príloha č. 15     Katalóg základných služieb MZVaEZ SR a ZÚ SR v oblasti ekonomickej diplomacie pre podnikateľskú verejnosť
- Príloha č. 16     Investičné misie SARIO za obdobie 2013 - 2014
- Príloha č. 17     Ukazovatele k sledovaniu plnenia cieľov stratégie VEV



## **Podrobné informácie o priebežnej implementácii nástrojov a opatrení stratégie VEV**

### **A. OBCHODNO - POLITICKÉ NÁSTROJE**

#### ***A.1 Autonómne nástroje podpory vývozu tovarov a služieb***

##### **A.1.1 Finančné nástroje**

Finančné nástroje sú v rámci národného systému podpory exportu SR zastúpené bankovými a poisťovnými produktmi poskytovanými EXIMBANKOU SR a SZRB.

Zámerom **EXIMBANKY SR** v kontexte stratégie VEV, ako aj v kontexte vlastnej stratégie, bude v čo najvyššej miere zohľadňovať nové potreby jej klientov. To systémovo znamená:

#### **a) rozšíriť ponuku poisťovacích služieb a exportných úverov a záruk do prioritných krajín, a to aj s vyšším stupňom rizika,**

- EXIMBANKA SR s účinnosťou novelizácie zákona č. 80/1997 Z. z. o EXIMBANKE SR v znení neskorších predpisov od 1.1.2014 ďalej **rozšírila svoje činnosti** o priame financovanie, refinancovanie alebo spolufinancovanie krátkodobých, strednodobých a dlhodobých úverov pre vývozcov a dovozcov na nákup tovarov alebo služieb od tuzemských dodávateľov. Novelizáciou zákona bolo umožnené pružnejšie reagovať na potreby a požiadavky slovenských exportérov súvisiace so zabezpečením prefinancovania dodávok tuzemských komponentov a technológií so zámerom následného vývozu kompletných celkov do zahraničia (doterajšia právna úprava umožnila financovať iba nákup technológie, ktorá bola vyrobená v zahraničí).
- V priebehu prvého polroka 2014 EXIMBANKA SR podporila prostredníctvom produktov poistenia neobchodovateľného rizika vývoz slovenskej produkcie smerujúci prevažne do krajín, ktoré boli v Stratégii EXIMBANKY SR identifikované ako prioritné. Takto poistený export smeroval napríklad do Bieloruska, Ruska, Turecka, Nigérie a napriek komplikovanej situácii aj na Ukrajinu. Zároveň je v rámci poisťnej divízie rozpracovaných viacero obchodných prípadov, ktoré budú smerovať práve do prioritných teritórií EXIMBANKY SR.
- Najvýznamnejšími exportnými partnermi klientov bankovej divízie EXIMBANKY SR v prvom polroku 2014 boli krajiny V4 a Nemecko, podpora exportu kopírovala teritoriálnu štruktúru slovenského vývozu. Snahou EXIMBANKY SR je podporovať intenzifikáciu exportu na nové teritória v súlade s prijatou stratégiou. Došlo k nárastu podpory exportu do teritórií mimo EÚ, nárasty exportu pripadli na Turecko, Gruzínsko, Nigéria, Pakistan a ďalšie krajiny.

#### **b) zlepšiť podmienky pre poskytovanie strednodobých a dlhodobých úverov pre financovanie vývozu so štátnou podporou,**

- Podmienky pre strednodobé a dlhodobé úvery pre financovanie vývozu so štátnou podporou sú nastavené štandardne, v rámci procesu posúdenia potenciálnych obchodných prípadov je snaha o individuálny prístup ku klientom a ich potrebám s cieľom zabezpečiť maximálnu možnú podporu realizácie jednotlivých prípadov so súčasným zohľadnením ekonomických a rizikových aspektov posudzovanej transakcie. Konsenzuálne obchody a ich parametre sa riadia záväzným usmernením Konsenzu OECD.

**c) vytvoriť systémové zázemie na efektívnejšiu podporu MSP, ktoré sa javia ako veľmi perspektívne, pokiaľ ide o ich vnútorný potenciál ďalšieho rastu,**

- Systémové zázemie na efektívnejšiu podporu MSP zaviedla EXIMBANKA SR spustením online poistenia pre MSP, kedy aj najmenší podnikatelia tzv. MIKRO spoločnosti majú rovnocenný prístup k poisteniu ich exportných pohľadávok bez ohľadu na veľkosť či ich realizované objemy. Tento projekt poisťovania MSP sa vyznačuje jednoduchosťou, prehľadnosťou a transparentnosťou. Spojením tohto produktu spolu s klientským poradenstvom vznikla jedinečná platforma na podporu exportu.
- Percentuálne členenie nového produktu online eMSP je za prvých 6 mesiacov pri krátkodobom poistení vo výške 59% z celkového počtu uzatvorených krátkodobých poisťných zmlúv, čím sa potvrdzuje záujem o túto formu krátkodobého poistenia.
- Medzi ďalší systémový krok patrí rozbehnutie spolupráce s faktoringovými spoločnosťami, kde prebiehajú viaceré rokovania a je predpoklad do konca tohto roka uzatvorenia prvých rámcových zmlúv, čím umožníme získať lacnejšiu formu krátkodobého prefinancovania exportu malým a stredným podnikateľom priamo prostredníctvom ich financujúcej inštitúcie či rozšírenie možnosti o nové teritória.
- V oblasti financovania exportu má EXIMBANKA SR v rámci bankovej divízie zriadený špecializovaný odbor malých a stredných klientov zameraný na podporu segmentu MSP prostredníctvom bankových produktov, klienti majú k dispozícii komplexnú ponuku produktov (pred-exportné financovanie, odkup pohľadávok, financovanie nákupu technológií, financovanie investícií, bankové záruky).
- EXIMBANKA SR sa intenzívne sústreďuje na podporu exportných činností v segmente malého a stredného podnikania, možnosť kombinácie bankových a poisťných produktov umožňuje podporiť podniky uvedeného segmentu, a to aj napriek nižšiemu majetkovému krytiu vlastným kapitálom.
- V oblasti poskytovania poradenstva: Nevyužitým potenciálom z pohľadu exportnej výkonnosti SR je veľká skupina domácich MSP, ktoré sú prevažne regionálne orientované a nemajú dostatočné exportné ambície a finančnú silu ani skúsenosti na to, aby sa presadili na zahraničných trhoch a to najmä na tretích a rizikových trhoch. Uvedený dôvod bol impulzom na vytvorenie nového útvaru klientskeho poradenstva určeného najmä pre segment MSP exportérov, ktorí nemajú dostatočné znalosti vo finančnej, obchodnej alebo teritoriálnej oblasti. Útvar klientskeho poradenstva poskytuje odborné poradenstvo a individuálny prístup ku klientom v poskytovaní odborných konzultácií a poradenstva o produktoch a službách EXIMBANKY SR a návrhu optimálnej štruktúry financovania resp. poistenia exportných aktivít.

**Zachovaná bude súčasná podpora aj na trhy EÚ, avšak výraznejšie sa EXIMBANKA SR zameria na podporu vývozu na trhy mimo európskych teritórií, v rámci ktorých sú vyšpecifikované konkrétne krajiny prednostného záujmu.**

- Predovšetkým prostredníctvom poistenia krátkodobých exportných pohľadávok so splatnosťou do 2 rokov je zachovaná súčasná podpora na trhy EÚ, avšak výraznejšie sa EXIMBANKA SR zameria na podporu vývozu na trhy mimo európskych teritórií s vyššou mierou rizika v krajinách SNS, Balkánu a v regiónoch Juhovýchodnej Ázie, Afriky a Latinskej Ameriky, v rámci ktorých sú vyšpecifikované konkrétne krajiny prednostného záujmu.
- EXIMBANKA SR sa v súlade s proexportnou politikou vlády Slovenskej republiky naďalej bude sústreďovať na rozširovanie podpory vývozných aktivít slovenských exportérov vrátane podpory malých a stredných podnikov.

- Zároveň sa zvýšila účasť a aktivita EXIMBANKY SR najmä formou prezentácií a poradenstva pri seminároch a konferenciách organizovaných MZVaEZ SR, SARIO a SOPK orientovaných na konkrétne regióny / teritória prednostného záujmu mimo krajín EÚ.

**Zoznam krajín prednostného záujmu bude v prípade potreby aktualizovaný v nadväznosti na vývoj situácie v slovenskom a celosvetovom meradle.**

- EXIMBANKA SR v rámci schválenej stratégie EXIMBANKY SR na roky 2014- 2020 má stanovený zoznam krajín prednostného záujmu. Krajiny sú rozdelené do 2 skupín podľa očakávanej dôležitosti na základe výsledku analýzy rôznych faktorov.

**Aktualizovaný zoznam krajín prednostného záujmu na rok 2014**

Krajiny 1.skupiny: Srbsko, Bosna a Hercegovina, Macedónsko, Turecko, Vietnam, Indonézia, Kuba, Egypt, India, JAR, Keňa, Ruská federácia, Ukrajina, Bielorusko, Gruzínsko, Azerbajdžan, Kazachstan, Tadžikistan, Turkmenistan, Uzbekistan, Chile, Brazília, Čína a Mongolsko.

Krajiny 2.skupiny: Pakistan, Argentína, Irak, SAE, Arménsko, Líbya.

- Napriek zložitej politicko-ekonomickej situácii na Ukrajine EXIMBANKA SR v hodnotenom období naďalej posudzuje jednotlivé obchodné prípady smerujúce na Ukrajinu, a je pripravená pokračovať v podpore realizácie slovenského exportu do tohto teritória prostredníctvom poistenia krátkodobých vývozných pohľadávok, ako i stredno a dlhodobých vývozných odberateľských úverov po individuálnom vyhodnotení konkrétneho obchodu.
- Ruská federácia – po schválení opatrení EU voči Ruskej federácii Nariadením Rady EU 833/2014 a 428/2014 a Rozhodnutím Rady 2014/512/CFSP, ktoré zahŕňajú aj vybrané aspekty z poskytovania štátom podporovaných exportných úverov na teritórium Ruskej federácie, sú zasiahnuté aj vybrané sektory, v rámci ktorých podporuje slovenských výrobcov tovarov a služieb aj EXIMBANKA SR. Exportné úvery ako nástroj štátnej podpory exportu neboli zatiaľ celoplošne zahrnuté do sankčných opatrení, EXIMBANKA SR však bude nútená zosúladiť svoje aktivity s opatreniami EU a vylúčiť tak zo štátnej podpory exportu pre verejných dlžníkov v RF vybrané komodity a sektory. Všetky podmienky a inštrukcia k implementácii sankčných opatrení zo stany exportno-úverových agentúr členských štátov bude dostupná zo strany EU v krátkom čase.

**Aktualizácia a realizácia úprav vo vnútorných predpisoch EXIMBANKY SR s cieľom harmonizovať výkonné činnosti jej divízií a zvýšiť jej celkovú výkonnosť.**

- Dňom 1.1.2014 nadobudol účinnosť zákon č. 355/2013 Z. z., ktorým sa mení a dopĺňa zákon č. 80/1997 Z. z. o Exportno-importnej banke Slovenskej republiky v znení neskorších predpisov a ktorým sa dopĺňa zákon Národnej rady Slovenskej republiky č. 233/1995 Z. z. o súdnych exekútoroch a exekučnej činnosti (Exekučný poriadok) a o zmene a doplnení niektorých zákonov v znení neskorších predpisov. Účelom novelizácie je umožnenie širšieho uplatnenia podpory zahraničnoobchodných operácií slovenských vývozcov a dovozcov prostredníctvom poskytovania osobitných finančných služieb. Po nadobudnutí účinnosti citovanej novely EXIMBANKA SR zahájila práce na zosúladovaní právnych vzťahov s citovanou novelou.

**V rámci produktového zamerania finančnej podpory exportu EXIMBANKA SR:**

- **zmení systém komunikácie so slovenskými vývozcami, ktorí budú cielene oslovení a orientovaní na aktivity v perspektívnych teritóriách:**

- **Zriadenie elektronického newslettera pre klientov a potenciálnych klientov**  
Bol vytvorený špeciálny elektronický klientsky newsletter. Jeho cieľom bolo vytvoriť jednotný externý komunikačný kanál pre existujúcich, ako aj potenciálnych klientov EXIMBANKY SR.
- **zintenzívni, resp. bude hľadať širšie možnosti spolupráce s MZVaEZ SR (ekonomická diplomacia, honorárni konzuli), MH SR, SZRB, SARIO, SOPK, priemyselné zväzy, atď.:**
  - Výrazne sa zvýšila intenzita stretnutí a konzultácií so zástupcami MZVaEZ SR, MH SR a SARIO za účelom realizácie efektívnych opatrení na zintenzívnenie komunikácie s podnikateľskou obcou. EXIMBANKA SR sa aktívne zúčastňuje na akciách zameraných na existujúcich i potencionálnych exportérov a na podporu ich aktivít.
  - Zohľadňujúc celkový vývoj v slovenskej ekonomike, v jednotlivých odvetviach národného hospodárstva a najmä perspektívu jednotlivých sektorov a regiónov EXIMBANKA SR realizuje aktívnu komunikáciu a oslovovanie firiem združených v rôznych združeníach a zväzoch ako napr. Zväz strojárskoho priemyslu, Zväz elektrotechnického priemyslu, Zväz chemického a farmaceutického priemyslu, Zväz bezpečnostného a obranného priemyslu, Zväz automobilového priemyslu a ďalšie, klastroch, SOPK a regionálnych obchodných komorách pôsobiacich v rozvíjajúcich sa a úspešných priemyselných parkoch a i..
  - V rámci dohody s MZVaEZ SR priebežne absolvujú ekonomickí diplomati nastupujúci na misiu na zastupiteľských úradoch SR v zahraničí konzultácie v EXIMBANKE SR. Sú oboznámení s miestom, úlohou a pridanou hodnotou EXIMBANKY SR pri podpore exportu a sú diskutované konkrétne skúsenosti, záujmy a potreby EXIMBANKY SR pri aktivitách na jednotlivých teritóriách a vzájomná spolupráca.
- **bude diverzifikovať svoju podporu medzi skupinu veľkých, resp. stredne veľkých podnikov na jednej strane a skupinu MSP na strane druhej.**
  - EXIMBANKA SR zrealizovala aktivity pre všetky typy existujúcich aj potenciálnych klientov, viď tab. Funkčné nástroje.
  - Realizácia uvedenej úlohy je zabezpečená aj zriadením nového odboru klientskeho poradenstva na rozšírenie a podporu spolupráce so skupinou malých a stredných podnikov ako aj so skupinou veľkých a stredne veľkých podnikov v súčinnosti s obchodnými útvarmi.
- **vníma potenciál v stredne veľkých a veľkých firmách, ktorým by sa mala venovať z hľadiska formy a podpory osobitná pozornosť.**
  - EXIMBANKA SR udržiava so skupinou stredne veľkých a veľkých firiem pravidelné osobné kontakty vrátane hľadania možnosti podpory aj v zložitých obchodných transakciách v spolupráci s komerčnými bankami, poisťovňami a inými exportnými úverovými agentúrami.
- **bude prostredníctvom bankových a poisťovacích produktov rozširovať podporu investičných celkov a obnovu technologického vybavenia.**
  - Stratégia EXIMBANKY SR na roky 2014-2020 v rámci produktového zamerania podpory exportu uvádza inžiniering investičných celkov a dodávky investičných celkov ako jedny z perspektívnych oblastí vývozu. EXIMBANKA SR ponúka svojim klientom také portfólio podporných produktov, ktoré bude zamerané o. i. tiež na projektové financovanie, financovanie a poisťovanie vývozu investičných celkov.

- EXIMBANKA SR je povinná dodržiavať medzinárodné pravidlá OECD a EU pre štátom podporované exportné úvery. Venuje zvýšenú pozornosť obchodným prípadom zameraným na obnovu technologického vybavenia a vývoz investičných celkov, ako aj informovanosti exportérov o možnostiach zvýhodnených podmienok pre export vo vybraných sektoroch, napríklad v rámci sektoru obnoviteľných energií, vodných projektov, lodí, ďalej v sektore železničnej infraštruktúry a projektového financovania.
- Okrem konsenzuálnych vývozných úverov, podpora vývozu sa zameria aj na financovanie dovozu a nákupu technológií pre slovenských vývozcov, ktoré pomôžu zabezpečiť vysoko sofistikovanú výrobu a tým napomôžu konkurencieschopnosti vývozcov a pozitívnemu vývoju obchodnej bilancie.
- EXIMBANKA SR sa prostredníctvom poisťovania neobchodovateľných rizík a vystavovania bankových záruk dlhodobo podieľa aj na vývoze sofistikovanej produkcie a napomáha realizácii zložitých obchodných štruktúr. V priebehu roka 2014 očakávame podporu viacerých významných obchodných prípadov predovšetkým v oblasti energetiky. EXIMBANKA SR taktiež cez poistenie investície a poskytnutím úveru na investíciu aktívne podporuje investičné aktivity slovenských subjektov v zahraničí, či už formou akvizície zahraničných podnikov slovenským investorom alebo zakladaním nových prevádzok v zahraničí.
- EXIMBANKA SR sa stala zakladajúcim členom Združenia dodávateľov investičných celkov (ZDIC).

### **A.1.2 Fiškálne nástroje**

#### Zapájanie slovenských spoločností do projektov financovaných Európskou bankou pre obnovu a rozvoj (EBOR) prostredníctvom Fondu technickej spolupráce SR a EBOR.

Pre účely plnenia tejto úlohy MF SR využíva nástroj, ktorým je Fond technickej spolupráce SR a Európskej banky pre obnovu a rozvoj (ďalej len fond). Fond je určený pre slovenské podnikateľské subjekty, ktoré sa môžu zapájať do projektov, ktoré sú financované z fondu. Na základe schválenej „Dohody o zvýšení príspevku č. 4 medzi vládou SR zastúpenou MF SR a Európskou bankou pre obnovu a rozvoj o Fonde technickej spolupráce SR a Európskej banky pre obnovu a rozvoj“ bol poskytnutý príspevok vo výške 2 mil. eur do fondu (uznesenie vlády SR č. 49 z 29. 1. 2014). MF SR má vytvorenú databázu zástupcov slovenského podnikateľského sektora, ktorých informuje o plánovaných projektoch v rámci EBOR.

Uznesením vlády SR č. 221 zo 14. 5. 2014 bolo schválené zapojenie SR do Fondu Partnerstva východnej Európy pre energetickú efektívnosť a životné prostredie, ktorý je manažovaný EBOR. Do fondu bol poskytnutý príspevok vo výške 50 tis. eur určený na financovanie projektov v Moldavsku. O zapojenie do projektov financovaných z tohto fondu sa môžu uchádzať aj slovenské podnikateľské subjekty.

V súvislosti so zapojením SR do Fondu Partnerstva východnej Európy pre energetickú efektívnosť a životné prostredie (tzv.E5P) MF SR v spolupráci s Ministerstvom financií Českej republiky a EBOR plánuje v novembri 2014 uskutočniť seminár, ktorého cieľom bude informovať zástupcov slovenského podnikateľského sektora o možnostiach zapojenia sa do realizácie projektov financovaných z fondu E5P. Seminára sa zúčastnia aj zástupcovia podnikateľského sektora Českej republiky.

Dňa 21. 5. 2014 v Nitre v rámci podujatia „Medzinárodný strojársky kooperačný deň – Engineering 2014“ zástupca MF SR vystúpil s prezentáciou v rámci panelovej diskusie organizovanej SARIO „Tendre vo svete“. V spolupráci s MZVaEZ SR boli účastníci

informovaní o možnostiach zapojenia sa do projektov EBOR a taktiež aj do projektov skupiny Svetovej banky, EIB a OSN.

Dňa 30. 6. 2014 sa uskutočnil podpis dohody medzi MZVaEZ SR a UNDP. Na základe tejto dohody bude vyhlásená verejná súťaž na výkon PSLO (národné kontaktné miesto) pre projekty obstarávania v rámci medzinárodných finančných inštitúcií a medzinárodných organizácií, vrátane Fondu technickej spolupráce SR a EBOR.

#### Aktivity na vytvorenie komplexného systému podpory internacionalizácie MSP

V súčasnej dobe (október 2014) je v schvaľovacom procese v rámci EÚ Operačný program Výskum a inovácie, ktorý má v návrhu na oblasť podpory MSP vyhradenú investičnú prioritu 3.2 - Vývoj a uplatňovanie nových obchodných modelov MSP, najmä v rámci internacionalizácie. V rámci špecifického cieľa je uvedená priorita zameraná na vytvorenie systému podpory internacionalizácie MSP – prieniku slovenských firiem (MSP) na zahraničné trhy aj na trhy tretích krajín, kde z hľadiska výsledkov je možné očakávať:

- zvýšené využitie exportného potenciálu MSP,
- udržanie existujúcich a tvorby nových pracovných miest v jednotlivých regiónoch SR vplyvom internacionalizácie MSP,
- zlepšenie prepojenia domácich MSP s dodávateľmi pre veľké nadnárodné spoločnosti,
- zvýšenie inovačného potenciálu a konkurencieschopnosti najmä priemyselných sektorov s vysokou a stredne vysokou technologickou náročnosťou a poznatkovo intenzívnych služieb pre realizáciu aktivít na spoločnom trhu.

MZVaEZ SR je zastúpené v systéme podpory MSP v rámci implementácie tzv. Small Business Act (SBA), s aktivitami zameranými na zvyšovanie informovanosti MSP podnikateľských príležitostiach v zahraničí a pomoci pri internacionalizácii MSP. Je členom pracovnej skupiny pre SBA v Slovenskej podnikateľskej agentúre (*Poznámka: Hodnotenie za rok 2013 a rámcový návrh programu pre rok 2014 je v prílohe č. 2*). V rámci MZVaEZ SR je nositeľom týchto aktivít Sekcia hospodárskej spolupráce, Podnikateľské centrum (POCE). V zahraničí sú nositeľmi týchto aktivít zastupiteľské úrady SR v zahraničí (ZÚ SR). Hodnotenie týchto aktivít predkladá MZVaEZ SR každoročne do 31. 5. na rokovanie Rady vlády SR na podporu exportu a investícií a na rokovanie vlády SR.

S cieľom napomôcť internacionalizácii MSP sa MZVaEZ SR v roku 2013 zameralo na ponuku nových obchodných a investičných príležitostí v zahraničí:

- a) organizovaním menších podnikateľských misií vedených predstaviteľmi MZVaEZ SR a s prípadnou účasťou ďalších ekonomických rezortov do krajín potenciálnej obchodnej a investičnej realizácie. Uskutočnilo sa celkom 8 takýchto misií do Laosu a Thajska, Spojených arabských emirátov, Kuvajtu a Kataru, do Gruzínska, Arménska a Azerbajdžanu, do Vietnamu a Kambodže, do Mongolska a Číny, do Bieloruska, na Kubu, do Ekvádoru a Kolumbie a do Kórejskej republiky;
- b) V roku 2013 MZVaEZ SR organizovalo alebo spoluorganizovalo rad odborných teritoriálne orientovaných podujatí s ekonomickým a obchodným zameraním, resp. podnikateľských fór so zahraničnými partnermi (napr. o obchodovaní s Ruskou federáciou a krajinami Colnej únie 18.4., 23.5., 9.9. a 8.10.2013, s Tureckom 6.2.2013, s ČR 5.4., 17.10. a 3.12.2013, s Poľskom 24.10.2013, s Austráliou 6.6.2013, so Spojenými arabskými emirátmi 26.6. a 14.7.2013, s Bulharskom 6.11.2013, s Ukrajinou 6.6. a 16.10. 2013, s Indiou 27.8.2013, s Nigériou 28.6.2013 a podujatie k pripravovanej dohode o Transatlantickom obchodnom a investičnom partnerstve - TTIP medzi EÚ a USA 12.9.2013),

c) ZÚ SR v roku 2013 na podporu prieniku slovenských podnikateľských subjektov do zahraničia:

- vybavili 3.208 dopytov slovenských a zahraničných podnikateľských subjektov na dovoz/vývoz tovaru a služieb a 987 ponúk slovenských podnikateľských subjektov na vývoz do zahraničia. Dopyty a ponuky boli spracované buď priamo, alebo prostredníctvom informačných portálov SARIO, SOPK a odboru podnikateľského centra MZVaEZ SR;
- sprostredkovali informácie o vypísaní 266 verejných obstarávaní v krajinách akreditácie alebo priakreditácie;
- informáciami a službami sa podieľali na realizácii 213 investičných, obchodných a vedecko-výskumných projektov;
- realizovali 558 prezentačných podujatí v krajinách akreditácie a priakreditácie a to buď vlastných prezentačných podujatí alebo podujatí spojených s účasťou slovenských podnikateľských subjektov na výstavách a veľtrhoch v zahraničí;
- zabezpečili v roku 2013 celkom 155 podnikateľských misií alebo podnikateľských fór priamo, alebo v súčinnosti s SOPK alebo SARIO.

Záujem podnikateľov v oblasti dopytov a ponúk sa koncentroval predovšetkým do Európy a Ázie. Najviac týchto aktivít bolo smerovaných na východné európske trhy – Ukrajinu, Ruskú federáciu, do krajín Európskej únie – do Nemeckej spolkovej republiky, Rakúska, Dánska, susediacich krajín – najmä do Českej republiky, Poľska a Maďarska, na Balkán, kde dominuje Srbsko a Chorvátsko a z ďalších krajín do Švajčiarska. V Ázii sa podnikateľský záujem koncentroval najmä na Čínu, Kórejskú republiku, Indonéziu, Indiu, Vietnam a Japonsko.

Záujem o slovenské investície a obchodnú spoluprácu v roku 2013 prejavili najmä africké krajiny Etiópia, Keňa a Nigéria usporiadaním podnikateľských misií a podnikateľských fór v Bratislave, za účasti ich zástupcov podnikateľského sektora, s cieľom nadviazať kontakty so slovenskými partnermi. Keďže vykonávanie podnikateľských aktivít v týchto teritóriách je nielen nákladné, ale aj lokálne veľmi špecifické, MZVaEZ SR venuje osobitnú pozornosť posilňovaniu bilaterálnej zmluvnej základne a priamej konzultácii so slovenskými podnikateľmi pri ich prieniku na tieto trhy.

#### Konkretizácia špecifických nástrojov Operačného programu výskum a inovácie pre obdobie 2014 - 2020

Táto úloha sa plní nepriamo. MZVaEZ SR nie je priamo zapojené do OP Výskum a inovácie, realizuje však aktivity na podporu znalostnej ekonomiky a medzinárodnej spolupráce v oblasti vedy, výskumu a inovácií v zmysle úlohy, prijatej v rámci vládou schválených opatrení na podporu hospodárskeho rastu SR. MZVaEZ SR sa v roku 2013 zapojilo do organizovania inovačných fór a konferencií v SR s USA a s neziskovým sektorom (ZVONS) a v zahraničí – v Dánsku, Holandsku a Švajčiarsku, ako aj do organizovania vedeckej a výskumnej spolupráce medzi Ministerstvom školstva, vedy, výskumu a športu a Slovenskej akadémie vied v Turecku, v Izraeli a vo Švédsku. V Izraeli bol odštartovaný aj vlastný projekt MZVaEZ SR, spájajúci významných inovátorov – podnikateľov a slovenské start-upy s využitím moderných komunikačných prostriedkov, projekt Hangout Innovators Connect. Vedeckej spolupráci krajín V4 a Japonska v oblasti nových materiálov bol venovaný aj medzinárodný seminár spoluorganizovaný s Vyšehradským fondom v Smoleniciach. Na MZVaEZ SR bola pre koordináciu činností v tejto oblasti vytvorená funkcia veľvyslancu s osobitným poslaním pre vedu a inovácie.

### Oficiálna rozvojová pomoc (ODA)

V rámci rozvojovej pomoci SR MZVaEZ SR vyhlásilo 30.4.2014 samostatnú výzvu na podporu podnikateľských partnerstiev (tzv. start-upov), na ktorú je vyčlenených 200.000 eur s maximálnou výškou dotácie 35.000 eur. Uzávierka výzvy bola 13.6.2014. Dňa 15.3.2014 bolo vyhlásených ďalších 6 výziev na prioritné krajiny slovenskej rozvojovej pomoci (Keňa, Moldavsko, Afganistan, Južný Sudán, krajiny západného Balkánu a krajiny Východného partnerstva), na ktoré je vyčlenených 2.800.000 eur. Všetky boli otvorené aj pre podnikateľské subjekty. Uzávierka výziev bola 15.4.2014.

V rámci rozvojovej spolupráce EÚ a iných medzinárodných organizácií MZVaEZ SR ako národný kontaktný bod pre Twinning a TAIEX pravidelne informuje ÚOŠS o cirkuláciách twinningových projektov ako aj o možnosti zapojenia slovenských expertov do TAIEXových projektov. SM SR pri medzinárodných organizáciách vo Viedni a MH SR zorganizovali 10.2.2014 seminár so zámerom informovať podnikateľov o rozvojových operáciách UNIDO s potenciálom zapojenia slovenských dodávateľov. MZVaEZ SR usporiadalo 19.3.2014 workshop o možnostiach spolupráce podnikateľského sektoru SR s arabskými rozvojovými fondmi. Dňa 7.5.2014 sa uskutočnilo podujatie MZVaEZ SR zamerané na zapojenie slovenských podnikateľov do medzinárodného verejného obstarávania prostredníctvom agentúr OSN – UNIDO, UNDP, UNICEF, UNOPS. V dňoch 16.-17.6.2014 sa uskutočnila konferencia s UNIDO na tému zapojenia podnikateľského sektoru do rozvojovej agendy po roku 2015.

### Vytvorenie Platformy podnikateľských subjektov aktívnych v rozvojových krajinách

**Platforma podnikateľov pre zahraničnú rozvojovú spoluprácu bola zriadená s podporou MZVaEZ SR 15. 3. 2013.** Združuje zástupcov a reprezentantov súkromného sektora za účelom realizácie projektov oficiálnej rozvojovej pomoci SR a kreovania politik zahraničnej rozvojovej spolupráce.

Okrem toho prostredníctvom SARIO bolo v júli 2014 založené Združenie dodávateľov investičných celkov ZDIC, ktoré slúži ako platforma pre spoluprácu dodávateľov pri dodávkach do vzdialených rozvojových krajín (úspora nákladov, spoločné zdieľanie rizika, lepšie presadzovanie sa v rozvojových krajinách atď.)

### Zapájanie sa do projektov financovaných z rozvojových nástrojov EÚ, najmä nástroja pre rozvojovú spoluprácu s rozvojovými krajinami (DCI) a Európskeho rozvojového fondu (EDF), ako aj nástroja na predvstupovú pomoc (IPA) a nástroja Európskeho susedstva a partnerstva (ENPI), využitie nástroja EÚ pre spoluprácu s rozvinutými krajinami (ICI)

MZVaEZ SR v júni 2014 informovalo relevantné ÚOŠS o schválených viacročných indikatívnych programoch v rámci **nástroja rozvojovej spolupráce (DCI)**. Konkrétne projekty neboli ešte vyhlasované.

V júni 2014 sa konalo aj prvé zasadnutie **Výboru pre nástroj partnerstva EÚ (PI-Partnership Instrument)**, v rámci ktorého bol schválený Viacročný indikatívny program nástroja partnerstva na r. 2014-2017. Konkrétne výzvy a granty budú nadväzovať až na tento dokument.

MZVaEZ SR prevzalo v r.2013 funkciu Národného kontaktného bodu SR pre **Twinning** – implementačný nástroj EÚ na budovanie inštitúcií štátnej a verejnej správy a pre **TAIEX** – nástroj technickej asistencie a výmeny informácií EÚ tretím krajinám (delimitáciou agendy z Úradu vlády SR) a funkciu koordinačného centra pre využívanie ďalších finančných



nástrojov vonkajšej pomoci EÚ: **nástroja predvstupovej pomoci IPA, nástroja susedskej politiky ENI** a spoločného nástroja EÚ a OECD – **SIGMA**.

Prostredníctvom denne zverejňovaných ekonomických informácií na webovom sídle a elektronickým mailingom a prostredníctvom elektronického týždenníka MZVaEZ SR pravidelne informovalo podnikateľskú verejnosť o aktuálne zverejňovaných výzvach v rámci jednotlivých nástrojov. Okrem toho pravidelne informovalo ÚOŠS o cirkuláciách twinningových projektov a o možnostiach zapojenia slovenských expertov do TAIEXových projektov.

MZVaEZ SR začalo od 09/2013 zverejňovať na webovom portáli Podnikateľského centra tréningové pobyty a sektorové semináre pre slovenské podnikateľské subjekty, ktoré sú financované z **nástroja EÚ pre spoluprácu s rozvinutými krajinami (ICI)**.

Účasť na rokovaníach **EDF (Európskeho rozvojového fondu)** je zabezpečovaná SZ SR pri EÚ v Bruseli. Slovenská agentúra pre medzinárodnú rozvojovú spoluprácu (SAMRS) zatiaľ nespĺňa kritériá pre priamu účasť na projektoch EDF.

#### *Zvýšenie miery informovanosti podnikateľskej verejnosti o rozvojových nástrojoch a podniknuté kroky k zjednodušeniu prístupu slovenských firiem k rozvojovým nástrojom a zdrojom medzinárodných organizácií vrátane EÚ*

Stála misia SR pri medzinárodných organizáciách vo Viedni a MH SR usporiadali 10.2.2014 podnikateľský seminár v sídle UNIDO vo Viedni, zámerom ktorého bolo informovať podnikateľov o rozvojových operáciách UNIDO s potenciálom zapojenia slovenských dodávateľov. Dňa 19.3.2014 usporiadalo MZVaEZ SR workshop o možnostiach spolupráce podnikateľského sektoru SR s arabskými rozvojovými fondmi (Kuvajtský rozvojový fond, fond Saudskej Arábie a fond Spojených arabských emirátov). Zúčastnilo sa ho 104 slovenských podnikateľských subjektov a subjektov rozvojovej spolupráce. V dňoch 16. - 17. 6. 2014 sa uskutočnila konferencia s UNIDO na tému zapojenia podnikateľského sektoru do rozvojovej agendy po roku 2015.

#### *Využívanie Fondu technickej spolupráce SR a EBOR - rozšírenie počtu slovenských poradenských spoločností na zoznamy preferovaných dodávateľov (short-listy) EBOR podľa sektorov, resp. oblastí, v ktorých EBOR vykonáva svoju činnosť*

MZVaEZ SR vykonáva prostredníctvom svojich ZÚ SR aktívny lobing v rámci národných verejných obstarávaní, realizuje podujatia k medzinárodnému verejnému obstarávaniu, avšak do jeho výkonu nie je možné zasahovať z hľadiska existujúcej legislatívy.

### **A.1.3 Funkčné nástroje**

#### *Vytvorenie integrovaného informačného systému súčasťou ktorého bude aj jednotný portál kooperačných príležitostí*

Základ pre integrovaný informačný systém bol vytvorený pri príležitosti spustenia novej webovej stránky SARIO. V prvom kroku bolo vykonané prepojenie SARIO webu s webom EXIMBANKA SR vo forme ponúkanej finančnej podpory zo strany EXIMBANKY SR pre slovenských exportérov. Ďalším prepájacím bodom je časť exportné trhy, kde okrem teritoriálnych analýz vytvorených agentúrou SARIO je odkaz aj na webovú stránku MZVaEZ SR a na „Základné informácie o teritóriách“. Súčasťou webovej záložky projekty a podujatia, ktorá je na webovej stránke SARIO je aj prepájanie s podujatiami iných agentúr, inštitúcií a ministerstiev, ktoré sú takisto nevyhnutné pre informovanosť slovenských podnikateľských

subjektov. V primárnej fáze tohto nástroja SARIO zvolilo tvorbu informačného systému prostredníctvom internetovej stránky SARIO pre uľahčenie tvorby systému a zníženia finančných nákladov. Súčasťou systému je aj portál exportných a kooperačných možností ako nástroj na systémové zabezpečenie operatívnej komunikácie, výmeny informácií s externým prostredím, informácie o ponukách a dopytoch slovenských a zahraničných podnikateľských subjektov prakticky vo všetkých odvetviach priemyslu. V štruktúre starej webovej stránky SARIO sa tento portál nenachádzal, existoval ako samostatná stránka. Táto zmena prispeje k lepšej prehľadnosti pre podnikateľov.

V ďalšej fáze tohto projektu už boli zahájené rokovania SARIO s členmi Pracovnej skupiny pre stratégiu VEV o možnej platforme portálu, jeho obsahu, štruktúre a funkcionalite. Portál by mal obsahovať statické, v čase nemenné informácie, ako aj dynamickú vyhľadávaciu službu schopnú filtrovať požiadavky podnikateľov a potenciálnych exportérov podľa teritoriálnych a sektorových kritérií.

*Podpora MZVaEZ SR, MH SR, SARIO a SACR pre RK SOPK pri obnove pravidelných (teritoriálne zameraných) konzultačných dní pre podnikateľskú verejnosť s účasťou zamestnancov zahraničnej služby*

V roku 2014 boli realizované konzultačné dni v regionálnych kanceláriách SOPK (RK SOPK) k teritóriu Česká republika (marec), Taliansko (apríl), Rakúsko (apríl) Bosna a Hercegovina (apríl), Maďarsko (jún). V júni sa uskutočnil konzultačný deň o možnostiach podnikania v Maďarsku v Budapešti, s účasťou RK SOPK Nitra a Bratislava.

V uplynulom období pokračovala dobrá spolupráca RK SOPK a zamestnancov zahraničnej služby MZV SR, aj keď aktuálne informačné stretnutia o vybraných teritóriách sú zo strany RK SOPK zabezpečované na širšej báze ako v minulosti. Ide najmä o zástupcov slovenských exportných firiem s viacročnou praxou v danom teritóriu, ale aj o zástupcov zahraničných firiem z daného teritória, ktorí pôsobia v dcérskych spoločnostiach na území SR. Pri takýchto informačných stretnutiach s tematikou prístupu na zahraničný trh danej krajiny, využíva SOPK aj zahraničných obchodných radcov krajín akreditovaných v SR. Problémom účasti ekonomických diplomatov SR pôsobiacich v zahraničí je ich dostupnosť ako lektorov v priebehu roka, ktorá je viazaná na ich prípadný pobyt na Slovensku. Individuálne otázky slovenských podnikateľov sú tak často posielané na zodpovedanie elektronickou poštou do krajiny ich pôsobenia. SOPK si váži a kladne hodnotí túto spoluprácu. *Poznámka: Prehľad konzultačných dní pre podnikateľskú verejnosť v rámci RK SOPK s účasťou zamestnancov zahraničnej služby je uvedený v prílohe č. 3.*

V agentúre SARIO sa uskutočnili 4 konzultačné dni: Bielorusko (marec) Slovinsko (marec), Bosna a Hercegovina (apríl) a Čína (máj). SARIO podporuje tieto konzultačné dni prostredníctvom informovanosti podnikateľskej verejnosti na svojej webovej stránke vo webovej záložke projekty a podujatia a prostredníctvom podpory od teritoriálnych projektových manažérov SARIO.

*Investičné a obchodné misie SARIO, resp. SOPK, oficiálne prezentácie SR na veľtrhoch a výstavách v gescii MH SR, MDVaRR SR (v oblasti aktívneho cestovného ruchu) a MPAV SR (v oblasti podpory exportu poľnohospodárskych a potravinárskych výrobkov)*

**MH SR pokračuje v realizácii oficiálnych účastí na výstavách v zahraničí,** prostredníctvom ktorých poskytuje priestor na prezentáciu podnikateľských subjektov v národných stánkoch. MH SR realizovalo v rokoch 2013 a 2014 oficiálnu účasť spolu na 24 výstavách. MH SR oslovilo podnikateľov a požiadalo ich o vyhodnotenie prínosov

vyplývajúcich z ich účasti na výstavách s podporou MH SR v rokoch 2012 - 1. polrok 2014. Na požiadavku MH SR reagovalo len 15% z celkového počtu 275 oslovených firiem, čo neposkytuje reálny obraz a **nemá dostatočnú vypovedaciu úroveň o získaných prínosoch**. Pritom od roku 2013 je vyhodnocovanie prínosov, resp. nedostatkov z účasti firiem na výstavách súčasťou dotazníka pre firmy na každej výstave.

**Všetky podnikateľské subjekty, ktoré zaslali svoje spätné reakcie, hodnotili účasť na výstavách pozitívne** a napriek tomu, že po výstave nedošlo k uzatvoreniu konkrétnych kontraktov, ako pozitívne efekty uviedli nasledovné:

- udržiavanie kontaktu s existujúcimi zákazníkmi a partnermi (potvrdenie aktivity firmy a záujmu o trh),
- získanie informácií o konkurencii a prehľadu o aktuálnom stave na trhu,
- prezentácia firmy na novom trhu,
- nadviazanie nových kontaktov, získanie prehľadu o úrovni konkurencie
- veľmi dobrá forma pomoci MSP, pre ktoré by takáto výstava bola veľmi nákladná,
- vytváranie povedomia o produktoch a službách, ktoré môžu slovenské firmy ponúknuť na danom trhu. (*Poznámka: bližšie informácie o hodnotení sú v prílohe č. 4*)

V roku 2014 došlo v rámci MH SR k zmene financovania oficiálnych účasti na výstavách z rozpočtových prostriedkov na prostriedky štrukturálnych fondov. Oficiálne účasti budú od II. polroku 2014 realizované na základe národného projektu účasti na výstavách, ktorý vypracovalo MH SR. Prípadná participácia agentúry SARIO na oficiálnych účastiach bude v súlade s rozhodnutím MH SR.

**SARIO** každoročne v poslednom kvartáli, tvorí plán prioritných investičných a obchodných misií agentúry na nasledujúci rok, podľa prioritných kritérií. Zameranie podnikateľských misií vychádza z účasti najvyšších predstaviteľov štátu na týchto podujatiach, za účelom nadviazania konkrétnych obchodných vzťahov medzi našimi a zahraničnými firmami. V zameraní je zohľadnené aj teritoriálne zameranie nástrojov a inštitucionálnej podpory implementácie stratégie VEV.

Kľúčové matchmakingové podujatia zastávajú prioritné miesto v aktivitách agentúry SARIO. Každoročne sa usporadúvajú dve hlavné podujatia Medzinárodný strojársky kooperačný deň v máji a Slovenská kooperačná burza v novembri.

V máji 2014 bolo uskutočnené aj sourcingové podujatie v rámci Medzinárodného strojárkeho kooperačného dňa pre automobilový sektor so spoločnosťou Volkswagen Group Budapešť. Spoločnosti Volkswagen Group bolo zabezpečených 16 bilaterálnych rokovaní so slovenskými podnikateľskými subjektmi. Automotive je prioritnou oblasťou hospodárstva SR a preto bol tento sektor vybraný pre prvé sourcingové podujatie agentúry SARIO. Pre 2. polrok 2014 je plánované druhé sourcingové podujatie z iného sektoru hospodárstva.

*Poznámka: Podnikateľské misie, matchmakingové aktivity a sourcingové podujatia, ktoré organizovala agentúra SARIO za uplynulé obdobie roka 2014 sú uvedené v prílohe č. 5.*

**SOPK** organizuje už tradične obchodné misie podnikateľov zo Slovenska do zahraničia a v spolupráci so svojimi zahraničnými partnermi aj obchodné misie na území SR pre zahraničných podnikateľov. Treba poukázať, že SOPK spolupracuje na obchodných misiách aj úradom prezidenta SR, resp. inými štátnymi orgánmi SR, resp. RK SOPK aj v spolupráci s VÚC príslušného samosprávneho kraja. Okrem toho SOPK a jej RK SOPK rozvíjajú obojsmernú výmenu obchodných misií na základe viacročných dohôd o spolupráci so zahraničnými národnými a regionálnymi obchodnými komorami v zahraničí. Nakoľko ide o finančne náročné akcie, ktoré vyžadujú dlhodobé plánovanie termínov a organizačné zabezpečenie, je veľký záujem slovenských podnikateľov o spájanie misií s návštevou

zahraničných výstav a veľtrhov, resp. o spoluprácu B2B v rámci európskych projektov spolupráce so susednými štátmi, resp. SlovakAid projekty. Z pohľadu financií je potrebné spomenúť, že pri oficiálnych návštevách hláv zahraničných štátov, ktoré sú spravidla spojené aj s obchodnou misiou zahraničných podnikateľov v SR, nesie náklady na prijatie tejto obchodnej misie SOPK zo svojho rozpočtu, aj keď na druhej strane je organizátorom vládna agentúra. Teda SOPK kryje náklady prijatia bez akejkoľvek participácie, resp. refundácie aspoň časti nákladov zo strany MZV alebo MH SR. *Poznámka: Zoznam obchodných misií realizovaných SOPK v I. polroku 2014 je v prílohe č. 6.*

**SACR** počas roka 2013 prezentovala Slovensko ako cieľovú destináciu cestovného ruchu na 20 medzinárodných veľtrhoch cestovného ruchu. Z hľadiska viditeľnosti Slovenska patrili k najvýznamnejším veľtrhy CMT Stuttgart a Utazás Budapešť, na ktorých sa Slovensko prezentovalo ako partnerská krajina podujatia.

Medzinárodná výstava CMT Stuttgart je najväčšia výstava cestovného ruchu v Nemecku, ktorá je určená konečnému klientovi. Slovensko bolo v roku 2013 partnerskou krajinou veľtrhu, čo znamená že bolo v centre pozornosti nielen širokej laickej verejnosti, ale aj mienkotvorných médií, politickej reprezentácie spolkovej krajiny Baden -Württemberg ako aj dôležitých obchodných partnerov. Odbornej verejnosti a obchodným partnerom predstavila produkty cestovného ruchu na prestížnom podujatí Travel Market, návštevníci si rozmanitosť a malebnosť Slovenska každý deň vychutnali v samostatnej kinosále (Urlaubskino).

Slovensko sa prezentovalo ako partnerská krajina budapeštianskeho veľtrhu Utazás. SACR ju deň pred veľtrhom podporila vo forme talkshow pre širokú verejnosť pod názvom Cup of Europe, kde nechýbal veľvyslanec SR v Maďarsku či zástupcovia mesta Košice. Počas veľtrhu SACR zorganizovala tlačovú konferenciu pre maďarské médiá a odbornú verejnosť, ako aj prezentáciu Slovenska a Košíc na partner-party vo vlakovom vozni MÁV Nosztalgia. Tento špeciálny výletný vlak vozil počas roka maďarských návštevníkov do Banskej Štiavnice, Vysokých Tatier a do Košíc. V slovenskej expozícii sa prezentovalo 20 spoluvystavovateľov z radov miest, obcí a organizácií cestovného ruchu. Bratislavská krajská a oblastná organizácia turizmu lákala maďarských návštevníkov do korunovačnej Bratislavy, ktorá si pripomenula 450. výročie korunovácie uhorského kráľa Maximiliána II. Habsburského.

Medzi veľtrhy zamerané na problematiku kongresového cestovného ruchu patria IMEX Frankfurt a EIBTM Barcelona. SACR sa zúčastnila na prestížnom svetovom veľtrhu cestovného ruchu WTM Londýn, ktorý je považovaný za najvýznamnejšie podujatie určené výhradne odborníkom.

SACR prezentovala Slovensko v rámci kooperácie krajín V4 ja na veľtrhu cestovného ruchu v juhovýchodnej Ázii – ITB Asia. Veľtrh je určený výhradne pre odbornú verejnosť, špeciálne pre touroperátorov a prestížne médiá z oblasti od Indie až po Japonsko.

SACR zorganizovala v roku 2013 viac ako 30 infociest pre zahraničných novinárov a touroperátorov, pričom 8 z nich sa zameriavalo priamo na podporu projektu Košice – EHMK 2013. Jedným z najvýznamnejších podujatí v roku 2013 bol nepochybne Concours Mondial de Bruxelles (ďalej CMB), ktorý patrí medzi päť najväčších podujatí medzinárodného vinárskeho kalendára. Slovensko ako hostiteľská krajina získalo jedinečnú príležitosť na svoju prezentáciu ako krajina vína, ale aj ako krajina výnimočných dovolenkových možností. Pre 305 degustátorov z 50 krajín sveta pripravila SACR zaujímavý sprievodný program, ktorý zahŕňal návštevu 14 slovenských vinárstiev na Malokarpatskej vínnej ceste a v širšom okolí Bratislavy. Okrem toho spoznali aj jedinečné turistické miesta Bratislavského regiónu. Vysokú úroveň priebehu súťaže a sprievodného programu ocenil aj prezident CMB Thomas Costenoble.

SACR významnou mierou podporila aj podujatie 2nd Nature & Sports Euro Meet, ktoré sa konalo v Liptovskom Mikuláši. Konferencie o možnostiach športových aktivít vo voľnej prírode sa zúčastnilo viac ako 100 účastníkov z celej Európy, ale aj z Kanady a USA. (Poznámka: Prehľad účasti SACR na výstavách a veľtrhoch v zahraničí v I. polroku 2014 je v prílohe č. 7)

**MPaRV SR** podporilo v roku 2013 oficiálne a výstavy BIOFACH Norimberg, Nemecko, 13. - 16. február, ZEMĚ ŽIVITELKA České Budějovice, ČR, 29. august - 3. september, WORLD FOOD MOSCOW, Ruská federácia, 16. - 19. september a ANUGA, Kolín n/Rýnom, Nemecko, 5. - 9. október. V roku 2014 MPaRV SR podporuje výstavy BIOFACH Norimberg, Nemecko, 12. - 15. február, FRUIT LOGISTICA Berlín, Nemecko, 5. - 7. február, SALIMA Brno, ČR, 25. - 28. február a SIAL Paríž, Francúzsko, 19. - 23. október. Cieľom podpory účasti slovenských producentov na zahraničných veľtrhoch a výstavách je zvýšenie povedomia o slovenských potravinárskych výrobkoch v zahraničí. Podpora sa realizuje formou dotácie na účasť spracovateľa na výstave podľa NV SR č. 319/2011 Z. z. o podpore podnikania v pôdohospodárstve a rozvoji vidieka v celkovej výške 21 000 Eur. Keďže od poslednej výstavy, resp. veľtrhu neuplynul v podstate ani rok, dosť ťažko sa v súčasnosti dá vyčíslit', resp. zhodnotiť prínos výstav v roku 2013 pre podporu uplatnenia našej poľnohospodárskej produkcie, ktorá by sa mala prejaviť vo zvýšenom exporte slovenských poľnohospodárskych a potravinárskych výrobkov. Zhodnotenie prínosov uvedených výstav bude reálne možné až v roku 2015.

#### Medzivládne a zmiešané komisie pre hospodársku spoluprácu

Zmiešané komisie (ZK) už dlhodobo predstavujú významný nástroj podpory obchodu. V období 2013 - august 2014 sa uskutočnilo 12 zasadnutí ZK (Ruská federácia, Vietnam, Srbsko, Kazachstan, India, Ukrajina, Čína, Česká republika, Maďarsko, Bielorusko, Indonézia, Bosna a Hercegovina - príloha č. 8). V štádiu rokovaní je príprava ďalších zasadnutí ZK, ktoré by sa mali do konca roka 2014 uskutočniť v relácii Česká republika, Srbsko, Bulharsko, mesto Sankt Peterburg a naďalej je otvorená príprava ZK s Moldavskom. MH SR prizývalo na zasadnutia ZK aj podnikateľov a prostredníctvom tohto nástroja im pomohlo pri realizácii ich obchodných zámerov v jednotlivých teritóriách. V hodnotenom období sa za účasti podnikateľov uskutočnilo 10 zasadnutí ZK. Okrem toho sa v relácii Ukrajina a Bielorusko uskutočnili business fóra mimo termínu konania ZK. Prínosy jednotlivých rokovaní ZK sú od roku 2013 predmetom samostatných materiálov, ktoré sú po zasadnutí každej ZK predložené do porady vedenia MH SR a následne do vlády SR.

SARIO spracovalo vyhodnotenie zorganizovaných podnikateľských misií a B2B rokovaní konaných ako súčasť zasadnutí ZK s uvedením počtu uzatvorených kontraktov resp. iných prínosov z účasti slovenských podnikateľských subjektov na týchto aktivitách. (Poznámka: konkrétne prínosy a projekty sú uvedené v prílohe č. 9)

V gescii MZVaEZ SR sa vo vzťahu k MVK SR - RF z dôvodov sankčného režimu uskutočnilo po dohode predsedov oboch strán len Slovensko-ruské podnikateľské fórum (20. 6. 2014). Pripravuje sa rokovanie Slovensko-bavorskej medzivládnej komisie (október 2014).

MH SR vypracovalo v súčinnosti s MZVaEZ SR materiál „Návrh na zefektívnenie zasadnutí medzivládnych a rezortných zmiešaných komisií“, ktorý Rada vlády SR na podporu exportu a investícií vzala na vedomie na rokovaní 13. 11. 2013. Zefektívnenie prípravy a realizácie ZK spočíva okrem iného v optimalizácii plánovania zasadnutí ZK a ich vyhodnocovania vrátane implementácie úloh vyplývajúcich zo záverečných protokolov.

Do materiálu bolo zapracovaných 11 konkrétnych opatrení na zvýšenie efektívnosti ZK, ktorých plnenie sa bude každoročne vyhodnocovať.

### Využívanie potenciálu siete Enterprise Europe Network (EEN) pre potreby MSP

V rámci siete EEN sú poskytované informačné a asistenčné služby pre všetky kategórie MSP, ako aj univerzity, akademické pracoviská, klastre, podnikateľské asociácie a pod., zamerané na rozvoj medzinárodnej spolupráce v oblasti podnikania, inovácií a výskumu. Ďalej sú zabezpečované aktivity v oblasti získavania spätnej väzby dopadov regulácií EÚ na podnikateľské subjekty, osobitne MSP. V roku 2013 boli v tejto oblasti dosiahnuté nasledovné výsledky:

- Zmluvná spolupráca:
  - uzatvorených 25 zmlúv o medzinárodnej spolupráci podnikateľských subjektov (príp, subjektov akademickej sféry);
- Informačné služby:
  - semináre a regionálne podujatia: 1 236 zúčastnených subjektov,
  - odpovede na otázky: 1 187 vybavených požiadaviek respondentov,
  - zabezpečenie spätnej väzby vo vzťahu k reguláciám EÚ: 30 zapojených subjektov,
  - využívanie databáz a elektronických služieb: 1 827 registrovaných subjektov;
- Asistenčné služby:
  - poradenstvo v podnikoch: 184 realizovaných návštev,
  - špecifické hĺbkové poradenské služby: 154 podporených subjektov,
  - medzinárodné partnerské podujatia (missions for growth): 675 podporených subjektov,
  - spracovanie kooperačných profilov: 61 podporených subjektov.

*(Poznámka: Prehľad realizovaných aktivít v rámci EEN je uvedený v prílohe č.10)*

### Zabezpečenie zvýšenia povedomia podnikateľskej verejnosti o možnostiach zapájania sa do EEN Missions for Growth

Informácia o konaní európskych misií a podmienkach účasti slovenských podnikateľských subjektov je pravidelne zverejňovaná na webovom sídle MZVaEZ SR a týždenníku ekonomických aktualít zo zahraničia.

### Organizovanie prezentácií medzinárodných nákupcov medzinárodných organizácií

Dňa 7.5.2014 sa uskutočnilo podujatie MZVaEZ SR zamerané na zapojenie slovenských podnikateľov do medzinárodného verejného obstarávania prostredníctvom agentúr OSN-UNIDO, UNDP, UNICEF, UNOPS. Dňa 21.5.2014 sa v rámci medzinárodného strojárskeho veľtrhu v Nitre uskutočnil osobitný blok prezentácií MZVaEZ SR, SARIO a MF SR, venovaný účasti slovenských podnikateľov na medzinárodnom verejnom obstarávaní.

### Vytvorenie nástroja na podporu veľkých exportných projektov

MZVaEZ SR spracovalo Zameranie ekonomickej diplomacie do roku 2016, v ktorom definuje možnosti exportných realizácií v jednotlivých teritóriách. Materiál bol prijatý na rokovaní rady dňa 20.8.2014. MZVaEZ SR týmto pokladá svoj podiel na úlohe za ukončený a predpokladá, že v zmysle kompetenčného zákona koncept podpory veľkých exportných projektov navrhne MH SR, ako spolunositeľ úlohy.

MH SR v zmysle postoja MZVaEZ SR vypracovalo v priebehu júna - augusta 2014 v súčinnosti s RÚZ, SARIO a EXIMBANKOU SR prvú pracovnú verziu konceptu podpory veľkých exportných projektov. Spracovaný dokument bude predmetom ďalších pracovných konzultácií s členmi Pracovnej skupiny pre stratégiu VEV a následne bude predložený na októbrové rokovanie rady.

MZVaEZ SR, MH SR, MF SR budú venovať pozornosť príležitostiam vyplývajúcim zo zamerania projektového a rozvojového financovania medzinárodných organizácií (EÚ, EBOR, EIB, NATO, Svetová banka a pod.

Dňa 30. 6. 2014 bola schválená dohoda medzi MZVaEZ SR a UNDP. Na jej základe bude vyhlásená verejná súťaž na výkon PSLO (národné kontaktné miesto) pre projekty obstarávania v rámci medzinárodných finančných inštitúcií a medzinárodných organizácií (pravdepodobne do konca roka 2014) Cieľom je zvýšenie povedomia podnikateľskej verejnosti o možnostiach zapájania sa do projektov financovaných medzinárodnými finančnými inštitúciami.

Dňa 10. 2. 2014 SM SR pri medzinárodných organizáciách vo Viedni a MH SR zorganizovali seminár so zámerom informovať podnikateľov o rozvojových operáciách **UNIDO** s potenciálom zapojenia slovenských dodávateľov. Podobné podujatie organizovalo MZVaEZ SR v máji 2013 a v máji 2014 aj so zapojením ďalších obstarávateľských organizácií OSN - **UNIDO, UNDP, UNICEF, UNOPS**. V dňoch 16. - 17. 6. 2014 MZVaEZ SR organizovalo konferenciu s UNIDO na tému zapojenia podnikateľského sektoru do rozvojovej agendy po roku 2015.

Dňa 19. 3. 2014 usporiadalo MZVaEZ SR workshop o možnostiach spolupráce podnikateľského sektoru SR s **arabskými rozvojovými fondmi**.

Dňa 16. 5. 2014 sa organizovalo MZVaEZ SR – SD NATO v súčinnosti s MO SR a MH SR tzv. Priemyselné dni NATO o možnostiach verejného obstarávania v systéme NATO.

Dňa 21. 5. 2014 sa v rámci **medzinárodného strojárskoho veľtrhu v Nitre** uskutočnil osobitný blok prezentácií MZVaEZ SR, SARIO a MF SR, venovaný účasti slovenských podnikateľov na medzinárodnom verejnom obstarávaní. MZVaEZ SR spracovalo manuál o postupe pri účasti tendroch medzinárodných organizácií. O vyhlásených tendroch MZVaEZ SR priebežne informuje na svojom webovom sídle a tiež v týždenníku ekonomických aktualít.

Vytvorenie kontaktného miesta pre podnikateľský sektor Private Sector Liaison Officer (PSLO)

V súvislosti so zvýšením povedomia podnikateľskej verejnosti o možnostiach zapájania sa do projektov medzinárodných finančných inštitúcií MF SR v spolupráci s MZVaEZ SR pripravuje vytvorenie kontaktného miesta pre podnikateľský sektor vo vzťahu k MFI, tzv. Private Sector Liaison Officer (PSLO). PSLO je kontaktná osoba (miesto), ktorá zabezpečí propagáciu možnosti zapájania sa do tendrov/projektov MFI, podporu spolupráce slovenského podnikateľského sektora s MFI v oblasti poskytovania informácií o medzinárodných tendroch a projektoch, ktoré ponúkajú a financujú alebo spolufinancujú MFI, zdieľanie znalosti a skúseností a vzájomnej komunikácie medzi MFI a slovenským podnikateľským sektorom.

V rámci EBOR podpora cezhraničnej spolupráce a investícií slovenského bankového sektora a podnikateľského prostredia, vrátane vývozcov, na trhu v iných prijímajúcich krajinách EBOR

Táto úloha bola rozpracovaná a bude zabezpečená výberom organizácie, zabezpečujúcej výkon funkcie PSLO (národného kontaktného miesta) pre projekty obstarávania v rámci medzinárodných finančných inštitúcií, vrátane EBOR pravdepodobne ešte v roku 2014. Podpora výkonu bude realizovaná na základe dohody s presným vymedzením úloh podpory tejto spolupráce. Cezhraničná spolupráca s Ukrajinou je podporovaná aj v rámci Nórskeho finančného mechanizmu v správe Úradu vlády SR.

Zefektívnenie poskytovania poradenských služieb ako doplnok komerčnej ponuky konzultačných spoločností

Agentúra **SARIO** má za cieľ v rokoch 2014-2016 poskytovať slovenským podnikateľom poradenské služby. Nástrojom na poskytovanie poradenských služieb v oblasti podpory ich exportných aktivít sú ponuky a dopyty. V rámci riešenia priamych dopytov slovenských spoločností pri ich snahách o prienik na zahraničné trhy môžeme hovoriť o výraznom náraste aktivít SARIO. SARIO bude v tejto oblasti aj naďalej spolupracovať s podnikateľským centrom MZVaEZ SR. Medzi poradenské služby poskytované agentúrou SARIO patria aj samostatné stretnutia slovenských a zahraničných spoločností s projektovými manažérmi agentúry SARIO za účelom podpory exportných aktivít slovenskej podnikateľskej verejnosti.

Poskytovanie konzultácií a poradenstva pre slovenských i zahraničných podnikateľov patrí medzi stabilné činnosti **SOPK** a jej RK SOPK. Obsahové zamerania poradenstva je najmä pre celú oblasť colno-certifikačných služieb (vydávanie CO + karnetov ATA, ako aj osvedčovanie - legalizácia dokladov dôležitých v medzinárodnom obchode), ďalej ide o aktualizácie školenia k problematike regulácie zahraničného obchodu, colných predpisov a predpisov o vyhlásení zhody dovážaných výrobkov s predpismi EÚ a zákonmi na ochranu spotrebiteľa. Do tejto oblasti patria aj informačné stretnutia o podnikateľskom prostredí vo vybraných štátoch sveta, najmä tých kde smeruje slovenský export. Pri poradenskej a konzultačnej činnosti SOPK aktívne využíva databázy TARIC SR (MF SR) a market access databázu (MH SR), ako aj spoluprácu so slovenskými ekonomickými diplomatmi pôsobiacimi na ZÚ SR v zahraničí. *Poznámka: Prehľad konzultačných a poradenských služieb poskytovaných v rámci SOPK je v prílohe č. 11.*

**Slovak Business Agency** realizuje poradenstvo zamerané na rozvoj medzinárodnej spolupráce a zahraničnej expanzie slovenských MSP v rámci aktivít EEN, popri iných aktivitách aj prostredníctvom portálu [www.enterprise-europe-network.sk](http://www.enterprise-europe-network.sk). SBA ďalej realizuje štátny program Schéma poradenstva a vzdelávania pre MSP v rámci ktorého je poskytované aj poradenstvo v súvislosti s medzinárodnou expanziou MSP. V r. 2013 bolo poskytnutých 462 informačných a odborných konzultácií v celkovom objeme 1419 hodín. Celkovo bolo podporených 148 MSP. V dôsledku rozpočtových obmedzení sa program realizoval iba počas 3 mesiacov.

Poskytovanie špecializovaných vzdelávacích služieb v oblasti zahraničného obchodu v rámci Proexportnej akadémie SARIO, RK SOPK, EXIMBANKOU SR, MZVEZ SR

V rámci **Proexportnej akadémie SARIO** bola vytvorená koncepcia dvoch línií seminárov (teritoriálne semináre a odborné semináre). V rámci teritoriálnych seminárov



existuje synergie medzi podnikateľskými misiami SARIO a seminármi Proexportnej akadémie. Príkladom tejto synergie je teritoriálny seminár Bielorusko- brána na východné trhy, na ktorý bola nadviazaná podnikateľská misia Bielorusko. Podnikateľská verejnosť bola oboznámená o možnostiach exportovania do Bieloruska a následne im bola ponúknutá možnosť zúčastniť sa na misii. Na misii do Bieloruskej republiky sa zúčastnilo 48 podnikateľov. Ďalším príkladom synergie medzi vzdelávaním a matchmakingovými aktivitami bude seminár o Turecku v druhej polovici roka 2014, ktorý nadviaže na Slovenskú kooperačnú burzu, ktorá sa uskutoční v novembri 2014. Odborné semináre nadväzujú na potreby slovenských podnikateľských subjektov a na rozšírenie ich exportných možností, prostredníctvom rôznych odborných tém (exportné aliancie, zdaňovanie a účtovanie DPH pri obchode vo vnútri EÚ, tendre OSN, Poistite si svoj export a mnohé iné). Novým prvkom, ktorý bol zaradený do koncepcie Proexportnej akadémie, sú success stories (príbehy úspešných) slovenských spoločností, ktoré majú pôsobiť ako motivačný faktor pre ostatných zúčastnených podnikateľov na seminári. V rámci motivácie z príbehov úspešných bol zaznamenaný progres v začatí podnikania slovenskej spoločnosti v teritóriu Juhoafrickej republiky. V rámci novej koncepcie Proexportnej akadémie bola zriadená spolupráca s EXIMBANKOU SR. V roku 2014 participovala EXIMBANKA SR na 3 seminároch Proexportnej akadémie (Príležitosti pre obchodovanie v krajinách južnej Afriky/apríl 2014, Poistite si svoj export EXIMBANKA SR/Coface/ jún 2014, Kuba- perspektívny exportný trh/jún 2014). *Poznámka: Prehľad seminárov Proexportnej akadémie SARIO za rok 2014 je v prílohe č. 12.*

Vzdelávanie podnikateľov zo strany **SOPK** a jej RK SOPK je jedna z priorít SOPK od jej počiatku. Aj väčšina projektov EÚ, u ktorých je SOPK dlhoročným riešiteľom je zameraná na zvyšovanie vedomostí a zručnosti manažérov malého a stredného podnikania, s dôrazom na podporu ich vstupu do medzinárodného obchodu. V rokoch 1997 až 2004 bolo vzdelávanie SOPK primárne orientované na aquis communitaires EHS/EÚ a na existujúce FTA resp. GSP schémy, ktoré boli v prospech SR. Po pristúpení SR do EÚ je naďalej prioritou vzdelávania SOPK v oblasti regulácie a techniky zahraničného obchodu (existujúce FTA EÚ s tretími krajinami, medzinárodné kúpne zmluvy, INCOTERMS 2010 a modernizovaný Colný kódex EÚ a jeho vykonávacie nariadenie, financovanie, poistenie exportu, atď.) Na Ministerstve školstva, vedy, výskumu a športu SR má SOPK akreditované modulové vzdelávanie o medzinárodnom obchode, kde ako lektori pôsobia experti EXIMBANKY SR a experti z hospodárskej praxe (ekonomickí diplomati, colníci alebo pracovníci ÚNMS SR pre oblasť technických prekážok obchodu). Vzdelávanie je organizované formou otvorených školení a seminárov, resp. ako uzavreté podnikové vzdelávanie priamo v podnikoch na území celej SR. Aktuálna ponuka seminárov vychádza z požiadaviek členov SOPK. Účasť na seminároch je otvorená pre všetkých podnikateľov bez ohľadu na členstvo v SOPK. *Poznámka: Prehľad špecializovaných vzdelávacích služieb poskytnutých SOPK v rokoch 2013 - 2014 v oblasti zahraničného obchodu je v prílohe č. 13.*

**EXIMBANKA SR** sa v I. polroku 2014 aktívne zúčastnila na 7 seminároch a workshopoch najmä v spolupráci so SARIO a SOPK (*príloha č. 14*).

**MZVaEZ SR** v spolupráci s Ekonomickou univerzitou Bratislava realizuje akreditovaný jednoročný kurz vzdelávania ekonomických diplomatov s 35 účastníkmi v roku 2014. Prebieha tiež osobitná ekonomická príprava diplomatov v rámci predvýjazdovej prípravy a tiež v rámci atestačného vzdelávania. V rámci MZVaEZ SR bola vypracovaná „Príručka ekonomických diplomatov“.

### Rozšírenie databázy exportérov SARIO

SARIO zabezpečuje rozširovanie databázy exportérov prostredníctvom interného portálu DATAINVEST, ktorý sa dopĺňa na pravidelnej báze. Portál DATAINVEST slúži na archiváciu kontaktov exportérov, reportov z podujatí a nehnuteľností vhodných na investovanie. Datainvest obsahoval k júnu 2014 približne 7600 kontaktov na firmy, podnikateľov a ďalších partnerov agentúry, 230 záznamov z podujatí organizovaných alebo spoluorganizovaných SARIO a ďalších reportov, 870 záznamov zo stretnutí a rokovaní jednotlivých projektových manažérov SARIO a 1200 záznamov o nehnuteľnostiach vhodných na investovanie zahraničnými subjektmi. Z celkového počtu 9990 záznamov v databáze k mesiacu jún 2014 bolo za prvý polrok 2014 nahraných 2240 nových záznamov, čo predstavuje 1/5 všetkých záznamov DATAINVESTU. Agentúra SARIO má za cieľ tento portál aj naďalej rozširovať.

### Zefektívnenie využívania Katalógu kooperačných aktivít (KATKA)

K 30. júnu 2014 bolo v katalógu KATKA zaevidovaných 126 spoločností. V súčinnosti so zefektívňovaním fungovania tohto nástroja bude prístupné k náborovej vlně oslovovania nových spoločností do katalógu. Katalóg je propagovaný na všetkých významných podujatiach agentúry SARIO, za účelom zvýšenia povedomia o slovenských podnikateľských subjektoch. V nasledujúcom období bude agentúra SARIO distribuovať napálený katalóg na CD aj prostredníctvom ZÚ SR v zahraničí. Do konca roku 2014 má agentúra SARIO za cieľ naplniť katalóg KATKA na počet 250 slovenských podnikateľských subjektov.

### Vypracovanie manuálu exportéra

Manuál exportéra bol v prvej fáze vytvorený na modelovú krajinu RF vo všeobecnom znení. V nasledujúcich fázach bude pripravovaný postupne aj na iné krajiny. Tento všeobecný manuál exportéra bude evidovaný na webovej stránke SARIO. Podnikateľská verejnosť môže požiadať o vytvorenie manuálu exportéra na mieru pre ich produkt/spoločnosť a pre nimi zadanú krajinu.

### Ponuky tendrov pre slovenskú podnikateľskú verejnosť

SARIO podpísalo Memorandum o vzájomnom porozumení s Bieloruskou obchodno-priemyselnou komorou a Národným centrom marketingu a tvorby cien. SARIO sa s oboma organizáciami dohodlo na účasti slovenských firiem na tendroch v Colnej únii. Na portáli NCMaTC prebieha približne 20 000 tendrov týždenne. Pre slovenských podnikateľov to znamená, že sa budú môcť priamo zúčastňovať elektronických tendrov bez toho, aby ich spoločnosť bola zaregistrovaná v Bieloruskej republike. Registráciu na portál s elektronickým podpisom bude možné vykonať za asistencie SARIO na Slovensku. Projekt bol spustený v prvej polovici roku 2014. Konkrétne aktuálne tendre ako aj manuál pre účasť v tendroch sú uverejnené na webovej stránke.

Okrem tendrov Colnej únie SARIO dáva do pozornosti slovenským podnikateľským subjektom informácie o verejných i súkromných výberových konaniach na európskej aj celosvetovej úrovni. Jedná sa o dodávky tovarov a služieb pre zahraničný verejný alebo podnikateľský sektor, ale aj o projekty Informačných centier zahraničnej rozvojovej spolupráce, spravidla určené na verejné obstarávanie na dodávku tovarov a služieb do krajín tretieho sveta, financované zo zdrojov nadnárodných subjektov. Výber tendrov je zameraný

na rôzne odvetvia priemyslu z rozličných teritórií, pričom za prioritné sú brané krajiny podľa aktuálnej proexportnej politiky vlády SR.

#### Zjednodušenie prístupu k teritoriálnym informáciám

Teritoriálne informácie, tzv. ekonomické informácie o teritóriu, sú verejne prístupné na webovom sídle MZVaEZ SR a aktualizujú sa jedenkrát ročne.

#### Spracovávanie sektorových analýz podľa požiadaviek podnikateľskej sféry

V priebehu I. polroka 2014 bola vo vybraných teritóriách spracovaná analýza duálneho školstva a analýza štátnej pomoci pre získanie priamych zahraničných investícií.

#### Katalóg základných služieb MZVaEZ SR a ZÚ SR v oblasti ekonomickej diplomacie pre podnikateľskú verejnosť

MZVaEZ SR poskytuje v rámci svojich odborných útvarov alebo prostredníctvom siete diplomatických misií v zahraničí **základné služby pre podnikateľskú verejnosť, ktoré sú poskytované bezodplatne**. Na ZÚ SR ide o základnú ponuku, zabezpečovanú bez ohľadu na to, či v teritóriu záujmu na zastupiteľskom úrade pôsobí špecializovaný ekonomický diplomat, alebo nie. V závislosti od kvality vzájomného dialógu a formulovaných potrieb podnikateľského prostredia sa táto ponuka bude ďalej rozširovať a meniť. (Poznámka: bližšie informácie v prílohe č. 15)

#### Zjednodušenie prístupu k informáciám o tendroch a verejnom obstarávaní a ich aktívna distribúcia podnikateľským subjektom

MZVaEZ SR priebežne informuje na svojom webovom sídle o vyhlásených tendroch a tiež v týždenníku ekonomických aktualít. MZVaEZ SR spracovalo príručku o prihlásení sa do tendrov medzinárodných organizácií. Okrem toho sa uskutočnilo podujatie MZVaEZ SR zamerané na zapojenie slovenských podnikateľov do medzinárodného verejného obstarávania prostredníctvom agentúr OSN – UNIDO, UNDP, UNICEF, UNOPS (7. 5. 2014) a v rámci medzinárodného strojárskeho veľtrhu v Nitre sa uskutočnil osobitný blok prezentácií MZVaEZ SR, SARIO a MF SR, venovaný účasti slovenských podnikateľov na medzinárodnom verejnom obstarávaní (21. 5. 2014).

#### Vypracovanie koncepcie organizácie podnikateľských misií a rámcového plánu na roky 2014-2016

Návrh na zefektívnenie systému organizovania podnikateľských misií a podnikateľských fór bol schválený v RVPEI 23.4.2014, rámcový plán na rok 2014 na rokovaní RVPEI 19.2.2014. Z rozpočtových dôvodov sa plán spracúva na ročné obdobie.

### **A.2 Zmluvné nástroje podpory vývozu tovarov a služieb**

Z pohľadu veľkých a stredne veľkých exportérov sú zmluvné nástroje upravujúce podmienky vstupu na zahraničné trhy rovnako významnými nástrojmi ako autonómne nástroje. V rámci spoločnej obchodnej politiky EÚ existujú viaceré multilaterálne nástroje podpory exportu zamerané na zvýšenie konkurencieschopnosti domáceho priemyslu

a získanie lepšieho prístupu na trhy tretích krajín. Z pohľadu spoločnej obchodnej politiky k najdôležitejším nástrojom a opatreniam zameraným na zvýšenie konkurencieschopnosti domáceho priemyslu a zjednodušenia obchodu patria:

*Kladenie zvýšeného dôrazu na obhajobu záujmov slovenských exportérov pri posudzovaní nových DVO a ekonomickom partnerstve EÚ s cieľom, aby nové DVO prispievali k zvýšeniu exportnej výkonnosti SR nielen v tradičných sektoroch (automobilový priemysel, spotrebná elektronika, hutnícky priemysel), ale aj v iných odvetviach s exportným potenciálom (energetika, služby, doprava, poľnohospodárstvo, potravinárstvo)*

Na zasadnutiach pracovných skupín a výborov EÚ, predovšetkým Výboru pre obchodnú politiku Rady EÚ, experti MH SR obhajujú a požadujú zapracovanie záujmov SR tak v rámci prípravy mandátov, ako aj počas samotného procesu negociácií preferenčných dohôd o voľnom obchode s tretími krajinami. Cieľom je vytváranie nového prístupu pre slovenských výrobcov a vývozcov pre vývoz tovarov, služieb a umiestňovanie investícií na trhoch tretích krajín a zároveň usilovať, aby otvorenie trhu EÚ malo pokiaľ možno najmenej negatívny dopad na postavenie slovenských výrobcov na tomto trhu. V ostatnom období išlo o Dohodu o Transatlantickom obchodnom a investičnom partnerstve (TTIP – Transatlantic Trade and Investment Partnership), Dohodu o voľnom obchode medzi EÚ a Kanadou (CETA), Dohodu o voľnom obchode medzi EÚ a Japonskom a Dohodu o voľnom obchode medzi EÚ a Singapurom. Osobitná pozornosť bola venovaná sektorom automobilového, elektrotechnického a strojárkeho priemyslu, ďalej oblastiam poľnohospodárstva, práv duševného vlastníctva a ochrane investícií.

MH SR aktívne obhajovalo záujmy výrobcov SR v kontexte zachovania férovej súťaže na slovenskom trhu, resp. trhu EÚ. V prípade problémov alebo nekalej súťaže zo strany tretích krajín úzko spolupracuje s domácimi výrobcami pri šetreniach Európskej komisie (EK) a zavádzaní antidumpingových a antisubvenčných opatrení.

Osobitným nástrojom podpory konkurencieschopnosti výrobcov SR je využitie systému colných kvót a suspenzií v rámci spoločného colného sadzovníku EÚ. Na základe požiadaviek slovenských výrobcov MH SR predkladá konkrétne požiadavky na colné kvóty a suspenzie s cieľom získať colné zvýhodnenie dovozov výrobných vstupov pre slovenských výrobcov. Za uplynulé obdobie sa MH SR touto cestou podarilo podnikateľskej sfére ušetriť viac ako 2 mil. €.

*Pri rokovaníach orgánov WTO podporovať snahu vytvoriť multilaterálny rámec pravidiel o uľahčovaní obchodu založeného na princípoch WTO v súlade s harmonizáciou postupov vedúcich k zjednodušeniu celého systému pri uskutočňovaní obchodu a aktívne presadzovať národné záujmy v rámci procesov obchodnej liberalizácie*

MH SR v súčinnosti so zainteresovanými rezortmi SR zabezpečuje aktívnu účasť na rokovaníach WTO v súlade so stratégiou a realizáciou spoločnej obchodnej politiky EÚ, s osobitným dôrazom na exportné záujmy slovenskej ekonomiky. Aktivity SR v ostatnom období sa na pôde WTO sústredili najmä na presadzovanie dosiahnutia konkrétneho výsledku v rámci mnohostranných obchodných rokovaní pod názvom „Rozvojová agenda z Dohy“ (tzv. DDA). Osobitným výsledkom je dosiahnutie prvej dohody na multilaterálnej úrovni od založenia WTO, a to Dohody o uľahčovaní obchodu (TFA) počas 9. Ministerskej konferencie (MK) WTO v decembri 2013. Táto dohoda prinesie výrazné zníženie administratívnej záťaže pri dovoze a vývoze. Odhaduje sa, že jej uplatňovaním sa znížia náklady na administratívu vo svetovom obchode o cca 100 mld. € ročne, z toho v EÚ

približne o 14 mld. €, čím sa podarí ušetriť administratívne náklady aj pre slovenských podnikateľov.

Výsledný balík 9. MK okrem TFA obsahuje konkrétne modalitty a ďalšie prvky liberalizácie v prípade niektorých oblastí poľnohospodárstva (napr. dohoda o dočasnom mechanizme v prípade verejného držania zásob pre účely potravinovej bezpečnosti) a rozvojových aspektov zameraných hlavne na potreby najmenej rozvinutých krajín (napr. preferenčné pravidlá pôvodu, výnimka pre obchod so službami, prístup na trh bez ciel a bez kvót).

MH SR ako gestor za SR sa aktívne zapájalo do pokračovania intenzívnych negociácií skupiny viac ako 49 členov WTO (vrátane EÚ a jej členských štátov) o plurilaterálnej dohode o obchode so službami (TiSA). Cieľom týchto rokovaní je ďalšia liberalizácia v oblasti obchodu so službami s výhľadom na začlenenie budúcej dohody do multilaterálneho obchodného systému v neskoršom období, keď sa vo väčšej miere zintenzívnia negociácie DDA. V roku 2013 sa SR zúčastnila aj na záverečnej etape rokovaní o aktualizovaní a rozšírení plurilaterálnej Dohody o informačných technológiách (ITA), ktorá už v súčasnosti pokrýva liberalizáciu približne 97 % svetového obchodu v tomto sektore. Dosiahnutiu úspešného ukončenia rokovaní však zatiaľ stále bráni nízka úroveň ambícií zo strany Číny, ktorá je jedným z kľúčových hráčov v obchode s informačnými technológiami.

SR sa ďalej sústredila na monitorovanie dodržiavania, resp. plnej implementácie záväzkov vyplývajúcich z členstva vo WTO, vrátane prijímania protekcionistických opatrení brániacich prístupu na trh predovšetkým pri významných obchodných partneroch akými sú Ruská federácia, Ukrajina, Brazília a Argentína.

### ***A.3 Opatrenia na zabezpečenie stabilných dodávok strategických tovarov***

Opatrenia smerujúce k zabezpečeniu stabilných dodávok strategických tovarov, ktorými sú predovšetkým energetické suroviny a opatrenia na diverzifikáciu ich dodávok sú definované v Stratégií energetickej bezpečnosti SR nasledovne:

#### *Nepretržite aktualizovať výber vhodných dodávateľov čierneho uhlia.*

Spotrebiteľia čierneho uhlia si vedú zoznam dodávateľov a tento priebežne aktualizujú. Zo zoznamu dodávateľov si v zmysle platnej legislatívy vyberajú najlepšieho dodávateľa podľa vybraných parametrov.

#### *Podporiť vybudovanie vodných ciest pre efektívnu dopravu uhlia.*

MH SR sleduje strategické dokumenty a ak niektorý z nich bude riešiť uvedenú problematiku, MH SR bude iniciovať príslušný podnet.

#### *Podporovať rozvoj vzájomných prepojení ropovodných sietí medzi krajinami EÚ s cieľom zvýšenia stability ekonomiky celej EÚ.*

Zástupcovia MH SR sa aktívne zapojili do prípravy zoznamu tzv. projektov spoločného záujmu EÚ - PCI (KOM 14. 10. 2013 zverejnila návrh delegovaného nariadenia KOM, ktorým sa mení nariadenie Európskeho parlamentu (EP) a Rady EÚ č. 347/2013 o usmerneniach pre transeurópsku energetickú infraštruktúru).

Hlavnou prepravnou trasou ropy z Ruskej federácie (RF) je ropovod Družba. V prípade prerušenia dodávok ropy je možné okamžité alternatívne riešenie dodávok ropy do SR prepravnou trasou cez ropovod Adria z Jadranského mora a to aktuálne v objeme

3 - 3,5 mil. ton ropy ročne. V súčasnosti sa pripravuje projekt rekonštrukcie tejto prepravnej trasy, s cieľom zvýšiť objem na 6 mil. ton ropy ročne. Rekonštrukcia by mala byť ukončená na rozhraní rokov 2014 a 2015. Projekt rekonštrukcie bol zaradený medzi projekty strategického významu na európskej úrovni.

Perspektívnym diverzifikačným projektom je aj projekt ropovodného prepojenia Bratislava - Schwechat, ktorým bude možné prepravovať ropu v smere východ-západ/západ-východ v objeme 2,5 - 5 mil. ton ročne. V súčasnosti sa vyberá konečná trasa ropovodného prepojenia. Tento projekt bol taktiež zaradený medzi projekty strategického významu na európskej úrovni.

*Nepretržite aktualizovať výber vhodných dodávateľov ropy a plne liberalizovať trh s ropou.*

MH SR aktuálne rokujú v spolupráci so spoločnosťou Sloznaft a.s. a TRANSPETROL a.s. s ruskou stranou o dodávkach ropy po 31. decembri 2014. Zúčastnené strany dňa 23. apríla 2014 uskutočnili konzultácie o návrhu novej Dohody medzi vládou RF a vládou SR o spolupráci v oblasti dlhodobých dodávok ropy z RF do SR na obdobie do 31. decembra 2029 a dohodli sa pripraviť ju k podpisu najneskôr do konca roku 2014. V súvislosti s realizáciou vyššie uvedených projektov PCI (projekt spoločného záujmu) realizátori aktuálne rokujú s vhodnými dodávateľmi ropy.

Monitorovanie trhov a zabránenie v zneužívaní dominantného postavenia vonkajších a vnútorných dodávateľov je predovšetkým v kompetencii Protimonopolného úradu SR. Tento úrad vykonáva svoju právomoc aj v oblasti ropných trhov. Trh SR je plne konsolidovaný a v dostatočnej miere pokrývaný z domácich a zahraničných zdrojov, čomu okrem iných faktorov pomáhala i poloha a malá teritoriálna rozloha SR. V jej blízkom okolí je množstvo skladovacích a logistických kapacít umožňujúcich ľahko zásobovať slovenských zákazníkov.

Vývoj maloobchodných cien na Slovensku je považovaný za korektný a zodpovedajúci medzinárodným trendom. Rovnako tak možno označiť vývoj cien určených pre veľkoobchodníkov. Efektívna hospodárska súťaž je náležite monitorovaná nezávislou inštitúciou Protimonopolným úradom SR na základe legislatívy plne aproximovanej s legislatívou EU bez cenovej regulácie.

*Zmluvne zabezpečiť možnosť dodávok ropy z ČR, z Maďarska a Rakúska (po dobudovaní prepojenia) s cieľom krytia prípadných výpadkov v dodávkach ropy.*

V nadväznosti na realizáciu vyššie uvedených PCI riešia realizátori predmetných projektov zmluvné zabezpečenie dodávok ropy z Maďarska a Rakúska. Čo sa týka prepravy ropy ropovodom IKL - opačný (reverzný) spôsob dopravy ropy z ČR do SR - k plnému sfunkčneniu ropovodu je potrebná realizácia technických úprav na ropovodnom systéme v ČR a SR (momentálne česká strana neavizuje záujem na tejto realizácii, ako aj na uzavretí medzivládnej dohody o dodávkach ropy do SR).

Projekt Adria- na slovenskej strane je realizátorom spoločnosť TRANSPETROL a.s. a Sloznaft a.s., ktorý dňa 5. decembra 2012 podpísali „Memorandum o porozumení medzi spol. TRANSPETROL a.s., spol. SLOVNAFT a.s. a spol. MOL Hungarian Oil a Gas Public Limited Company. Všetky práce a úkony týkajúce sa časti ropovodu vedúceho surovú ropu v SR zabezpečí spoločnosť TP a všetky práce a úkony týkajúce sa časti ropovodu prechádzajúceho na území Maďarska zabezpečí spoločnosť MOL Hungarian Oil a Gas Public Limited Company. TRANSPETROL, a.s v priebehu júna 2014 rokujú s chorvátskou stranou o záväzkoch garantovať kapacitu ropovodu na prepravu ropy na územie SR.

Projekt Bratislava - Schwechat Pipeline (BSP) – na slovenskej strane je realizátorom projektu spoločnosť TRANSPETROL a.s., ktorá aktuálne rokuje s rakúskou firmou OMV o prepravných tarifách v rámci ropovodu BSP. Tieto dodávky ropy budú predmetom dlhodobého zmluvného záväzku a kontraktu s rakúskou stranou na báze take-or-pay. Táto zmluva, ktorá bude riešiť aj prípady krízových stavov, bude jasne definovať podmienky z hľadiska objemov prepravy ropy a ďalších parametrov súvisiacich s potrebou zásobovania odberateľov na území Slovenskej republiky ale aj mimo nej.

Monitorovať ponuku a dopyt plynu z hľadiska dlhodobých trendov a vytvárať podmienky pre dlhodobé zmluvy s dodávateľmi plynu mimo EÚ ako jedného z nástrojov bezpečnosti dodávok plynu

MH SR monitoruje dlhodobé trendy aj krátkodobé zmeny v spotrebe a dodávke plynu v kontexte rozvoja národného hospodárstva aj hospodárstva celej EÚ a diania v tretích krajinách. Na základe toho formuluje krátkodobé aj dlhodobé stratégie a politiky energetickej bezpečnosti. V uplynulom období spotreba plynu na Slovensku zaznamenala pokles, v súčasnosti môžeme hovoriť o jej stagnácii na úrovni cca 5,2 mld. m<sup>3</sup> ročne. V spolupráci s vládami, s relevantnými subjektmi na Slovensku aj v rámci regiónu, s prepravcami plynu ako aj s tretími krajinami vytvára MH SR podmienky pre plynulé zásobovanie s plynom. Dlhodobé zmluvy na dodávku plynu SR naďalej považuje za jeden z významných nástrojov bezpečnosti dodávok. Uzatváranie samotných kontraktov sa aktuálne uskutočňuje na úrovni dotknutých komerčných subjektov. SR je pripravená vyhodnocovať možnosti, ktoré sú aktuálne navrhované v rámci Európskej stratégie energetickej bezpečnosti.

Podporovať efektívnu a nákladovo prijateľnú diverzifikáciu zdrojov plynu a diverzifikáciu dopravných ciest plynu a za týmto účelom podporovať investície do infraštruktúry pre možnosť diverzifikácie dodávok plynu

V uplynulom období MH SR vyvinulo úsilie v zabezpečení investícií a samotnej výstavby diverzifikačných projektov dopravných ciest plynu. Výsledkom je zaradenie navrhovaných projektov severojužného koridoru do zoznamu (PCI, ktorých realizácia bude podporená z programu Európskej únie „CEF - Connecting Europe Facility - Spájame Európu“, ako je uvedené v nariadení EP a Rady EÚ č. 347/2013 o usmerneniach pre transeurópsku energetickú infraštruktúru. Prepojenie do Maďarska sa už realizuje a prepojenie do Poľska je v prípravnej fáze. Z hľadiska SR je dôležité v čo najväčšej miere využívanie aj existujúcich prepravných kapacít. Dosiahnutý stav v diverzifikačných projektoch je nasledujúci:

Projekt plynárenského prepojenia Slovensko - Maďarsko: Dňa 27. marca 2014 bolo odovzdané do skúšobnej prevádzky prepojenie plynárenských prepravných sietí Slovenska a Maďarska medzi obcami Veľké Zlievce (SR) a Vecsés (Maďarsko). Realizácia projektu je v záverečnej fáze. Plánovaný termín uvedenia plynovodu do komerčnej prevádzky je január 2015.

Projekt plynárenského prepojenia Slovensko - Poľsko: V novembri 2013 bola podpísaná Dohoda medzi vládou SR a vládou Poľskej republiky o spolupráci pri realizácii projektu plynovodu prepájajúceho slovenskú a poľskú prepravnú sieť. Projekt získal status projektu spoločného záujmu EÚ. Plynárenské prepojenie Slovenska a Poľska je súčasťou plánovaného severo-južného koridoru, nakoľko zvýši likviditu trhu s plynom, zaistí bezpečnosť dodávok za konkurenčné ceny a významne prispeje k zabezpečeniu energetickej bezpečnosti celej EÚ.

## Vytvárat' podmienky pre zapojenie sa SR do medzinárodných plynárenských projektov

SR spolupracuje v oblasti rozvoja energetickej bezpečnosti regiónu v oblasti plynu s krajinami V4 ako aj s ostatnými krajinami v regióne ako je napr. Rakúsko, ale aj Chorvátsko a Rumunsko. Na základe tejto dlhodobej spolupráce je SR zapojené do všetkých významných projektov zásobovania plynom v regióne.

Príkladom je severo-južný plynárenský koridor, spájajúci LNG terminály v Chorvátsku a Poľsku a prechádzajúci cez všetky krajiny V4. V závere roka 2013 dostali projekty tohto koridoru štatút projektov spoločného záujmu na základe nariadenia Európskeho parlamentu. Viaceré z týchto projektov sú už v realizácii. Súčasťou severo-južného koridoru je aj reverzná preprava medzi Českou a SR, ktorá je už v prevádzke a prepája plynárenské siete oboch krajín a zvyšuje diverzifikáciu v regióne.

Súčasťou koridoru je aj prepojenie sietí Maďarska a Slovenska, ktorého výstavba je v záverečnej fáze s komerčnou prevádzkou od januára 2015. Projekt má zásadný význam pre obidve krajiny, ale aj pre región juhovýchodnej Európy. Umožňuje totiž napojiť SR na budúce trasy južného plynárenského koridoru a štátom na juh od SR poskytuje možnosť diverzifikácie prepravnej trasy smerom zo severu (MR je prepojené s RO).

Prepojenie smerom na sever bude realizované slovensko-poľským prepojením, zakotveným v medzivládnej dohode medzi obidvoma krajinami. Spoločná pracovná skupina, ktorej sa okrem príslušných ministerstiev zúčastňujú aj obe spoločnosti prepravujúce plyn a národné regulačné orgány, bude napomáhať k urýchľovaniu realizácie uvedeného prepojenia.

V súvislosti s krízou v rusko-ukrajinských vzťahoch Slovensko realizovalo projekt reverzného toku na Ukrajinu v snahe posilniť energetickú bezpečnosť Ukrajiny. Na spoločných rokovaníach zástupcov Slovenska, Ukrajiny a EÚ bol vybraný variant reverzného toku tak, aby bol v súlade so zmluvnými aj legislatívnymi podmienkami tak národnými aj medzinárodnými. Prepravu plynu bude zabezpečovať spoločnosť eustream, prevádzkovateľ slovenskej prepravnej siete, na základe procedúry open-season v polovici roka 2014.

## **B. Proinvestičné nástroje**

Vo vzťahu k existujúcim proinvestičným nástrojom, stratégia VEV kladie za prioritu predovšetkým efektívnejšie využívanie platných schém (hlavne regionálnej investičnej pomoci), ktoré už v súčasnosti poskytujú dostatočný rámec a priestor na fiškálne stimulovanie domácich a zahraničných investorov.

### Efektívnejšie využívanie platných schém (hlavne regionálnej investičnej pomoci)

V období jún 2013 - jún 2014 bola investičná pomoc podľa zákona č. 561/2007 Z. z. o investičnej pomoci (schéma regionálnej investičnej pomoci) schválená pre 18 investičných zámerov. Celková výška schválenej pomoci dosiahla 92,76 mil. eur. Uvedené projekty majú spolu potenciál vytvoriť približne 3 500 nových pracovných miest, investičné náklady by mali prevýšiť 500 mil. eur. Podporené investície majú svojím charakterom i parametrami predpoklad prispieť k napĺňaniu cieľov stratégie VEV, keďže:

- spravidla boli podporené investície spoločností s exportným zameraním, v ktorých je celá alebo takmer celá produkcia určená na export (priamo alebo ako súčasť produktov finalizovaných na Slovensku),
- v dvoch prípadoch boli stimulované investície spoločností exportujúcich služby,



- vo väčšine prípadov boli podporené investície už etablovaných spoločností.

So zreteľom na uvedené možno konštatovať, že aktívne využívanie schémy regionálnej investičnej pomoci má v strednodobom i dlhodobom horizonte predpoklad prispieť k napĺňaniu cieľov stratégie VEV. V prípade ak investičná pomoc skutočne motivuje investorov k realizovaniu investície, ide o pomerne efektívny a rýchly nástroj na stimulovanie investícií s výrazným exportným potenciálom, predovšetkým v menej vyspelých regiónoch SR. Podľa SARIO je ďalšie aktívne využívanie schémy regionálnej investičnej pomoci navyše potrebné pre udržanie konkurencieschopnosti Slovenska pri získavaní nových investícií.

Zjednodušenie prístupu k podpore, urýchlenie schvaľovacieho procesu a celkové zvýšenie transparentnosti rozhodovania o poskytovanej výške a štruktúre podpory

V porovnaní s krajinami, s ktorými Slovensko zvyčajne o nové investície súperí, má súčasná podoba vyššie uvedenej schémy viaceré nedostatky.

Najzávažnejším problémom naďalej ostáva dĺžka schvaľovacieho procesu, ktorá podľa skúseností SARIO môže ovplyvniť rozhodovanie investorov v neprospech Slovenska. Pri spomínaných 18 podporených projektoch priemerná dĺžka schvaľovacieho procesu presahovala 12 mesiacov. Vo všetkých prípadoch tak došlo k nedodržaniu zákonných lehôt. Urýchlenie schvaľovacieho konania neriešila žiadna novela zákona o investičnej pomoci prijatá od začiatku roka 2013. Práve naopak, novela zákona o investičnej pomoci č. 352/2013 Z. z. predĺžila lehotu na zabezpečenie vypracovania odborných posudkov. K ďalšiemu predĺženiu schvaľovacieho procesu mohla prispieť aj kompetenčná zmena orgánu zodpovedného za vypracovanie odborných posudkov (kompetencia prešla zo SARIO na SIEA, ktorá doteraz s touto problematikou nemala žiadne skúsenosti).

SARIO vidí **rezervy v efektívnejšom využívaní nástrojov investičnej pomoci**. Po analýze súčasného stavu využívania platných schém investičnej pomoci, najmä regionálnej, Za účelom **urýchlenia schvaľovacieho procesu by bolo potrebné prijať nasledovné opatrenia:**

- zabezpečiť dodržiavanie zákonných lehôt,
- zaviesť doteraz chýbajúcu zákonnú lehotu na predloženie žiadosti o investičnú pomoc do vlády,
- zvážiť nahradenie písomných stanovísk poskytovateľov spoločným stretnutím poskytovateľov za účelom prejedania zámeru a dosiahnutia konsenzuálnej podoby ponuky investičnej pomoci.

Pozitívne možno hodnotiť novelu nariadenia č. 481/2011 Z. z. o maximálnych intenzitách investičnej pomoci, účinnú od 15. marca 2013, ktorou sa znížili intenzity priamych foriem pomoci. Dovtedy platné, ale nadhodnotené stropy, sa reálne nikdy neudelovali, čo vnášalo do systému prvok netransparentnosti a nepredvídateľnosti. SARIO očakáva, že aj aktuálne rozpracovaná novela nariadenia prispeje k zrealizovaniu právnej úpravy investičnej pomoci.

Transparentnosť výberu investičných zámerov môže zvýšiť aj systém bodovania investičných zámerov na základe zoznamu jednoznačných hodnotiacich kritérií (tzv. bodovník). Podľa informácií dostupných SARIO bol obdobný systém hodnotenia koncom roka 2013 zapracovaný do interného predpisu MH SR, ktorý určuje obsahové náležitosti odborného posudku k investičnému zámeru. Z pozície SARIO však nie je možné tento systém vyhodnotiť, keďže SARIO nedisponuje informáciami o jeho praktickej aplikácii.

Skúsenosti z iných krajín (hlavne Poľska) ukazujú, že investičnú atraktivnosť krajiny môže zvýšiť aj automatické udeľovanie investičnej pomoci (predovšetkým daňovej úľavy) v konkrétnych lokalitách. Z tohto dôvodu **SARIO odporúča v rámci existujúcej schémy investičnej pomoci zriadenie špeciálnych ekonomických zón**. Tie by mohli vzniknúť

transformáciou vybraných verejných priemyselných parkov s cieľom poskytnúť investorom transparentné a automatické výhody v hospodársky najmenej rozvinutých regiónoch Slovenska.

### Investičné misie SARIO

V roku 2013 participovalo SARIO na 21 investičných podujatiach v zahraničí. Spravidla išlo o formát seminárov s cieľom propagovať slovenské investičné a podnikateľské prostredie. V mnohých prípadoch sprevádzali zástupcov agentúry slovenskí podnikatelia, pre ktorých boli zabezpečené stretnutia s potenciálnymi obchodnými partnermi.

*Poznámka : V prílohe číslo 16 sú uvedené investičné misie SARIO za obdobie 2013-2014.*

## **C. Nástroje podpory inováčnej spolupráce**

Na základe rozšírených kompetencií MZVaEZ SR bolo pôsobenie rezortu v tejto oblasti systémovo riešené vytvorením funkcie veľvyslanca s osobitným poslaním pre vedu a inovácie MZVaEZ SR a jeho účasťou v Rade vlády SR pre vedu, techniku a inovácie SR. Pri plnení cieľov v oblasti inováčnej spolupráce so zahraničím sa MZVaEZ SR spolupodieľa predovšetkým na nasledovných úlohách.

*Vyhľadávať možnosti a podporovať rozpracované projekty v rámci inováčnej politiky a presadzovať aktívnejšie zapojenie SR do medzinárodného transferu moderných technológií a podpory exportu inováčných produktov a služieb na zahraničných trhoch*

Aktivity a podujatia MZVaEZ SR sú zameriavané na vyhľadávanie možností v zahraničí v rámci realizovania ekonomickej diplomacie a cielené sú na podujatia ZÚ SR v krajinách pôsobenia. Projekty a možnosti spolupráce v oblasti vedy a výskumu (VaV) boli priebežne zapracovávané do zásobníka projektov a prerokovávané na Rade vlády SR na podporu exportu a investícií (RVPEI) a na Rade pre strategické riadenie, koordináciu a kontrolu činnosti SARIO. V rámci podujatí MZVaEZ SR bola rozvinutá spolupráca s podnikateľským sektorom, pričom MZVaEZ SR efektívne využíva svoj portál Podnikajme v zahraničí a newsletter „Týždenné aktuality pre podporu podnikania v zahraničí“ (cca 1700 adries).

Aktivity veľvyslanca s osobitným poslaním pre vedu a inovácie MZVaEZ SR sú zamerané na podporu realizovania cieľov stratégie RIS3 najmä vo vzťahu k štátom, ktoré patria v oblasti inovácií medzi svetovú špičku, napríklad USA, Izrael, severské krajiny, Japonsko, Kórejská republika, Nemecko a ďalšie krajiny.

*Podporovať vedecké, výskumné a inováčné aktivity slovenských podnikateľských subjektov pri ich vstupe na zahraničné trhy a presadzovanie ich záujmov na týchto trhoch prostredníctvom siete ZÚ SR*

MZVaEZ SR v súčinnosti s ústrednými orgánmi štátnej správy, podnikateľským a akademickým sektorom a sieťou ZÚ SR zabezpečuje a realizuje podujatia na prienik slovenskej VaV na zahraničné trhy a na nadväzovanie spolupráce pri vstupe do programov a projektov. V prvej polovici roka 2014 bola SR hlavným partnerom RR v medzinárodnej konferencii Rakúsko - Iconvienna 2014 (Viedeň, 9. - 11. apríl 2014). ZÚ Haag realizoval inovačno-ekonomický seminár (3. apríl 2014) s cieľom predstaviť významné slovenské spoločnosti pôsobiace v oblasti ICT, ktoré majú záujem o prienik na holandský trh a pripravil

priestor pre slovensko - holandskú spoluprácu v oblasti vesmírneho výskumu a pre zapojenie sa SR do programov vesmírneho výskumu. ZÚ Washington spracoval Program na podporu start-upov a projekt na umiestňovanie vybraných start-upov v inkubátoroch a akceleratoroch v USA, ktorý sa stal súčasťou štátneho programu pre podporu start upov. Možno spomenúť tiež aktivity GK SR v Istanbule k rozvoju vzťahov SAV-TUBITAK a podpore realizovania 8 projektov VaV. Realizuje sa podpora prepojenia vedy, výskumu a inovácií Izraela s VTI v SR, využívajúc podpísanú Dohodu medzi vládou Izraelského štátu a vládou SR o spolupráci v oblasti priemyselného výskumu a vývoja (27. jún 2013), tiež prepojenie vedecko-výskumného sektora SR s výskumnými a podnikateľskými subjektmi severských krajín a ďalšie aktivity rezortu diplomacie a ZÚ SR.

Podporovať program rozvoja start-up a spin-off firiem a presadzovať uplatnenie výsledkov inovačných aktivít v zahraničí

MZVaEZ SR spracovalo projekt Hangout projekt – Innovators Connect, ako jeden z nástrojov ekonomickej diplomacie, smerujúci k podpore rozvoja vedomostnej ekonomiky v SR a k podpore Stratégie výskumu a inovácií pre inteligentnú špecializáciu SR, zameraný na prioritné oblasti RIS3 a na podporu internetovej ekonomiky a start upov a spin offov. ZÚ Washington spracoval Program na podporu start-upov a projekt na umiestňovanie vybraných start-upov v inkubátoroch a akceleratoroch v USA. Projekt bol prerokovaný s MF SR a stal sa súčasťou celoštátneho programu na podporu a financovanie technologických start upov. Program bude realizovaný implementačnou agentúrou - Slovak Business Agency a spustený v roku 2014. Informácie o programe a jeho realizovaní boli začlenené do programu porady veľvyslancov s ambíciou jeho rozšírenia aj na ďalšie ZÚ v krajinách s inovačným potenciálom.

V hodnotenom období sa realizovali videofóra - hangouty k podpore start upov s Izraelom, USA a Fínskom.

MZVaEZ SR pripravilo v súčinnosti s MŠVVŠ SR, MF SR, MH SR, SAPIE, BIC Bratislava a ďalšími partnermi zo SR a severskými partnermi (Dánsko, Nórsko, Fínsko, Švédsko) medzinárodné inovačné fórum (5. jún 2014) k podpore budovania vedeckých a vedecko-technologických parkov, internetovej ekonomiky a startupov. MZVaEZ SR využilo k podpore start upov organizovanú konferenciu „Internacionalizácia a spolupráca s krajinami mimo EÚ“ (8. apríl 2014), medzinárodný workshop „Financovanie výskumu a vývoja v neziskovom sektore“ (organizátor Združenie výskumných organizácií neziskového sektora (ZVONS) v spolupráci s MZVaEZ SR, Zastúpením EK v SR a MŠVVaŠ SR, 15. november 2013) a medzinárodnú konferenciu ICONNVIENA 2014.

Sprostredkovať medzinárodnú spoluprácu medzi slovenskými výskumnými a vývojovými tímami a MSP a ich partnermi v iných vyspelých krajinách, hlavne tam, kde existuje potenciál pre komerčné využitie (inovačné konferencie, semináre, workshopy, okrúhle stoly)

MZVaEZ SR v súčinnosti so ZÚ SR realizoval plnenie tohto cieľa v spolupráci s podnikateľským sektorom a podnikateľskými zväzmi predovšetkým so zameraním na Nemecko, severské štáty, Holandsko, Izrael, ale i ďalšie regióny.

Podporovať aktivity zahraničných investorov so záujmom o podnikanie na slovenskom trhu v oblasti vedy, výskumu, inovácií a transferu technológií

MZVaEZ SR podporuje aktivity zahraničných investorov v súčinnosti s MH SR, SARIO, SBA, MŠVVŠ SR a vytvára podmienky na prezentáciu SR v oblasti VaV. MZVaEZ

SR tiež využíva aktivitu Nórskeho finančného mechanizmu a Švajčiarskeho finančného mechanizmu a smeruje záujem zahraničných partnerov do oblasti VaV. Na MZVaEZ SR sa 19. marca 2014 uskutočnilo fórum slovenských podnikateľov a mimovládnych organizácií s vysokými predstaviteľmi arabských rozvojových fondov. Hlavným cieľom workshopu bolo preskúmať možnosti spolupráce a zapojenia slovenských subjektov do aktivít fondov v tretích krajinách, oblasť VaV a inovácií je v popredí záujmu.

#### Podieľať sa na vytvorení Styčnej kancelárie SR pre výskum a vývoj v Bruseli

Dňa 16. júna 2014 sa uskutočnilo slávnostné otvorenie Styčnej kancelárie SR pre výskum a vývoj v Bruseli (SLORD), ktoré zavŕšilo niekoľkoročné úsilie vedenia MŠVVaŠ SR a SZ SR pri EÚ o zriadenie takejto strategickkej kancelárie. Kancelária, ktorá patrí pod MŠVVaŠ SR a Centrum vedecko-technických informácií SR zahájila svoju činnosť 2. januára 2014.

Hlavnou úlohou SLORD je podpora pre slovenské subjekty pôsobiace v oblasti výskumu a vývoja pri ich zapájaní sa do európskej výskumnej spolupráce prostredníctvom komunitárnych programov EÚ. SLORD sprostredkuje slovenským výskumníkom a výskumným subjektom služby poradenstva a pomoc pri zapojení sa do rámcového programu a top výskumných konzorcií v EÚ. Rovnako poskytuje aktuálne informácie, odborné školenia, organizovanie konferencií, informačných dní či stáží. SLORD tiež umožňuje zviditeľňovať a propagovať vedecký a výskumný potenciál SR prezentáciou výsledkov zainteresovaným medzinárodným inštitúciám.

#### Zvyšovať úroveň propagácie dosiahnutých výsledkov slovenskej vedy, výskumu a inovácií v zahraničí s cieľom zabezpečenia zvýšenia prílevu PZI s vysokou pridanou hodnotou pri súčasnom zapojení do spolupráce tuzemských vedecko-výskumných pracovísk a inovatívnych spoločností.

Plán aktivít MZVaEZ SR je nastavený na plnenie stanovenej úlohy. Propagácia SR, v tom i VaV a inovácie, je zapracovaná do plánov podujatí SR, ktoré sú prerokované v RVPEI a v Rade pre strategické riadenie, koordináciu a kontrolu činností SARIO. MZVaEZ SR využíva i priestor V4 a V4+ pre podporu VaV a inovácií (Japonsko, Kórejská republika a ďalšie). V rámci spolupráce Čína+16 CEEC (veda, výskum, transfer inovácií) sa 19. mája 2014 v Šanghaji uskutočnil medzinárodný seminár, ktorý otvárali viceminister pre školstvo a vedu Číny a veľvyslanec s osobitným poslaním pre vedu a inovácie MZVaEZ SR.

### **D. Nástroje jednotnej prezentácie SR v zahraničí**

Nástrojmi jednotnej prezentácie SR v zahraničí v zmysle prijatej stratégie MZVaEZ SR, ktoré je ich koordinátorom a inštitucionálnym nositeľom, sú funkčné a finančné nástroje podľa nasledujúceho prehľadu.

#### Výber prioritných prezentačných podujatí SR na príslušný rok

Pre rok 2014 boli medzi prezentačné podujatia prioritného významu zaradené „ZOH Soči 2014 - prezentačné podujatia Moskva“ (splnené), „10. Výročie vstupu SR do EÚ – celospoločenské podujatie v Bratislave“ (splnené) a „25. Výročie Nežnej revolúcie“ (splnené).

### Prezentačné aktivity v zahraničí a ich koordinácia

MZVaEZ SR vytvorilo komplexný online informačný portál PUBLIC, zameraný na potreby ekonomickej diplomacie, ktorého súčasťou sú aj plánované prezentačné aktivity jednotlivých rezortov a inštitúcií s cieľom zabezpečiť včasné informovanie o ich konaní a vytvoriť medzi nimi synergiu. Pracovná skupina pre koordinovanú prezentáciu Slovenska v zahraničí na rozdiel od pôvodného zámeru nebude prevádzkovať individuálne.

Aplikácia bola vytvorená, v súčasnosti sú pridelené určeným zástupcom jednotlivých rezortov a podnikateľských zväzov prístupové práva pre editovanie informačných vstupov. Všeobecná verejná prístupnosť bude riešená v rámci OP IS v roku 2015

### Financovanie opatrení a aktivít v rámci jednotnej prezentácie Slovenska v zahraničí

Rada vlády SR na podporu exportu a investícií prijala na zasadnutí 19. februára 2014 závery č. 02/01/2014 k „Správe o činnosti Pracovnej skupiny pre koordinovanú prezentáciu Slovenska v zahraničí za rok 2013“. Podľa bodu B.1. týchto záverov uložila rada ministrom rezortov MZVaEZ SR, MH SR a MDVRR SR uzavrieť v prvom polroku 2014 trojstrannú dohodu o spôsobe financovania procesu príprav a realizácie národného brandingu SR z rozpočtových výdavkov uvedených rezortov v roku 2015.

MH SR následne listom ministra informovalo MZVaEZ SR o momentálnej nepripravenosti pristúpiť k plneniu spomínanej dohody. Minister dopravy, výstavby a regionálneho rozvoja potvrdil pripravenosť pristúpiť k podpisu dohody. Rada vlády SR na podporu exportu a investícií dňa 20. 8. 2014 akceptovala návrh MZVaEZ SR rozdeliť proces brandingu na dve samostatné, na seba nadväzujúce etapy:

- príprava značky Slovensko, ktorej financovanie bude zabezpečené v roku 2015 z realokácie zdrojov MDVRR SR,
- implementácia značky Slovensko do prezentačnej praxe subjektov štátnej a verejnej správy, vrátane súvisiacej uvádzacej kampane v roku 2016 bude riešené nadväzne na dohodu medzi MZVaEZ SR a MH SR.

Financovanie ročných prioritných aktivít jednotnej prezentácie SR v zahraničí bude pokrývané nositeľmi prezentačných aktivít, resp. dohodou medzi viacerými nositeľmi konkrétnej prezentačnej aktivity. Na financovanie výkonu jednotnej prezentácie SR v zahraničí nemá MZVaEZ SR pridelené rozpočtové prostriedky.

## Ministerstvo zahraničných vecí a európskych záležitostí SR

### Prehľad realizovaných aktivít v roku 2013

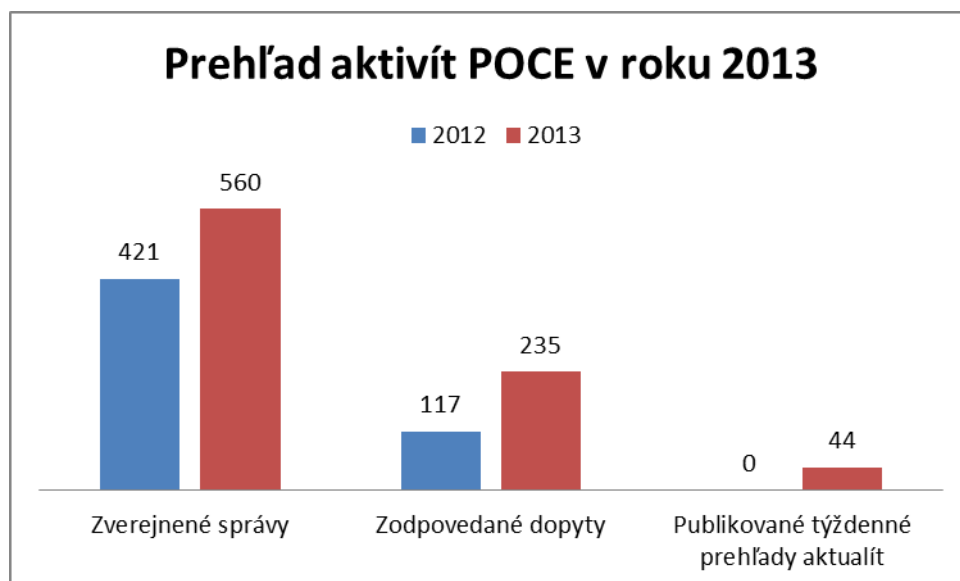
#### I. Princíp 7 a 10 SBA Aktivity Podnikateľského centra

Podnikateľské centrum MZVaEZ SR prispievalo k väčšej prepojenosti a zefektívneniu synergie všetkých aktérov ekonomickej diplomacie, vrátane zintenzívnenia vzájomnej spolupráce medzi ústrednými orgánmi štátnej správy a podnikateľskými subjektmi. Poskytovalo informácie podnikateľskej verejnosti, nevyhnutné k presadzovaniu ich podnikateľských zámerov a aktivít v oblasti exportu výrobkov a služieb, vytváraniu kooperačných väzieb a zakladaniu podnikov v zahraničí. Informácie poskytovalo bezplatne priamo (telefonicky, e-mailom) alebo prostredníctvom portálu „Podnikajme v zahraničí“.

V roku 2013 podnikateľské centrum MZVaEZ SR začalo zverejňovať a adresne zasielať podnikateľskej verejnosti – jednotlivým firmám, ale aj podnikateľským združeniam a asociáciám, elektronický **týždenník Ekonomické aktuality zo zahraničia**. Prvé vydanie bolo zaslané na približne 200 emailových adries, ku koncu roka 2013 sa počet odberateľov tohto ekonomického elektronického týždenníka zvýšil na 1170 (pozn.: k 31.3.2014 ich bolo už 1.690).

Príležitosti pre export výrobkov a služieb slovenských subjektov v roku 2013 rozšírilo Podnikateľské centrum prostredníctvom zverejňovania výziev pre zapojenie slovenských firiem do **projektov v rámci nástrojov vonkajšej finančnej pomoci EÚ**: nástroja predvstupovej pomoci IPA/IPAII, nástroja susedskej politiky ENPI/ENI, a spoločného nástroja EÚ a OECD – SIGMA. MZVaEZ SR v roku 2013 tiež prevzalo funkciu **Národného kontaktného bodu SR** pre Twinning - implementačný nástroj EÚ na budovanie inštitúcií štátnej a verejnej správy a pre TAIEX - nástroj technickej asistencie a výmeny informácií EÚ tretím krajinám.

Prehľad aktivít podnikateľského centra (POCE) v r.2013 a porovnanie s rokom 2012 charakterizuje nasledovný graf:



Okrem zverejňovania výziev ku projektom vonkajšej finančnej pomoci EÚ organizovalo podnikateľské centrum aj **odborné semináre o vybraných programoch EÚ** pre podnikateľov o

možnostiach zapojenia sa do projektov vonkajšej pomoci EÚ. Ďalšou novinkou podnikateľského centra MZVaEZ SR v uplynulom roku bol nový blok informácií pre podnikateľov o tendroch v 36 medzinárodných ekonomických organizáciách, v rámci ktorého sa zverejnilo 185 konkrétnych dopytov, tendrov a výziev.

Prehľad realizovaných opatrení:

Názov opatrenia	Národný kontaktný bod pre verejné obstarávanie v medzinárodnom prostredí
Druh podpory	Informačné služby, poradenstvo: - spracovaný bol sprievodca verejným obstarávaním v medzinárodných organizáciách a v národných systémoch verejného obstarávania - 5.6.2013 organizovaný seminár o verejnom obstarávaní a účasti na projektoch UNIDO (OSN) - zverejňovanie medzinárodných tendrov v rámci Ekonomických aktualít zo zahraničia, k 31.12.2013 bol stav abonentov 1.170 - denná prezentácia aktuálnych tendrov na webovom sídle MZVaEZ SR, portál „Podnikajme v zahraničí“: zverejnených 185 výziev.
Cieľová skupina	MSP
Počet podporených MSP	neudáva sa
Finančná hodnota opatrenia	15.000 €
Efektívnosť opatrenia	Narastajúci záujem o vstupy do medzinárodného verejného obstarávania, vytvorenie Platformy podnikateľov pre zahraničnú rozvojovú spoluprácu

Názov opatrenia	Využívanie nástrojov vonkajšej politiky EÚ
Druh podpory	Informačné služby, poradenstvo: - organizované boli 3 semináre o využívaní nástrojov vonkajšej politiky EÚ – nástrojov IPA a ENPI v Bratislave (12.02.2013) a v Prešove (03.06.2013) a o využívaní nástroja COSME v Bratislave (26.06.2013)
Cieľová skupina	MSP
Počet podporených MSP	neudáva sa
Finančná hodnota opatrenia	10.000 €
Efektívnosť opatrenia	Informácie o možnosti zapájania sa do EÚ projektov v krajinách v prístupovom procese a v krajinách Východného partnerstva ako aj informácie o programe internacionalizácie MSP COSME v programovom období 2014-2020

Názov opatrenia	Ekonomické informácie o zahraničných teritóriách, služby pre exportérov
Druh podpory	Poradenstvo, informačné služby: - denné zverejňovanie aktuálnych ekonomických informácií zo zastupiteľských úradov SR v zahraničí na webovom portáli MZVaEZ SR Podnikajme v zahraničí, týždenný elektronický mailing Ekonomických aktualít v zahraničí: zverejnených bolo 560 ekonomických správ, zodpovedaných 235 dopytov slovenských subjektov so záujmom o zahraničné trhy a publikovaných 45 týždenných aktuálnych prehľadov
Cieľová skupina	MSP
Počet podporených	neudáva sa priame zodpovedanie dopytov 235 slovenským podnikateľským subjektom

MSP	
Finančná hodnota opatrenia	5.000 €
Efektívnosť opatrenia	Zvýšenie informovanosti podnikateľskej sféry o zahraničných trhoch, sprostredkovanie dopytov pre podnikanie v zahraničí

## Princíp 10 SBA

### Podpora a stimulácia MSP pri vstupe na medzinárodné trhy, najmä na trhy tretích krajín

MZVaEZ SR sa v roku 2013 zameralo na ponuku nových obchodných a investičných príležitostí v zahraničí:

a) organizovaním menších podnikateľských misií vedených predstaviteľmi MZVaEZ SR a s prípadnou účasťou ďalších ekonomických rezortov do krajín potenciálnej obchodnej a investičnej realizácie. Uskutočnilo sa celkom 8 takýchto misií do Laosu a Thajska, Spojených arabských emirátov, Kuvajtu a Kataru, do Gruzínska, Arménska a Azerbajdžanu, do Vietnamu a Kambodže, do Mongolska a Číny, do Bieloruska, na Kubu, do Ekvádoru a Kolumbie a do Kórejskej republiky;

b) podporou znalostnej ekonomiky a medzinárodnej spolupráce v oblasti vedy, výskumu a inovácií. MZVaEZ SR sa zapojilo do organizovania inovačných fór a konferencií v SR s USA a s neziskovým sektorom (ZVONS) a v zahraničí – v Dánsku, Holandsku a Švajčiarsku, ako aj do organizovania vedeckej a výskumnej spolupráce medzi Ministerstvom školstva, vedy, výskumu a športu a Slovenskej akadémie vied v Turecku, v Izraeli a vo Švédsku. V Izraeli bol odštartovaný aj vlastný projekt MZVaEZ, spájajúci významných inovátorov – podnikateľov a slovenské start-upy s využitím moderných komunikačných prostriedkov, projekt Hangout Innovators Connect. Vedeckej spolupráci krajín V4 a Japonska v oblasti nových materiálov bol venovaný aj medzinárodný seminár spoluorganizovaný s Vyšehradským fondom v Smoleniciach. Na MZVaEZ SR bola pre koordináciu činností v tejto oblasti vytvorená funkcia veľvyslancu s osobitným poslaním pre vedu a inovácie.

c) v oblasti spolupráce s medzinárodnými ekonomickými organizáciami bolo v roku 2013 realizovaných 5 projektov medzi OECD a štátnou správou SR s vplyvom na podnikateľský sektor a organizovaná spoločná konferencia Dunajská os – rozvoj prístavných miest Bratislava, Komárno, Štúrovo.

d) Investičné dialógy medzi predstaviteľmi štátnej správy a zahraničných investorov, pôsobiacich v SR, boli v roku 2013 organizované s čínskymi, tajwanskými, francúzskymi a austrálskymi investormi.

e) V roku 2013 MZVaEZ SR organizovalo alebo spoluorganizovalo rad odborných teritoriálne orientovaných podujatí s ekonomickým a obchodným zameraním, resp. podnikateľských fór so zahraničnými partnermi (napr. o obchodovaní s Ruskou federáciou a krajinami Colnej únie 18.4., 23.5., 9.9. a 8.10.2013, s Tureckom 6.2.2013, s Českou republikou 5.4., 17.10. a 3.12.2013, s Poľskom 24.10.2013, s Austráliou 6.6.2013, so Spojenými arabskými emirátmi 26.6. a 14.7.2013, s Bulharskom 6.11.2013, s Ukrajinou 6.6. a 16.10. 2013, s Indiou 27.8.2013, s Nigériou 28.6.2013 a podujatie k pripravovanej dohode o Transatlantickom obchodnom a investičnom partnerstve - TTIP medzi EÚ a USA 12.9.2013),

Zastupiteľské úrady Slovenskej republiky v zahraničí v roku 2013 na podporu prieniku slovenských podnikateľských subjektov do zahraničia:

- vybavili 3.208 dopytov slovenských a zahraničných podnikateľských subjektov na dovoz/vývoz tovaru a služieb a 987 ponúk slovenských podnikateľských subjektov na vývoz do zahraničia. Dopyty a ponuky boli spracované buď priamo, alebo prostredníctvom informačných portálov SARIO, SOPK a odboru podnikateľského centra MZVaEZ SR;



- sprostredkovali informácie o vypísaní 266 verejných obstarávaní v krajinách akreditácie alebo priakreditácie;
- informáciami a službami sa podieľali na realizácii 213 investičných, obchodných a vedecko-výskumných projektov;
- realizovali 558 prezentačných podujatí v krajinách akreditácie a priakreditácie a to buď vlastných prezentačných podujatí alebo podujatí spojených s účasťou slovenských podnikateľských subjektov na výstavách a veľtrhoch v zahraničí;
- zabezpečili v roku 2013 celkom 155 podnikateľských misií alebo podnikateľských fór priamo, alebo v súčinnosti s SOPK alebo SARIO.

Záujem podnikateľov v oblasti dopytov a ponúk sa koncentroval predovšetkým do Európy a Ázie. Najviac týchto aktivít bolo smerovaných na východné európske trhy – Ukrajinu, Ruskú federáciu, do krajín Európskej únie – do Nemeckej spolkovej republiky, Rakúska, Dánska, susediacich krajín – najmä do Českej republiky, Poľska a Maďarska, na Balkán, kde dominuje Srbsko a Chorvátsko a z ďalších krajín do Švajčiarska. V Ázii sa podnikateľský záujem koncentroval najmä na Čínu, Kórejskú republiku, Indonéziu, Indiu, Vietnam a Japonsko.

Záujem o slovenské investície a obchodnú spoluprácu v roku 2013 prejavili najmä africké krajiny Etiópia, Keňa a Nigéria usporiadaním podnikateľských misií a podnikateľských fór v Bratislave, za účasti ich zástupcov podnikateľského sektora, s cieľom nadviazať kontakty so slovenskými partnermi. Keďže vykonávanie podnikateľských aktivít v týchto teritóriách je nielen nákladné, ale aj lokálne veľmi špecifické, MZVaEZ SR venuje osobitnú pozornosť posilňovaniu bilaterálnej zmluvnej základne a priamej konzultácii so slovenskými podnikateľmi pri ich prieniku na tieto trhy.

### **Podpora zapojenia MSP do systému zahraničnej rozvojovej spolupráce**

Cieľom MZVaEZ SR bolo aj v roku 2013 **zvyšovať povedomie a informovanosť** podnikateľských subjektov o rozvojových aktivitách **SlovakAid a rozvojovej pomoci** ako takej. Snahou bolo tiež vytvoriť **priestor pre zapojenie podnikateľskej sféry** do rozvojových aktivít SR, EÚ a medzinárodnej donorskej komunity.

V roku 2013 sa slovenské firmy spolu so zástupcami mimovládneho sektoru a Slovenskej poľnohospodárskej univerzity Nitra zúčastnili **svetovej rozvojovej EXPO výstavy Juh – Juh 2013 v priestoroch OSN v Nairobi**, kde prezentovali svoje riešenia pre rozvoj krajín afrického kontinentu. Výsledkom uvedenej výstavy sú nové partnerstvá v Keni, ktoré pomôžu slovenským firmám a organizáciám sa jednoduchšie etablovať a participovať aj na projektoch oficiálnej rozvojovej pomoci SR v roku 2014.

K uvedeným zámerom by malo prispieť vytvorenie **Platformy podnikateľov pre zahraničnú rozvojovú spoluprácu**. Platforma vznikla ako občianske združenie 15.3.2013 a jej hlavným poslaním je šíriť informácie o význame zahraničnej rozvojovej spolupráce a zdieľať poznatky a skúsenosti medzi podnikateľmi.

Pracovníci MZVaEZ SR a Slovenskej agentúry pre rozvojovú spoluprácu (SAMRS) participovali na viacerých prezentáciách pre podnikateľskú komunitu v Bratislave i v ďalších regiónoch Slovenska (napríklad v Prešove). MZVaEZ SR zorganizovalo v spolupráci s Európskou komisiou podujatie pre slovenské mimovládne i podnikateľské subjekty o **využívaní nástrojov vonkajšej pomoci EÚ** (prístupový nástroj – IPA, nástroj susedskej spolupráce – ENPI a nástroj spolupráce s rozvinutými krajinami – DCI).

V konzultácii s aktérmi rozvojovej pomoci (vrátane podnikateľov) pripravilo MZVaEZ SR **Strednodobú stratégiu rozvojovej spolupráce SR na roky 2014 - 2018**, kde je zadefinovaný samostatný program podnikateľských partnerstiev a sú predstavené viaceré nové nástroje (start-upy, úvery s grantovým elementom, dodávanie tovarov a služieb ai.). Slovenská republika sa 17. 9. 2013 stala členom výboru OECD pre rozvojovú pomoc – DAC.

Prehľad realizovaných opatrení:

Názov opatrenia	Podpora medzinárodnej spolupráce v oblasti vedy, výskumu a inovácií
Druh podpory	Inovácie, aplikovaný výskum, poradenstvo: - 3 medzinárodné konferencie v SR - 3 inovačné fóra v zahraničí (Holandsko, Dánsko, Švajčiarsko) - projekt spájania inovátorov SR a Izraela <i>Hangout Innovators Connection</i> - sprostredkovanie medzinárodnej spolupráce vo vede a výskume s Tureckom, Izraelom a so Švédskom
Cieľová skupina	MSP
Počet podporených MSP	neudáva sa
Finančná hodnota opatrenia	16.000 €
Efektívnosť opatrenia	realizovaný transfer know-how v oblasti vedy, výskumu a inovácií, podpora internacionalizácie MSP a start-upov

Názov opatrenia	Ekonomické informácie o zahraničných teritóriách, služby pre exportérov
Druh podpory	Informačné služby, poradenstvo zastupiteľských úradov SR v zahraničí: - vybavených 3.208 dopytov a 987 ponúk podnikateľských subjektov, - zverejnených 266 výziev v medzinárodnom verejnom obstarávaní, - spolupráca na 213 investičných, obchodných a vedecko-výskumných projektoch, - realizovaných 558 prezentačných podujatí - realizovaných 155 podnikateľských misií alebo podnikateľských fór Na úrovni MZVaEZ SR: - realizovaných 8 podnikateľských misií vedených predstaviteľmi MZVaEZ SR do zahraničia
Cieľová skupina	MSP
Počet podporených MSP	neudáva sa
Finančná hodnota opatrenia	35.000 €
Efektívnosť opatrenia	zvýšenie informovanosti MSP na podporu internacionalizácie MSP

## Prehľad realizovaných a plánovaných aktivít v roku 2014

V rámci prijatých opatrení na rok 2014 MZVaEZ SR realizovalo, resp. plánuje nasledovné podujatia:

Názov aktivity č. 1:	Podnikateľské fórum slovenských a českých podnikateľov pri príležitosti nástupu novej českej veľvyslankyne v SR
Cieľ:	Zvýšenie záujmu o malé a stredné podniky na trhu EÚ.
Súčinnosť:	MH SR, SARIO, SOPK
Termín splnenia:	16.01.2014
Vyhodnotenie:	Cieľom podujatia bola výmena skúseností s podnikateľským prostredím v oboch krajinách, možnosť nadviazania nových obchodných kontaktov pre české a slovenské inštitúcie a podnikateľské subjekty, ako aj informácie o rozpracovaných alebo pripravovaných projektoch českých a slovenských firiem v oboch krajinách. Podujatia sa zúčastnilo cca 50 hostí. Podujatie sa stretlo s pozitívnym ohlasom zúčastnených predstaviteľov hospodárskej sféry a bolo dohodnuté realizovať stretnutia každoročne.

Názov aktivity č. 2:	Podnikateľské fórum slovenských a maltských podnikateľov pri príležitosti oficiálnej návštevy prezidenta Malty v SR
Cieľ:	Zvýšenie záujmu o malé a stredné podniky na trhu EÚ.
Súčinnosť:	SARIO, SOPK
Termín splnenia:	23.01.2014
Vyhodnotenie:	Počas oficiálnej návštevy maltského prezidenta Georga Abela sa v priestoroch MZVaEZ SR uskutočnilo slovensko-maltské podnikateľské fórum. Na fóre sa zúčastnilo 96 slovenských a 12 maltských podnikateľov a predstaviteľov inštitúcií z Malta Enterprise, Malta's Financial Services Industry a Malta Tourism Authority. Maltské firmy zastupovali predovšetkým oblasť finančných a sprostredkovateľských služieb, cestovného ruchu, ale aj sektor elektrotechnického priemyslu. Slovensko-maltské podnikateľské fórum bolo zamerané na prehĺbenie obchodnej spolupráce, výrobné-ekonomickej kooperácie (dodávky technologických zariadení v oblasti solárnych energií) a rozšírenie spolupráce medzi oboma krajinami v cestovnom ruchu. Účasť zo strany slovenských podnikateľov potvrdila záujem o spoluprácu s maltskými podnikateľmi. Misia umožnila rozšírenie obchodno-ekonomických kontaktov, nadviazanie nových obchodných vzťahov, zároveň poskytla obidvom stranám ďalšie možnosti vzájomnej spolupráce.

Názov aktivity č. 3:	Workshop „Program NATO pre mier a bezpečnosť“
Cieľ:	Iniciovanie inovačných aktivít v organizáciách. Informačné podujatie o zmene podmienok programu pre podnikateľský a univerzitný sektor.
Súčinnosť:	SD SR pri NATO, MO SR
Termín splnenia:	26.02.2014
Vyhodnotenie:	Podujatia sa zúčastnilo 70 zástupcov podnikateľského sektora, akademickej obce a štátnej správy. Workshop splnil cieľ- boli podané informácie o možnostiach vstupu slovenských subjektov do Programu NATO pre mier a bezpečnosť a o spolupráci s SD NATO Brusel. Počas interaktívnej diskusii boli podané podrobné informácie o jednotlivých projektoch programu.

Názov aktivity č. 4:	Investičné dialógy: stretnutie francúzskych investorov v SR s predsedom vlády a ďalšími zástupcami štátnej správy SR
Cieľ:	Zvýšenie príťažlivosti SR pre zahraničných investorov.
Súčinnosť:	Veľvyslanectvo FR v SR, Slovensko-francúzska obchodná komora v SR
Termín splnenia:	10.03.2014
Vyhodnotenie:	Cieľom stretnutia bolo otvorenie dialógu medzi vládou, štátnou administratívou a zástupcami etablovaných francúzskych spoločností o otvorených otázkach a potrebách investorov. Pozvanie na podujatie prijalo 150 zástupcov francúzskych investorov a zástupcov štátnej administratívy. Podujatie vyzdvihlo atraktivitu SR z pohľadu investorov, zdôraznilo, že z hľadiska podielu na celkovej tvorbe HDP je Slovensko najpriemyselnejšou krajinou v celej EÚ, kým v rámci EÚ vytvára priemysel iba 15,5% HDP, v SR dosahuje podiel priemyselnej výroby na HDP až 25,5%. Akcia bola hodnotená veľmi dobre, investorom dokázala snahu vlády vytvárať dobré podnikateľské prostredie. Premiér účasťou potvrdil, že francúzski investori majú dvere na Slovensku otvorené. Zároveň stretnutie podporilo vstup ďalších firiem na slovenský trh a nové investičné aktivity.

Názov aktivity č. 5:	Podnikateľský workshop zameraný na rozvoj spolupráce s arabskými rozvojovými fondmi
Cieľ:	Zlepšovanie slovenského podnikateľského prostredia, využívanie konkurencieschopnosti slovenskej ekonomiky.
Súčinnosť:	-
Termín splnenia:	19.03.2014
Vyhodnotenie:	Na podujatí sa zúčastnilo 104 účastníkov - slovenských podnikateľských subjektov, mimovládnych organizácií a predstaviteľov finančných inštitúcií. Hlavným cieľom workshopu bolo preskúmanie možnosti spolupráce a zapojenia slovenských subjektov do aktivít fondov. Z workshopu vyplýva otvorená možnosť pre slovenské podnikateľské subjekty participovať na projektoch Fondov formou zapojenia sa do výberových konaní (aj v spolupráci s podnikateľskými subjektmi krajín Fondov (Kuvajt, Saudská Arábia, Spojené arabské emiráty). Existuje pre nich aj možnosť v spolupráci so slovenskými zastupiteľskými úradmi projekt iniciovať prostredníctvom vlády prijímajúcej krajiny.

Názov aktivity č. 6:	Podnikateľské fórum slovenských a slovinských podnikateľov pri príležitosti návštevy ministra zahraničných vecí Slovinska v SR
Cieľ:	Zlepšovanie slovenského podnikateľského prostredia, využívanie konkurencieschopnosti slovenskej ekonomiky.
Súčinnosť:	SARIO, SOPK
Termín splnenia:	21.03.2014
Vyhodnotenie:	Podujatia sa zúčastnili predstavitelia Ministerstva hospodárstva SR, Ministerstva pôdohospodárstva a rozvoja vidieka SR, Ministerstva dopravy, výstavby a regionálneho rozvoja SR, Slovenskej agentúry pre rozvoj investícií a obchodu, Slovenskej obchodnej a priemyselnej komory, Slovenskej podnikateľskej agentúry, Štátnej veterinárnej a potravinovej správy SR, Ústredného kontrolného a skúšobného ústavu poľnohospodárskeho, Výskumného ústavu pôdoznanectva a ochrany pôdy, Zväzu logistiky a zasielateľstva SR, Železníc SR a ďalších slovenských profesijných zväzov a združení, celkovo viac ak 90 účastníkov

	<p>z podnikateľského sektora. Za slovinskú stranu sa zúčastnilo 15 spoločností z oblastí logistiky, informačných technológií, predstavitelia záujmového združenia investorov a rezortov dopravy a poľnohospodárstva.</p> <p>Okrem jasného politického signálu podpory podnikateľskému prostrediu oboch krajín zo strany predstaviteľov MZVaEZ SR a MZV SI využili podnikatelia podujatie aj na konkrétne rokovania predovšetkým v oblasti prepravy tovarov a logistiky medzi železnicami SR a SI, slovinským prístavom Koper a logistickými spoločnosťami SR, ktoré prispievajú k zvýšeniu obchodnej výmeny medzi SR a SI.</p>
--	--

Názov aktivity č. 7:	Inovačné fórum 2014
Cieľ:	Iniciovanie inovačných aktivít v organizáciách
Súčinnosť:	BIC Bratislava a Enterprise Europe Network (EEN)
Termín splnenia:	08.04.2014
Vyhodnotenie:	Podujatie bolo realizovaná s cieľom iniciovať inovačné aktivity v organizáciách, predovšetkým v sektore MSP. Na inovačnom fóre boli prerokované možnosti zapojenia sa slovenských subjektov do medzinárodnej spolupráce v inováciách a podpory poskytované MZVaEZ SR, MŠVVaŠ SR, EÚ, EEN PPZRP, ako aj Únie klastrov Slovenska (Dunajská stratégia). Podujatia sa zúčastnilo 75 predstaviteľov MSP, firiem, akademickej obce a štátnej sféry.

Názov aktivity č. 8:	Podnikateľský workshop zameraný na medzinárodné verejné obstarávanie v systéme OSN
Cieľ:	Zlepšovanie slovenského podnikateľského prostredia, využívanie konkurencieschopnosti slovenskej ekonomiky.
Súčinnosť:	SARIO
Termín splnenia:	06.-07.05.2014
Vyhodnotenie:	V dňoch 6.-7.5.2014 sa uskutočnilo na MZVaEZ SR podujatie SHSP zamerané na zapojenie slovenských podnikateľov do medzinárodného verejného obstarávania prostredníctvom agentúr OSN, t.j. UNIDO, UNICEF, UNOPS a UNDP, ktorého sa zúčastnilo 35 zástupcov slovenských podnikateľských subjektov. Súčasťou podujatia boli aj bilaterálne konzultácie podnikateľov so zástupcami uvedených agentúr.

Názov aktivity č. 9:	Why Women Matter in Business – workshop zameraný na ženy podnikateľky
Cieľ:	Spoločensky zodpovedné podnikanie.
Súčinnosť:	ZÚ USA v SR, Reprezentácia Európskej komisie v SR, Platforma žien-podnikateliek v SR
Termín splnenia:	13.05.2014
Vyhodnotenie:	Seminár bol organizovaný 13.5.2014 v spolupráci s Veľvyslanectvom USA v SR, Americkou obchodnou komorou v SR, Zastúpením Európskej komisie v SR a Platformou žien Slovenska (PSŽ). Zámerom podujatia bolo hodnotenie odporúčaní tzv. „Bielej knihy odporúčaní“, vzájomné informovanie sa o podmienkach a možnostiach podnikania žien na Slovensku z pohľadu podpory podnikateľského prostredia, budovania kontaktov, prepájania aktivít jednotlivých neziskových organizácií týkajúcich sa ženských otázok a hlavne podpory myšlienky podnikania

	žien na Slovensku. Fórum, ktorého sa zúčastnilo viac ako 80 hostí, poskytlo zároveň obraz o sebarealizácii žien z hľadiska zlepšenia ich postavenia na trhu zamestnanosti a uplatnenia v praxi.
--	---

Názov aktivity č. 10:	NATO-Slovak Industry forum
Cieľ:	Zlepšovanie slovenského podnikateľského prostredia, využívanie konkurencieschopnosti slovenskej ekonomiky.
Súčinnosť:	MH SR, MO SR
Termín splnenia:	16.05.2014
Vyhodnotenie:	Pod záštitou MZVaEZ SR a MH SR sa uskutočnilo komunikačné stretnutie firiem slovenského obranného priemyslu s predstaviteľmi NATO Communications and Informations Agency (NCIA) so sídlom v Bruseli - Koenom Gijsbersom (gen. manažér NCIA) a Petrom Scaruppeom (riaditeľ nákupov NCIA). Cieľom seminára bolo priblížiť slovenským firmám obranného priemyslu možnosti a techniku spolupráce s využitím komunikácie s útvarmi NATO. Slovenské firmy boli oslovené cez združenia ZBOP SR a AFCEA Slovak Chapter, nečlenské firmy boli pozývané priamo cestou RED2. Počet účastníkov podujatia: 18

Názov aktivity č. 11:	Investičné dialógy: stretnutie nemeckých investorov v SR s predsedom vlády a ďalšími zástupcami štátnej správy SR
Cieľ:	Zvýšenie príťažlivosti SR pre zahraničných investorov. Rozvoj obchodnej a investičnej spolupráce medzi SR a Spolkovou republikou Nemecko.
Súčinnosť:	Veľvyslanectvo NSR v SR, Nemecko-slovenská obchodná komora (DIHT), Úrad vlády SR
Termín splnenia:	20.05.2014
Vyhodnotenie:	20. mája 2014 o 15,00 hod. sa v kongresovej sále MZVaEZ SR uskutočnil investičný dialóg medzi zástupcami štátnej správy a nemeckými podnikateľskými subjektmi etablovanými na Slovensku. Podujatia sa zúčastnil aj predseda vlády SR Robert Fico. Cieľom podujatia bola priama komunikácia zástupcov štátnej správy so zástupcami nemeckých podnikateľských subjektov etablovaných na Slovensku vo svetle prieskumu medzi investormi, ktorí poukazujú na výzvy, ktorým musí Slovensko, ako cieľová krajina investícií čeliť z dlhodobého hľadiska (nedostatky v súdnom systéme, v systéme štátnej správy, v daňovom systéme, ako aj vo vzdelávaní mládeže, verejnom obstarávaní atď.). Nemeckú stranu reprezentovalo na podujatí približne 120 investorov.

Názov aktivity č. 12:	Workshop k medzinárodnému verejnému obstarávaniu na MSV Nitra
Cieľ:	Zlepšovanie slovenského podnikateľského prostredia, využívanie konkurencieschopnosti slovenskej ekonomiky. Zapojenie slovenských podnikov do medzinárodného verejného obstarávania, vytváranie konzorcií
Súčinnosť:	SARIO
Termín splnenia:	21.05.2014
Vyhodnotenie:	21.5. 2014 sa v rámci Medzinárodného strojárkeho veľtrhu v Nitre uskutočnil osobitný blok prezentácií MZVaEZ SR, SARIO a MF SR, venovaný účasti slovenských podnikateľov na medzinárodnom verejnom obstarávaní. Podujatia sa zúčastnilo 30 zástupcov slovenských podnikateľských subjektov.

Názov aktivity č. 13:	Podnikateľská misia spojená s návštevou štátneho tajomníka MZVaEZ SR v Maroku a v Tunise
Cieľ:	Zvýšenie príťažlivosti SR pre zahraničných investorov.
Súčinnosť:	ZÚ SR v Paríži
Termín splnenia:	01. – 06. 06. 2014
Plánovaný výstup:	Zapojenie minimálne 5 podnikateľov do misie. Zvýšenie obchodnej a investičnej spolupráce medzi SR a Marokom a SR a Tuniskom
Vyhodnotenie:	

Názov aktivity č. 14:	Workshop „Posilnenie vedomostnej základne štátnej správy na využívanie EÚ nástroja TWINNING
Cieľ:	Zvyšovanie odborného vzdelávania zamestnancov verejnej správy
Súčinnosť:	RRA Senec
Termín splnenia:	04.06.2014
Plánovaný výstup:	Účasť minimálne 10 subjektov verejnej správy. Podanie minimálne 2 twinningových projektov do konca roku 2014.
Vyhodnotenie:	

Názov aktivity č. 15:	Slovensko-severské výskumné a inovačné fórum „Vedecké a technologické parky a klastre a internetová ekonomika a start – upy“
Cieľ:	Iniciovanie inovačných aktivít v organizáciách.
Súčinnosť:	MŠVVM SR, MF SR, MH SR, SAPIE, Neulogy, BIC Bratislava, EEN, ZÚ SR v Helsinkách, Kodani, Štokholme a v Oslo
Termín splnenia:	05.06.2014
Plánovaný výstup:	Minimálne 50 účastníkov, prenos skúseností z budovania vedecko-technologických parkov
Vyhodnotenie:	

Názov aktivity č. 16:	Podnikateľská misia spojená s návštevou ministra ZVaEZ SR v Spojených arabských emirátoch a Pakistane
Cieľ:	Zvýšenie príťažlivosti SR pre zahraničných investorov.
Súčinnosť:	ZÚ SR v Abú Dhabí a v Teheráne
Termín splnenia:	07.-11.06.2014
Plánovaný výstup:	Zapojenie minimálne 5 podnikateľov do misie. Zvýšenie obchodnej a investičnej spolupráce medzi SR a SAE a SR a Pakistanom.
Vyhodnotenie:	

Názov aktivity č. 17:	Seminár Slovensko-ruskej a rusko-slovenskej podnikateľskej rady v SR
Cieľ:	Zlepšovanie slovenského podnikateľského prostredia, využívanie konkurencieschopnosti slovenskej ekonomiky.
Súčinnosť:	ZÚ SR v Moskve, MH SR, Slovensko-ruská podnikateľská rada
Termín splnenia:	20.06.2014
Plánovaný výstup:	Rozpracovanie spoločných projektov, prijatie dodatku k modernizačnému plánu medzi SR a RF.
Vyhodnotenie:	

Názov aktivity č. 18:	Podnikateľská misia Hongkongu v SR, vedená riaditeľom HK TDC
Cieľ:	Zvýšenie príťažlivosti SR pre zahraničných investorov.
Súčinnosť:	ZÚ SR v Pekingu, SARIO, HK TDC
Termín splnenia:	23.-25.09.2014
Plánovaný výstup:	Minimálne 50 účastníkov podnikateľského fóra. Zvýšenie obchodnej a investičnej spolupráce medzi SR a Hongkongom.
Vyhodnotenie:	

Názov aktivity č. 19:	Podnikateľská misia malajského obranného priemyslu v SR
Cieľ:	Zlepšovanie slovenského podnikateľského prostredia, využívanie konkurencieschopnosti slovenskej ekonomiky.
Súčinnosť:	ZÚ SR v Jakarte, MIDEST, ZBOP
Termín splnenia:	30.09.2014
Plánovaný výstup:	Návšteva minimálne 5 podnikateľských subjektov obranného priemyslu. Identifikácia nových odbytových možností slovenského obranného priemyslu.
Vyhodnotenie:	

Názov aktivity č. 20:	Slovensko-fínske podnikateľské fórum. Misia fínskych žien – podnikateľiek v SR
Cieľ:	Zvýšenie záujmu o malé a stredné podniky na trhu EÚ.
Súčinnosť:	ZÚ SR v Helsinkách
Termín splnenia:	02.-03.10.2014
Plánovaný výstup:	Minimálne 20 podnikateľských subjektov SR na podnikateľskom fóre. Zvýšenie obchodnej a investičnej spolupráce medzi SR a Fínskom.
Vyhodnotenie:	



Názov aktivity č. 21:	Bratislava Energy Charter Forum. Medzinárodná konferencia na ochranu energetických sietí
Cieľ:	Spoločensky zodpovedné podnikanie – prepojenie ekonomiky, environmentu a etiky vo vzťahu ku všetkým zainteresovaným stránkam
Súčinnosť:	SM SR vo Viedni, OBSE, Energetická charta, MH SR, MV SR
Termín splnenia:	10.10.2014
Plánovaný výstup:	Súbor odporúčaní pre ochranu energetickej infraštruktúry pred prírodnými katastrofami a ľudským zlyhaním.
Vyhodnotenie:	

Názov aktivity č. 22:	Švajčiarsko-slovenský inovačný seminár
Cieľ:	Iniciovanie inovačných aktivít v organizáciách.
Súčinnosť:	ZÚ Švajčiarska v SR, SEIA
Termín splnenia:	30. 11. 2014
Plánovaný výstup:	Minimálne 40 slovenských podnikateľských subjektov na seminári. Zvýšenie obchodnej a investičnej spolupráce medzi SR a Švajčiarskom.
Vyhodnotenie:	

**Prehľad konzultačných dní pre podnikateľskú verejnosť v rámci SOPK s účasťou zamestnancov zahraničnej služby od 1. 7. 2013 do 30. 6. 2014**

RK SOPK	Darí sa obnoviť pravidelné ( <i>teritoriálne zamerané</i> ) konzultačné dni pre podnikateľskú verejnosť v rámci RK SOPK s účasťou zamestnancov zahraničnej služby ?	
	ANO/NIE	Ak <b>ÁNO</b> , stručne uveďte aké akcie sa podarilo v uvedenom období realizovať:
BA (Bratislava)	ÁNO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Business Breakfast Dánsko, 19.2.2014,</li> <li>• Okrúhly stôl Juhoafrická republika, 13.3.2014,</li> <li>• Business Breakfast Ruská federácia, 18.3.2014,</li> <li>• Konzultačný deň Bosna a Hercegovina, 15.4.2014,</li> <li>• Okrúhly stôl Gruzínsko, 16.4.2014,</li> <li>• Business delegácia z Turecka, 24.4.2014, iba tureckí podnikatelia</li> </ul>
TT (Trnava)	NIE	<ul style="list-style-type: none"> <li>• v období 01 – 06 / 2014 sme neorganizovali stretnutie s pracovníkmi zahraničnej služby;</li> </ul>
NR (Nitra)	ÁNO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• v období 01 – 06 / 2014 sme neorganizovali stretnutie s pracovníkmi zahraničnej služby;</li> <li>• druhom polroku 2014 plánujeme stretnutie s Marošom Šefčovičom;</li> </ul>
TN (Trenčín)	ÁNO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• v období 01 – 06 / 2014 sme neorganizovali stretnutie s pracovníkmi zahraničnej služby; v druhom polroku 2014 plánujeme stretnutie na Českú republiku (s Ivom Hanušom);</li> </ul>
ZA (Žilina)	ÁNO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• XII/2013 Konzultačný deň podnikateľov s obchodným radcom SR v ČR</li> <li>• III/2014 Konzultačný deň s Ruskou federáciou, Bieloruskom, Kazachstanom</li> <li>• IV/2014 Český podnikateľský deň</li> <li>• VI/2014 Konzultačný deň s obchodným radcom a konzulom Uzbeckej republiky pre ČR</li> </ul>
BB (B. Bystrica)	ÁNO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Seminár "PODNIKAJME V RUMUNSKU", 15.05.2013 - Aktuálne podnikateľské prostredie a legislatívne aspekty podnikania v Rumunsku. Realizované za účasti Dagmar Repčkovéj, generálnej riaditeľky sekcie hospodárskej spolupráce MZVaEZ SR.</li> <li>• Seminár "OBCHODUJTE S TALIANSKOM" 08.04.2014 - Aktuálne podnikateľské prostredie a legislatívne aspekty podnikania v Taliansku. Realizované za účasti Juraja Petrušku z MZVaEZ SR, teritorialistu pre taliansky trh.</li> </ul>
PO (Prešov)	ÁNO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 15.11.2013, Stretnutie s veľvyslankyňou Kuby</li> <li>• Stretnutie JE Loipa Sánchez Lorenzo s predsedom PRK SOPK Ing. Miloslavom Karaffom a zástupcami firiem sa uskutočnilo v spoločnosti ELCOM</li> <li>• 2.12.2013, Stretnutie s veľvyslancom Venezuelskej Bolívarskej republiky v ČR</li> <li>• Stretnutie s JE Victor Julián Hernández Leóna s predsedom PRK SOPK Ing. Miloslavom Karaffom a zástupcami firiem sa uskutočnilo v spoločnosti ELCOM</li> </ul>

## Vyhodnotenie účasti podnikateľských subjektov na výstavách organizovaných MH SR

MH SR písomne požiadalo slovenské podnikateľské subjekty, ktoré participovali na výstavách organizovaných MH SR, o vyhodnotenie prínosov vyplývajúcich z ich účasti na týchto výstavách v rokoch 2012 - 2014.

Oslovené podnikateľské subjekty mali zodpovedať na nasledovné otázky:

- počet rokovaní počas výstavy a získanie nových obchodných kontaktov,
- počet rozpracovaných kontraktov na základe účasti na výstave,
- počet uzatvorených kontraktov na základe účasti na výstave,
- iné prínosy z účasti na výstavách,
- negatívne efekty.

Na základe dotazníka adresovaného slovenským firmám o vyhodnotení ich účasti na výstavách bolo zozbieraných a vyhodnotených iba 15% spätných reakcií. Táto odozva neposkytuje reálny obraz a nemá dostatočnú vypovedaciu schopnosť o získaných efektoch z účasti firiem na výstavách v rámci oficiálnych účasti MH SR. Kritický bol rok 2012, za ktorý bolo problematické získať údaje od firiem.

Od roku 2013 je vyhodnocovanie prínosov, resp. nedostatkov z účasti firiem na výstavách súčasťou dotazníka pre firmy na každej výstave.

Rok	Počet podporených výstav	Počet účastí SK subjektov	Vynaložené zdroje MH SR v EUR	Počet rokovaní počas výstav	Počet rozprac. kontraktov	Počet uzatv. kontraktov
2012	17	126	364 721	98	26	10
2013	17	115	441 361,4*	567	93	14
2014	7 (1. polrok) + 8 (2. polrok)	34	195 106	457	35	26

*niektoré podnikateľské subjekty sa zúčastňovali na viac ako jednej z podporovaných výstav.*

*vynaložené prostriedky predstavujú prenájom plochy, technické pripojenia stánku, výstavba stánku, registračné a marketingové poplatky.*

*\* V roku 2013 bol rozpočet prečerpaný o 79 tis. EUR z dôvodu úhrady zálohových platieb na výstavu v roku 2014. Normálne čerpanie rozpočtu za výstavu v roku 2013 by bez zálohových platieb predstavovalo 362 tis. EUR (schválené v rozpočte na rok 2013).*

Všetky podnikateľské subjekty, ktoré zaslali svoje spätné reakcie, hodnotili účasť na výstavách pozitívne a **napriek tomu, že po výstave nedošlo k uzatvoreniu konkrétnych kontraktov**, ako pozitívne efekty uviedli nasledovné:

- udržiavanie kontaktu s existujúcimi zákazníkmi a partnermi (potvrdenie aktivity firmy a záujmu o trh),
- získanie informácií o konkurencii a prehľadu o aktuálnom stave na trhu,
- prezentácia firmy na novom trhu,

- nadviazanie nových kontaktov, získanie prehľadu o úrovni konkurencie
- veľmi dobrá forma pomoci MaSP, pre ktoré by takáto výstava bola veľmi nákladná,
- vytváranie povedomia o produktoch a službách, ktoré môžu slovenské firmy ponúknuť na danom trhu.

V rámci pripomienok, resp. negatívneho hodnotenia k účasti uviedli:

- zlé umiestnenie spoločného stánku v halách zameraných na prezentáciu krajín a nie v špecializovaných komoditných halách, ktoré zodpovedajú zameraniu firiem, čo malo vplyv na návštevnosť,
- zaradenie najvýznamnejších špecializovaných výstav namiesto výstav všeobecného charakteru,

**Vybrané podnikateľské misie, matchmakingové aktivity, sourcingové podujatia SARIO za január - jún 2014**

KRAJINA	DÁTUM ROK 2014	PODUJATIE	DRUH PODUJATIA	SK FY	ZAH R. FY
Ukrajina, Luck	21.1.	Medzinárodné kontaktné ekonomické fórum	prezentácia	7	25
SR, Bratislava	4.2.	Prezentácia malej gravitačnej vodnej elektrárne Z. Šírava	prezentácia	1	0
SR, Bratislava	12.2.	Prednáška na základe spolupráce medzi SARIO a UMB pre študentov 2. a 3. ročníka	prezentácia	0	0
SR, Smolenice	18.2.	Prezentácia projektu WAPO - spracovanie komunálneho odpadu	prezentácia	3	2
SR, Bratislava	20.2.	proexportná podpora slov. stav. technológiám	prezentácia	7	2
SR, BB	10.3.	Prednáška na základe spolupráce medzi SARIO a UMB pre študentov 2. a 3. ročníka	prezentácia	0	0
SR, Bratislava	23.1.	Maltsko-slovenské biznis fórum	biznis fórum	26	9
Rakúsko, Viedeň	10.2.	Predstavenie programu UNIDO	biznis fórum	0	0
SR, Bratislava	5.3.	Pro México - možnosti obchodu s Mexikom	biznis fórum	6	3
SR, Krompachy	6.3.	Black Sea Business League - rozvíjanie ďalších kooperačných Slovensko - ukrajinských obch. vzťahov	biznis fórum	7	7
SR, Bratislava	12.3.	Ekonomické fórum pri príležitosti návštevy britského ministra obchodu	biznis fórum	58	35
SR, Bratislava	13.3.	Etiópske podnikateľské fórum - príležitosti pre export do Etiópie	biznis fórum	14	0
SR, Bratislava	21.3.	Biznis fórum SR - Slovinsko	biznis fórum	9	14
SR, Bratislava	25.3.	Biznis fórum SR - Čierna Hora	biznis fórum	0	0
India, New Delhi	27.3.	Central Europe Business Fórum - (nábor SK podnikateľských subjektov)	biznis fórum	5	0
Rakúsko, Viedeň	10.04.	IconVienna - East West Summit on Smart Cities	biznis fórum	0	50
SR, Bratislava	20.6.	Podnikateľské fórum podnikateľských rán SR a RF	biznis fórum	70	20
RF, Moskva a St.	5.-7.2.	Podnikateľská misia v rámci prac. návštevy P. Pašku do Moskvy a St. Peterburgu	podnik. misia	19	88

Peterburg					
SR, Bratislava	17.3.	Návšteva ŠTAT MO SR vo Vietname (nábor SK podnikateľských subjektov)	podnik. misia	5	N/A
SR, Bratislava	24.04.	MVK a Podnikateľská misia Bosna a Hercegovina a SR	podnik. misia	30	11
Bielorusko, Minsk	2.-4.6.	Podnikateľská misia Bielorusko	podnik. misia	41	82
SR, Bratislava	16.06	Misia čínskej delegácie z provincie Zhejiang	podnik. misia	12	2
Izrael, Tel Aviv	17.-19.6.	Podnikateľská misia Izrael	podnik. misia	21	20
SR, Prešov	21.2.	Regionálny seminár o možnostiach štátnej podpory exportu a podnikania v Prešove	seminár	58	0
SR, Bratislava	25.2.	Ponuka exportu investičných celkov a zariadení - analýza súčasného. stavu odvetví	seminár	17	0
SR, Žilina	21.2.	Regionálny seminár o možnostiach štátnej podpory exportu a podnikania v Žiline	seminár	51	0
SR, Bratislava	29.4.	Regionálny seminár o možnostiach štátnej podporu exportu a podnikania - Nitra	seminár	27	0
SR, Bratislava	10.06.	Seminár "Ponuka exportu inv. celkov" - zameraný na stavebníctvo	seminár	19	0
ČR, Uherské Hradiště	11.6.	Konferencia "Perspektívy podmienok cezhraničnej spolupráce SR-ČR"	konferencia	N/A	N/A
Uzbekistan, Taškent	5.-6.6.	Konferencia inovatívnych riešení nových poľnoh. technológií v Uzbekistan	konferencia	3	300
Čína, Ningbo	8.-11.6.	Medzinárodný veľtrh spotrebného tovaru v Ningbo	veľtrh	9	0
SR, Nitra	21.05.	Medzinárodný strojársky kooperačný deň	Matchmakingové podujatie	46	18
SPOLU za 2. Q 2014				571	688

## Obchodné misie realizované SOPK od 1. 7. 2013 do 30. 6. 2014

RK SOPK	Boli zorganizované a realizované obchodné misie?	
	ÁNO/ NIE	Ak <b>ÁNO</b> , stručne charakterizujte realizované obchodné misie v uvedenom období:
BA (Bratislava)	ÁNO	<p><u>Obchodné misie do zahraničia</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Misia n na Kubu, 27.4.-6.5.2014, počet podnikateľov 6,</li> <li>Törökbálint, (HU), partner - CCI Pešť, 5. jún 2014, Biznis fórum slovenských a maďarských podnikateľov (B2B),</li> </ul> <p><u>Obchodné misie zo zahraničia</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Business delegácia z Indonézie, 21.5.2014, iba z Indonézie</li> <li>Business delegácia z Iránu, 24.6.2014, počet firiem 16 firiem.</li> </ul>
TT (Trnava)	ÁNO	<p><u>Obchodné misie do zahraničia</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>11.4.2014 do Rakúska (Viedeň), zúčastnilo sa 7 firiem</li> <li>30.4.2014 do Českej republiky, zúčastnili sa 3 podnikatelia.</li> <li>10-12.9.2013 Bielorusko, Gomel +Raton, zúčastnili sa 4 firmy.</li> <li>1-4.10.2013 Ukrajina, L'vov, zúčastnili sa 3 firmy</li> </ul> <p><u>Obchodná misia zo zahraničia:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Prijali sme obchodnú delegáciu z Kórei (9 firiem), sprostredkovaná naším členom - firmou Samsung Electronics.</li> </ul>
NR (Nitra)	ÁNO	<p><u>Obchodné misie do zahraničia</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Törökbálint, (HU), partner - CCI Pešť,T: 5. jún 2014, Biznis fórum slovenských a maďarských podnikateľov (B2B)</li> </ul>
TN (Trenčín)	ÁNO	<p><u>Obchodné misie do zahraničia</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>XI/2013 B2B počas MSV Brno (ČR) - účasť 3 firmy zo SR</li> <li>IX/2013 kooperačné podujatie počas Elmia Subcontracts (Švédsko) účasť 2 firmy zo SR</li> <li>IX/2013 podnikateľská misia počas BUDEXPO Lvov (Ukrajina) účasť: 5 firiem</li> <li>III/2014 kooperačné podujatie počas Amper Brno (ČR) - účasť 7 firiem zo SR</li> <li>IV/2014 kooperačné podujatie počas Hannovermesse (SRN) - účasť 2 firiem zo SR</li> <li>VI/2014 podnikateľská misia počas Elektro Moskva (RF) - účasť 6 firiem zo SR s účasťou na výstave</li> </ul> <p><u>Obchodná misia zo zahraničia:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>XII/2013 kooperačné podujatie počas VINUM Laugaricio Trenčín (SR) účasť: obchodná komora Bihač</li> <li>VII/2014 Podnikateľská misia Shandong (Čína) v Trenčíne - účasť 5 firiem zo SR</li> </ul>

<p style="text-align: center;"><b>ZA</b> (Žilina)</p>	<p style="text-align: center;"><b>ÁNO</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>IX/2013 Obchodná misia Irak – Erbil</b></li> <li>• <b>XI/2013 Obchodná misia z Rakúska</b></li> <li>• <b>XI/2013 Obchodná misia z Poľska (workshop CR)</b></li> <li>• <b>IV/2014 Obchodná misia z Poľska (workshop CR)</b></li> <li>• <b>VI/2014 Obchodná misia z Maďarska (Gyor)</b></li> </ul>
<p style="text-align: center;"><b>BB</b> (B. Bystrica)</p>	<p style="text-align: center;"><b>ÁNO</b></p>	<p><b><u>Obchodné misie do zahraničia</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Sumy (UA)</b>/ 4.09. – 8.09.2013, <i>partner</i>: Sumská OPK; Misia sa uskutočnila na pozvanie ukrajinskej strany v termíne konania výstavy „Slobožanskij most 2014“. Naše podnikateľské subjekty prišla podporiť aj 1. tajomníčka Veľvyslanectva SR v Kijeve Soňa Krajčová.</li> <li>• <b>Salonta (RO)</b>, 18.09. – 21.09.2013, <i>partner</i>: OPK Bihar; Obchodná misia (B2B) bola úspešná, firmy sa dohodli na vzájomnej spolupráci, o čom svedčia aj pozitívne ohlasy zo strany podnikateľov. Misie je zúčastnili aj Zdenko Galbavý, konzul Veľvyslanectva SR v Bukurešti a J. E. Florin Vodita, veľvyslanec Rumunska v SR.</li> <li>• <b>Jyväskylä (SF)</b>, 20.11. – 23.11.2013, <i>partner</i>: <b>JYKES</b> (Jyväskylä Regional Development Company Jykes Ltd.) + Central Finland CC; Obchodná misia (B2B) za účasti primátora Banskej Bystrice Petra Gogolu.</li> </ul> <p><b><u>Obchodná misia zo zahraničia:</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Rumunsko/Banská Bystrica</b>, 30.03. – 01.04.2014, <i>partneri</i>: <b>OPK župy Bihar a Asociácie firiem Bihar</b>; Obchodná misia (B2B) na Slovensko za účasti 9 rumunských firiem, Veľvyslancu Rumunska na Slovensku, Honorárneho konzula Slovenskej republiky v Rumunsku, Honorárneho konzula Rumunska na Slovensku so sídlom v Banskej Bystrici;</li> </ul>
<p style="text-align: center;"><b>PO</b> (Prešov)</p>	<p style="text-align: center;"><b>ÁNO</b></p>	<p><b><u>Obchodné misie zo zahraničia</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>27.9.2013, Ukrajina / Chersonská oblasť, Prezentácia a B2B s ukrajinskými firmami v PRK SOPK, účasť 12 UA firiem, 25 firiem PSK</b></li> <li>• <b>9.-11.10.2013, Maďarsko / Nyiregyháza, Stretnutia podnikateľov, návštevy maďarských zástupcov firiem vo firmách PSK, účasť 15 HU firiem;</b></li> <li>• <b>2.-3.4.14, Poľsko / Bielsko Biala, Misia z PL, účasť 10 PL firiem, 15 SK firiem</b></li> </ul> <p><b><i>Aktivity v rámci projektu Go &amp; Learn</i></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>12.-14.3.2014 – návštevy firiem PSK účasť zástupcov z IT, PL, DE, HU, BL</b></li> <li>• <b>10.-12.6.2014 – návštevy firiem PSK účasť zástupcov z IT, PL, DE, HU, BL</b></li> </ul> <p><b><u>Obchodné misie do zahraničia</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>23.-24.10. 2013, Poľsko / Bielsko Biala, Konferencia, exkurzie, B2B v rámci projektu Sietovanie výskumného a inovačného potenciálu SK-PL spolupráce, účasť 12 firiem PSK</b></li> <li>• <b>6.-7.5.14, Účasť na veľtrhu SMART Automation v Rakúsku (AT), Súčasťou akcie boli návštevy v Kia Motors Slovakia a Opel Wien, účasť 12 firiem PSK.</b></li> </ul>



## Účasť SACR na výstavách a veľtrhoch v zahraničí v I. polroku 2014

CMT Stuttgart Nemecko, 11.-19.01.2014;

Veľtrh patrí k najvýznamnejším podujatiam cestovného ruchu, ide zároveň o časovo najdlhší veľtrh - 9 dní. Veľtrh je určený pre odbornú verejnosť ako aj pre individuálnych turistov.

Ferien Messe Viedeň Rakúsko, 16.-19.01.2014;

Medzinárodné podujatie zamerané na trávenie dovoleniek, cestovanie a oddych. Každoročne je to viac ako 100 000 spotrebiteľov a tisíce odborníkov. Návštevníci môžu okrem Ferien Messe navštíviť aj súbežné výstavy ako je Vienna Autoshow a Cook & Look.

MATKA Helsinky Fínsko, 16.-19.01.2014;

Najlepší veľtrh na získanie kontaktov zo škandinávskych krajín, baltických krajín a regiónu Ruska. Počas štyroch dní ho ročne navštívi cca.86 tis. návštevníkov z toho 17tis. odbornej verejnosti.

ITF Bratislava SR, 30.01 – 02.02.2014;

Ide o najvýznamnejší veľtrh cestovného ruchu na Slovensku. V rovnakom termíne prebieha Gastronomický veľtrh a súťaže. Určený je pre odbornú verejnosť aj pre širokú verejnosť.

Dopyt návštevníkov: pobyt na horách, mestský a kultúrny cestovný ruch, aktívna dovolenka, lyžiarske strediská, aj priamy nákup produktov.

Holiday World Praha ČR, 20.-23.02.2014;

Podujatie ponúka možnosť kontraktčných a informačných stretnutí pre odborníkov a široký výber dovoleniek pre laickú verejnosť.

UTAZAS Budapešť Maďarsko, 27.02. – 02.03.2014;

V rovnakom termíne prebieha Gastro veľtrh. Prvý deň je určený pre odbornú verejnosť, ostatné dni pre širokú verejnosť.

NY TRAVEL Show New York USA, 28.02. – 02.03.2014;

Najväčší veľtrh cestovného ruchu na východnom pobreží USA, ktorý sa koná pod záštitou prestížneho denníka New York Times. Predstavuje ideálnu platformu na komplexnú prezentáciu produktov, ako aj regiónov Slovenska

ITB BERLÍN Nemecko, 05.-09.03.2014;

Ide o najväčší a jeden z najdôležitejších veľtrhov na svete, ktorý sa koná v 26 halách. Veľtrh ITB Berlín je dôležitým miestom stretnutia všetkých odborníkov v cestovnom ruchu.

MITT Moskva Ruská federácia, 19.- 22.03. 2014;

Veľtrh je určený na B2B rokovania, odbornej ako aj širokej verejnosti. Dopyt návštevníkov: lyžiarske strediská, kúpele a wellness, všeobecné informácie o SR, letné pobyty pre deti, atd.

TUR GOTEBOURG Švédsko, 20.-23.03.2014;

Dopyt návštevníkov: všeobecné informácie o CR, zimné strediská, letné dovolenky pre rodiny s deťmi, atd.

COTTM Peking Čína, 09.- 11.03.2014;

Veľtrh China Outbound Travel & Tourism Market (COTTM) je výhradne určený pre zástupcov touroperátorov a odborných médií (B2B), preto vytvára jedinečnú platformu pre prezentáciu komplexnej ponuky služieb v rámci cestovného ruchu. Nakoľko Čína patrí medzi krajiny s obrovským potenciálom v rámci rozvoja cestovného ruchu, COTTM Peking je veľtrh určený pre všetkých, ktorí tento potenciál plánujú využiť.

IMEX Frankfurt Nemecko, 20.-22.05. 2014;

Veľtrh cestovného ruchu zameraný na ponuku kongresových a incentívnych služieb. Vhodné pre podnikateľské subjekty cestovného ruchu - hotely s kongresovými možnosťami, cestovné kancelárie, DMC/DMO a PCO. Návštevníkov tvoria MICE odborníci z celého sveta.

**P R E H L A D****zasadnutí medzivládnych a rezortných zmiešaných komisií, ktoré sa v gescii MH SR uskutočnili v SR, alebo partnerských krajinách****rok 2013**

<b>Krajina</b>	<b>Názov komisie</b>	<b>Termín</b>	<b>Úroveň</b>	<b>Miesto</b>
Ruská federácia	16. zasadnutie MVK SR - RF	4. - 5. 3.	minister	Bratislava
Vietnam	1. zasad. Zmiešanej slovensko-vietnamskej komisie pre hospod. spoluprácu	10. - 12. 4.	štátny tajomník	Hanoj
Srbská republika	5. zasadnutie MVK pre hospodársku spoluprácu medzi SR a Srbskou republikou	10. - 11. 6.	minister	Belehrad
Kazachstan	6. zasad. medzivládnej slovensko-kazašskej komisie pre hosp. a VTS	11. - 12. 6.	štátny tajomník	Astana
India	7. zasadnutie ZK na základe dohody medzi MH SR a Min. obchodu a priemyslu Indie	11. 7.	štátny tajomník	Bratislava
Ukrajina	4. zasadnutie ZK SR-UA	2. - 3. 9.	minister	Bratislava
Čína	10. zasadnutie MVK	25. - 26. 9.	štátny tajomník	Peking
Česká republika	5. zasadnutie Medzirezortnej konzultačnej komisie	8. 10.	minister	Brno
Maďarsko	1. zasadnutie Zmiešanej slovensko-maďarskej komisie pre otázky hosp. spolupráce medzi MH SR a MH Maďarska	30. 10.	štátny tajomník	Bratislava
Bielorusko	11. zasadnutie MVK pre hosp. a VTS SR a Bieloruska	25. - 26. 11.	štátny tajomník	Bratislava
Indonézia	3. zasadnutie MVK	2. - 3. 12.	minister	Jakarta

### Vyhodnotenie účasti podnikateľských subjektov na zasadnutiach zmiešaných komisií a misiách organizovaných MH SR a SARIO

Zasadnutie MVK, ZK 2012 - 2014	Počet zúčastnených SK subjektov	Prínosy, konkrétne výsledky, resp. počet uzatvorených kontraktov po uskutočnenej misii, nájdenie nových obchodných partnerov – hodnotenie zo strany SK subjektov
4. zasadnutie Spoločnej rady pre hospodársku spoluprácu medzi SR a JAR  25. – 26. 9. 2012, Bratislava	8	<p><b>IEG Levice</b> ako úspešný dodávateľ energetických investičných celkov do Botswany a Nigérie je v nadväznosti na 4. zasadnutie SRHS v sporadickom styku so ZÚ SR v Pretórii. Na trhu JAR, resp. priakreditovaných krajín sa napriek osobnému kontaktu na námestníčku ministra obchodu a priemyslu E.Thabethe zatiaľ nepresadili.</p> <p>Celox s.r.o., TIBI s.r.o., VÚZ Zváračský inštitút a Steel Form s.r.o. nenašli vhodného partnera, majú však o teritórium naďalej záujem.</p> <p>Účasť zástupcov <b>DI Corp, SI-Medissimo a SCC bola</b> nerelevantná.</p> <p>Juhoafrická firma <b>MMMend</b> je v kontakte so spoločnosťou <b>Teta s.r.o.</b> a spoločne usilujú o dovoz a prípadnú následnú výrobu organických kozmetických prípravkov v SR.</p> <p>Hodnotenie 4. zasadnutia SRHS zo strany všetkých zúčastnených veľmi pozitívne.</p>
1. zasadnutie komisie s Astrachánskou oblasťou RF  12. -13. 10. 2012, Astrachán	7	<p>Cieľom podujatia pre SARIO bolo vytvoriť zastúpenie SARIO. Čaká sa na rozhodnutie o vytvorení zastúpenia SARIO v Astracháne.</p> <p>Isokman Trading Export Import - predala do Astrachánskej oblasti od roku 2012 tritisíc kusov hovädzieho dobytku v hodnote 9 mil. EUR.</p> <p>Zväz výrobcov krmív, skladovateľov a obchodných spoločností, Slovenské biologické služby, Bajuhit, s.r.o., AGRO MÚTNE, s.r.o., Vitis Pezinok spol. s.r.o., Koliba Hriňová – mliekareň</p>
13. zasadnutie komisie s vládou mesta Sankt Peterburg  28. 11. 2012, Sankt Peterburg	4	<p>SARIO sa podieľalo na tematicko-organizačnom zabezpečení misie. Spoločnosti,, ktoré sa zúčastnili misie nemajú konkrétne výstupy.</p> <p>Bus – stretli obchodného partnera, s ktorým spolupracujú v oblasti stavebníctva. Ostatné firmy Metalfin, SES Tlmače a LiV – EPI, s.r.o. bez výsledku.</p>
5. zasadnutie Zmiešanej komisie medzi SR a Srbskou republikou	15	<p>V rámci B2B rokovaní sa zúčastnilo 15 SK a 16 srbských spoločností.</p> <p>B2B rokovania boli orientované na energetiku, obnovu infraštruktúry a ICT. V oblasti energetiky boli konkrétne rokovania <b>GGE a.s.</b> ohľadne výstavby teplárne s mestom Novi Sad (AP Vojvodina,</p>

10. – 11. 6. 2013, Belehrad		<p>SRBSKO), kde sa upresňoval technicko-ekonomické náležitosti. koncom roka 2013 z dôvodov technických nejasností bola zastavená realizácia výstavby zo srbskej strany. V realizácii sa pokračuje od roku 2014.</p> <p><b>EUROFRAME Skalica</b>, projekt výstavby magistrálneho regionálneho plynovodu v objeme 65 mil. eur. rokovania sa konali so Srbija Gas Novi Sad, boli vyjasnené technicko-ekonomické parametre projektu. V súčasnosti sa na projekte nepokračuje pre vnútorné rozpory medzi členmi konzorcia.</p> <p><b>BEZ Group Transformátory</b> mali rokovanie so srbskou firmou MINEL trafo, ohľadne možnosti privatizácie slovenskou firmou.</p> <p><b>PRODEX BA</b> rokovali so železnice Srbije s možnou účasťou na projektoch pri obnove a rekonštrukcii srbských železníc, mostov a tunelov. Geoconsult, predstavitelia rokovali so zástupcami Ministerstva stavebníctva k nožnej účasti na projektovaní diaľnic, ciest tunelov atď.</p>
7. zasadnutie ZK SR – INDIA  11. – 12. 07. 2013, Bratislava	8	<p>B2B rokovani sa zúčastnili 3 indické spoločnosti, menovite a Punj Lloyd, SIAM, WizzCare a 8 slovenských spoločností, predovšetkým z oblasti stavebného a zbrojárskeho priemyslu. Cieľom rokovani bola podpora exportu slovenských spoločností do Indie, prehlbovanie spolupráce v oblasti spoločných projektov a využívania nových príležitostí obchodnej výmeny s firmami pôsobiacimi na najrýchlejšie rastúcom svetovom trhu. K dispozícii nemáme konkrétne projekty a výsledky B2B rokovani.</p> <p><u>Zoznam slovenských spoločností (8):</u> ANDREA KLIMKO ARCHITECTURE, CORVUS Slovakia s.r.o. CSBC, spol. s r.o., DMD GROUP, a.s., EURO - BREW s.r.o., GEOCONSULT, Obchodná komora Slovensko - Indickej spolupráce, KURUC Company spol. s.r.o.</p>
10. zasadnutie MVK SR – ČLR  26. 09. 2013, Peking	12	<p>SARIO od 26.9.2013 v Pekingu zorganizovala:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 2 obchodné semináre pre slovenských podnikateľov zamerané na príležitosti, špecifiká a podmienky obchodovania v/s Čínou (1. v rámci PAS, 18.2.2014 s účasťou 28 SK fy a 2. V rámci spolupráce s EU SME Centrom v Pekingu, 27.3.2014 s účasťou 27 SK fy);</li> <li>• 2 obchodno-investičné semináre s B2B rokovaniami:       <ol style="list-style-type: none"> <li>2. 1. v spolupráci s čínskou bankou ICBC (Industrial and Commercial Bank of China/Europe/S.A.) a čínskou spoločnosťou Shanghai Electric Group Co., Ltd., 14.5.2014, s účasťou 16 SK fy, z ktorých spoločnosť PwC identifikovala viacero oblastí nožnej spolupráce so SEG, hlavne v oblasti regulácie a energetiky, ako aj s predstaviteľmi ICBC;</li> <li>2. 2. v spolupráci s Zhejiang International Investment Promotion Center dňa 16.6.2014, kedy sa podpísalo aj MoU medzi agentúrou SARIO a ZIIPC, s účasťou 2 čínskych a 17 slovenských spoločností. Rokovania prebehli v rámci dvoch sektorov. Pri automotive, spoločnosti Turčan-auto s.r.o., Stered PR Krajné a LiTHIO predstavili svoje aktivity a pokračujú v komunikácii s CN fy Feishen Group Co., Ltd.</li> </ol> </li> </ul>

		<p>Slovenskí vinári a dodávatelia vín ako ELESKO, Virex, United Industries a ABORA Group rokovali na báze exportu vín do Číny so spoločnosťou Zhesang Sugar and Wine Group;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 3 stretnutia (2 v SARIO, 1 v Changsha, Čína) s predstaviteľmi China Development Bank, ktorí zastupujú väčších čínskych investorov so záujmom investovať v oblasti najsilnejších sektorov na SK ako sú automotive, elektrotechnika a strojárstvo, budovanie infraštruktúry a sprostredkovali zástupcovi SARIO stretnutia v Číne v dňoch 12.-13.06.2014 v spoločnostiach Changfeng Group, ktorá prejavila záujem o projekt motorov Toporcer a bola im predstavená SK spol. GreenWay, v CityLight Group, kde sa prezentovala SK fy Beluna a.s. a takisto prebehlo rokovanie v čínskej spoločnosti CSR (Zhuzhou Electric Locomotive), ktorá má veľký záujem o dohodnutie formy spolupráce so ŽOS Group a VÚD Žilina, nakoľko v spoločnosti CSR prebieha v lete 2014 zmena vedenia, posunuli termín vycestovania na Slovensko, CHDB naďalej rokuje so SARIO aj o ďalších projektoch a SK firmách, ktoré jej boli prezentované ako sú GA Drilling, DUA Group, Montostroj Senec a Theme Park Bojice a z týchto kontaktov sú potenciálne konkrétne kontraktčné rokovania, ktoré práve prebiehajú.</li> <li>• 1 podnikateľská delegácia slovenských vystavovateľov na 13. ročník Medzinárodného veľtrhu spotrebného tovaru krajín SVE v dňoch 8.-11.06.2014 s účasťou 9 slovenských vystavovateľov, menovite Žilmont s.r.o., European Luxury Trade, Kors, IPEC (ktorá nadviazala na veľmi dobré a perspektívne vzťahy s čínskymi podnikmi a inštitúciami aj z 10. MVK 2013), K CERO, K CERO Invest, Kinex China Ltd.(čínsky partner Kinex Bearing), Galeras s.r.o., ABORA Group.</li> <li>• 1 ekonomické fórum Shandong-Slovak Economic Cooperation Promotion and Business Talks dňa 3.7.2014, pri ktorom SARIO participovalo pri nábore SK spoločností so Slovensko-čínskou obchodnou komorou</li> </ul>
<p>3. zasadnutie MVK SR – INDONÉZIA</p> <p>02. 12. 2013, Bali</p>	<p>7</p>	<p><u>Spoločnosti zo Slovenska (6):</u> Istroenergo Group, Levice, Keramoprojekt Trenčín, Metron, Bratislava, International BEZ Group, Bratislava, Altia s.r.o, Levice, VOP Trenčín</p> <p><u>Zoznam projektov:</u></p> <p><b>1. Elektráreň 2x60 MW BATAM</b> Investor: PT Tria Emas Dodávateľ: Istroenergo Levice ako EPC kontraktor</p>

		<p>Investičný náklad: 180 mil. USD</p> <p><b>2. Elektráreň 2x30 MW Lombok</b>  Investor: PT. Laytiyanna Ichsan  Dodávateľ: Istroenergo Levice ako EPC kontraktor  Investičný náklad: 90 mil.USD</p> <p><b>3. Cementáreň v provincii Západná Papua</b>  Investor: PT. Semail Bangunhargio  Dodávateľ: Keramoprojekt Trenčín  Investičný náklad: 250 mil. USD</p> <p><b>4. Cementáreň Východný Kalimantan</b>  Investor: LIPPO Group a PT. Semail Bangunhargio  Dodávateľ: Keramoprojekt Trenčín  Investičný náklad: 250 mil. USD</p> <p><b>5. Elektráreň 600 MW Batam</b>  Investor: PT Tria Emas ako vládou IR poverený investor  Dodávateľ: Istroenergo Levice ako EPC kontraktor  Investičný náklad: 900 mil. USD</p> <p><b>6. Vyvedenie výkonu zo 600 MW Batam do Singapúru</b>  Investor: PT Tria Emas ako vládou IR poverený investor  Dodávateľ: Istroenergo Levice ako EPC kontraktor a jeho subdodávateľ ELV Bratislava  Investičný náklad: nie je ešte známy</p> <p><b>7. Projekt hlbinej ťažby uhlia v provincii Južný Kalimantan</b>  Investor: SUGICO  Dodávateľ: Hornonitrianske bane Priedvidza a.s.  Investičný náklad: 300 mil. USD</p> <p><b>8. Elektráreň 2000 MW Severná Sumatra</b>  Investor: PT. PLN, štátna elektrárenská spoločnosť  Dodávateľ: Istroenergo Levice ako EPC kontraktor a v spolupráci s českými spoločnosťami</p>
--	--	--

		<p>Investičný náklad: 3.0 mld. USD</p> <p><b>9. Dodávka špeciálnej techniky</b>  Odberateľ: indonézska armáda  Dodávateľ: Konštrukta Defence, DMD Trenčín, PPS Vehicle Detva a iné združené v rámci ZOP SR</p> <p><b>10. Vývoj a výskum pestovania tropickej pšenice</b>  Odberateľ: Andalas University  Dodávateľ: Osivo Zvolen</p> <p><b>11. Likvidácia výskumných reaktorov</b>  Odberateľ: Výskumné centrá  Dodávateľ: JAVYS</p> <p><b>12. Spolupráca pri príprave výstavby I. JE v Indonésii</b>  Odberateľ: Ministerstvo energetiky  Dodávateľ: VUJE Trnava</p> <p>SARIO nemá informácie o konkrétnych krokoch priebehu jednotlivých projektov.</p>
<p>1. zasadnutie Zmiešanej slovensko-maďarskej komisie</p> <p>30.10.2013, Bratislava</p>	23	<p>Bilaterálne rokovania zástupcov slovenských a maďarských podnikateľských subjektov bolo sektorovo zamerané na odvetvia: automobilový, strojársky, elektrotechnický a elektronický priemysel, ITC – informačné technológie a stavebníctvo.  B2B rokovania sa zúčastnilo 21 slovenských a 20 maďarských firiem.</p> <p>Podnikateľské fórum a B2B rokovania slovenských a maďarských firiem prispeli nielen k vzájomnému nadviazaniu hospodárskej spolupráce, ale aj k skvalitneniu vyšších foriem hospodárskej spolupráce medzi oboma krajinami deklarovanému aj v Protokole z I. zasadnutia Zmiešanej slovensko-maďarskej komisie pre otázky hospodárskej spolupráce.  K dispozícii nemáme konkrétne výsledky B2B rokovaní.</p>
<p>1. zasadnutie Zmiešanej slovensko-vietnamskej komisie pre hospodársku</p>	20	<p>Slovenské spoločnosti, ktoré sa zúčastnili na špeciálnom fóre :  KERAMETAL, SEVOTECH, KONSTRUKTA-INDUSTRY, LOTN, GRANDPOWER  Počas MZK bolo zorganizované špeciálne B2B na Ministerstve obrany Vietnamu, ktorého sa zúčastnili</p>



spoluprácu  11. - 12.4.2013, Hanoj		spoločnosti : KERAMETAL, SEVOTECH, KONSTRUKTA – INDUSTRY, LOTN, GRANDPOWER.  KONSTRUKTA – INDUSTRY ( p. Alena Okolicsányiová – riaditeľka sekcie obrany ) nás informovala, že námestník Ministerstva Obrany vo Vietname schválil uzavretie kontraktu pre spoločnosť Konstruktka - Industry a na budúci týždeň cestujú do Hanoja na jeho podpísanie. Výškou kontraktov nedisponujeme. Takže si myslíme, že misia pomohla k tomu, aby sa veci urýchlili. Druhý kontrakt by mal nasledovať v krátkej dobe, len čo prebehne formálne tendrové konanie, ale tam je už tiež potvrdený ako dodávateľ.
16. zasadnutie MVK SR – RF  4. - 5. 3. 2013, Moskva	61	Počas zasadnutia mali spoločnosti individuálne rokovania, ktoré neboli organizované SARIO, a preto nedisponujeme informáciami o výsledkoch rokovaní. <u>Zúčastnené firmy (neuskutočnili sa B2B):</u> Mediamedia, LUKA & BRAMER GROUP, CERU s.r.o., Poltár Crystal&Steel a.s., Kúpele Trenčianske Teplice, Kúpele Brusno, Universal Media Corporation, Slovakia, Prvá Česko-ruská banka, NAFTA a.s., IMS, EKONOV, IPESOFT s.r.o, Eastfield RF, Eastfield-Group, MATADOR Automotive Rus, STM POWER a.s., SPINEA, MARTIMEX, FERRMONT, TSU Piešťany, Technický skúšobný ústav Piešťany, Jadrová energetická spoločnosť SR, MJ Advisory, Dopravno-vedecká spoločnosť, BEZ Group, Letecké opravovne Trenčín, ECM ECO Monitoring, SES Tlmače, Konštrukta-Industry a.s., TRANSPETROL, BSP s.r.o., Východoeurópsky podnikateľský klub, VAHOSTROJ s.r.o., Zväz logistiky a zasielateľstva SR, SESO s.r.o., PREAKO a.s., Transkontajner-Slovakia a.s., TATRAVAGONKA a.s., BETAMONT s.r.o., Stroje a Mechanizmy“ a.s., PROMA s.r.o., Castor & Pollux, IPESOFT s.r.o., J&T Vostok, ISTROENERGO Group a.s., MARTIMEX, ADRIAN Group s.r.o., I.- Tran . s.r.o., Slovenské elektrárne a.s., SLOVNAFT a.s., Dubnický Metalurgický Kombinát a.s., GRATEX International a.s., VRM a.s. Trenčín, Ústav súdneho inžinierstva Žilinskej univerzity, Žilina, OMOSS s.r.o., ISOKMAN Trading s.r.o., Continental-Matador Rubber, Protónové centrum Ružomberok, J&T Real Estate, SBERBANK Slovensko a.s., JAVYS a.s.
6.zasadnutie MVK Kazachstan  11. - 12. 6 .2013 Astana	27	Informácie o finančných obratoch jednotlivých obchodných prípadov sú pre interné účely a spoločnosti si neželajú ich zverejnenie.  Zúčastnené firmy: 1. Poltár Crystal & Steel, a.s., GEOCONSULT, s r.o., Celox spol. s r.o., 2. ISTROENERGO GROUP, a.s. - podpísali memorandum na výstavbu elektrárne, stále pracujú na zákazke. 160 mil. EUR 3. IPESOFT spol. s r. o. - podpísali memorandum, v súčasnej dobe už realizujú zákazku v subdodávke pre HP. 4. Rekma Trading s.r.o. - podpísali memorandum, pracujú na zákazke.

		<ol style="list-style-type: none"> <li>5. TB, s.r.o.</li> <li>6. CSBC spol. s r.o. - podpísali memorandum, stále pracujú na získaní kontraktu. 5 mil. EUR</li> <li>7. ACORD s.r.o.</li> <li>8. Ekoltech spol. s.r.o. našli obchodného partnera, v súčasnej dobe aktívne spolupracujú s Kazachstanom v oblasti výroby nábytku.</li> <li>9. GASOTHERM-PLAST.SK, s.r.o.</li> <li>10. Dubnický Metalurgický Kombinát, s.r.o.</li> <li>11. Kinex Bearings a.s. – spolupráca s miestnym partnerom pri vyhľadávaní tendrov.</li> <li>12. Invest-consult,s.r.o. – súbežne pracujú na viacerých zákazkách.</li> <li>13. Novesta-Slavina-Impex – predaj pracovnej obuvi, 230 tis. EUR</li> <li>14. ECM EcoMonitoring – predaj a inštalácia meracích systémov do Kazachstanu. 25 mil. EUR</li> <li>15. Steel trans, Fotovolt – podpísali memorandum, realizujú posledné kroky pred výstavbou slnečnej elektrárne. 200 mil. EUR</li> <li>16. E4B s.r.o.</li> <li>17. MicroStep-MIS – uskutočnili dodávky technológií do oblasti ako meteorológia, hydrológia a kvalita vody.</li> <li>18. Matador Holding a.s.</li> <li>19. SolarLand Invest, s. r. o.</li> <li>20. SES a.s. – podpísali memorandum, v súťaži na výstavbu elektrárne postúpili do druhého kola, 70 mil. EUR</li> <li>21. Progroupe s.r.o. – našli miestneho partnera, vyhrali tender v oblasti životného prostredia. 18 mil. EUR</li> <li>22. GTB podpísali memorandum, na kontrakte stále pracujú. 12 mil. EUR</li> <li>23. Akbaries – uzavreli obchod s hovädzím dobytkom a inseminačnými jednotkami. 10 mil. EUR</li> <li>24. Isokman</li> <li>25. Elteco – aktívne pracuje na kazašskom trhu, vyhrali viacero tendrov na dodávku nepretržitých zdrojov napájania.</li> </ol>
<p>4. zasadnutie MVK s Ukrajinou</p> <p>2. – 3. 9. 2013</p> <p>Bratislava</p>	<p>118</p>	<p>Zo SR bola účasť 118 slovenských subjektov, z Ukrajiny 28 podnikateľských subjektov a 3 štátne inštitúcie (Transkarpatská OPKomora, Lvovska oblastná administrácia, Štátna agentúra Deržinformnauky).</p> <p>Na fóre prebiehali B2B rokovania, výsledkom ktorých boli podpísané aj dohody o spolupráci medzi spoločnosťami:</p> <p>GAMART Lučenec- GOFROTARA Lvov-IPP Kyjev(UA)</p> <p>AGRO PONIKY- VINICA (UA)</p> <p>ECO POWER- SMART ENERGIE TURBOV (UA)</p>

		<p>V zmysle záverov 4. zasadnutia MVK boli organizované obchodné misie SR podnikateľov v novembri 2013 na 13. Medzinárodné ekon. Fórum vo Lvove-Truskavets, kde SARIO malo úspešné ekon. prezentáciu SROV.</p> <p>Ďalšie pokračovanie tohto fóra bola misia do Volynskej oblasti UA v jan/2014-Luck a účasť 22 SR Ďodnikateľských subjektov v Užhorode.</p> <p>Výsledkom 4.MVK bolo aj podpísanie dlhodobopripravované memorandum medzi SARIO a štátnou agentúrou UA-Invest a Nacionálne projekty. V rámci týchto projektov bol prejavovaný záujem o riešenie spracovania alternatívnych zdrojov energie z UA strany, ktorý mal vyústiť spoločnou výstavbou závodu-Agroproskuriv Chmeľnickyj. Žiaľ politická situácia v UA pozastavila realizáciu projektov, ktoré vyplývali z protokolu 4.MVK.</p>
<p>1. zasadnutie Spoločnej komisie medzi SR a Bosnou a Hercegovinou</p> <p>24. – 25. 4. 2014, Bratislava</p>	30	<p>Za slovenskú stranu: 30 subjektov z oblasti energetiky, baníctva, strojárkej a automobilovej výroby, železničnej infraštruktúry, zástupcovia EXIMBANKY SROV.</p> <p>Konkrétne: Biomasa - Association of Legal Entities, Hydrocoop spol. s.r.o., Geoconsult, spol. s.r.o., D.A.L. I. – M. N., s.r.o., Stimcorect s.r.o., Energoclima, spol. s.r.o., TEK Invest, a.s., ELBA, a.s., Metalfin, a.s., Sensor, spol. s.r.o., HRES OZ, Celox spol. s.r.o., Gatro Group s.r.o., Credo Invest d.o.o., PRODEX spol. s.r.o., Matador Holding, a.s., Hyundai Motor Czech s.r.o., Europarkett Slovakia, s.r.o., SIMOP Sk, s.r.o., Hornonitrianske bane Prievidza a.s., ZŤS VV Košice, IMAO Electric, s.r.o., SynCo Group, Ltd, SIMERIS s.r.o., ELV Produkt Inc, Istroenergo, CASTOR&amp;Pollux, Slovensko-srbská obchodná komora, Elektrovod Žilina, a.s., zástupcovia Obchodnej fakulty EU BA</p>
<p>Podnikateľská misia do Bieloruska</p> <p>2. – 4. 6. 2014, Minsk</p>	37	<p>Okrem podnikateľského fóra sa zúčastnili podnikatelia na poľnohospodárskej výstave, kde mohli nadviazať ďalšie obchodné kontakty.</p> <p>Konkrétne finančné výstupy budú v priebehu niekoľkých mesiacov. Firmy sú stále v procese rokovaní.</p> <p>Zúčastnené firmy:</p> <p>S-PLUS TRADE s.r.o. – našli nového dodávateľa rafinovaných olejov.</p> <p>R&amp;C Invest, s. r. o.</p> <p>Arca Capital Slovakia, a.s. – získali potrebné informácie o možnostiach privatizácie v Bielorusku.</p> <p>ACORD spol. s r.o. – poskytli know-how z oblasti obnoviteľných zdrojov energie pre miestnych partnerov. Pracujú na realizácii energetických projektov.</p> <p>SMS a.s. – našli subdodávateľov pre projekty v energetike.</p> <p>OTEZA, s.r.o. – získali elektronický podpis pre účasť v tendroch</p> <p>KÚPELE LÚČKY a.s.</p> <p>Novplasta s.r.o. – získali elektronický podpis pre účasť v tendroch.</p>

		<p>Digital Systems a.s., TransContainer - Slovakia, a.s.  INVESTEFEKT A, spol. s r.o.  Kvalita s.r.o. – podpísali 3 kontrakty s miestnymi firmami.  Akbaries,s.r.o – nadviazanie spolupráce v oblasti poľnohospodárstva s miestnymi partnermi.  Zväz výrobcov krmív, skladovateľov a obchodných spoločností  D.A.L.I.-M.N.,s.r.o., BARDEJOVSKÉ KÚPELE a.s., REGADA, spol. s r. o.  Československá obchodná banka – spokojnosť so zabezpečením stretnutí so všetkými bankami pôsobiacimi v zahraničnom obchode  PAWNEE s.r.o., H-COLOR spol. s.r.o, OMOSS, spol. s r. o.  Malokarpatská vinohradnícka spoločnosť a.s. Pezinok – obchodujú s daným teritóriom v oblasti dodávky slovenských vín.  KOOL4 IT Security, Protetika, a.s., Logistics and Warehouse, s.r.o., TOP Development, a.s., Castor &amp; Pollux, a.s., SKIPPI Nitra s.r.o., KÚPELE SLIAČ a.s.  MECOM GROUP s.r.o. – stretli sa s najväčšími reťazcami v RF, prebiehajú rokovania.  PPS Vesta International spol. s r.o., Technická inšpekcia, a.s., SLOVENSKÉ BIOLOGICKÉ SLUŽBY, a.s., Adrian group a.s., Slovakia travel s.r.o., Peroutka s.r.o., Milking s.r.o.</p>
--	--	---

## **Sieť Enterprise Europe Network**

### **Prehľad realizovaných aktivít v roku 2013**

Sieť Enterprise Europe Network (EEN) predstavuje globálnu iniciatívu Európskej únie, ktorá združuje vyše 600 organizácií so 4 000 skúsenými odborníkmi, ktorí poskytujú svoje služby vo vyše 50 krajinách. Sieť EEN sa zameriava na rozvoj medzinárodnej spolupráce v oblasti podnikania, inovácií a výskumu. Na Slovensku aktivity siete realizuje 6 partnerov: Slovak Business Agency, BIC Bratislava, Slovenská obchodná a priemyselná komora, RPIC Prešov, BIC Group a EurActiv.sk.

V rámci EEN sú poskytované informačné a asistenčné služby primárne pre malé a stredné podniky (MSP), ako aj pre veľké podniky, univerzity, akademické pracoviská, klastre, podnikateľské asociácie a pod. Prostredníctvom siete EEN sú zabezpečované aj aktivity v oblasti získavania spätnej väzby dopadov regulácií EÚ na podnikateľské subjekty, osobitne MSP.

V rámci jednotlivých aktivít realizovaných v roku 2013 boli dosiahnuté nasledovné výsledky:

**A. Zmluvná spolupráca:**

- bolo uzatvorených 25 zmlúv o medzinárodnej spolupráci podnikateľských subjektov (prípadne subjektov akademickej sféry);

• **Informačné služby:**

- semináre a regionálne podujatia: 1 236 zúčastnených subjektov,
- odpovede na otázky podnikateľov: 1 187 vybavených požiadaviek respondentov,
- zabezpečenie spätnej väzby vo vzťahu k reguláciám EÚ: 30 zapojených subjektov,
- využívanie databáz a elektronických služieb: 1 827 registrovaných subjektov;

• **Asistenčné služby,**

- poradenstvo v podnikoch: 184 realizovaných návštev,
- špecifické hĺbkové poradenské služby: 154 podporených subjektov,
- medzinárodné partnerské podujatia (missions for growth): 675 podporených subjektov,
- spracovanie kooperačných profilov: 61 podporených subjektov.

Výsledky zahŕňajú aktivity všetkých 6 partnerov siete EEN na Slovensku.

## Poradenské a konzultačné služby poskytované SOPK v období 1. 7. 2013 - 30. 6. 2014

SOPK	Boli poskytnuté poradenské a konzultačné služby z oblasti zahraničného obchodu podnikateľom ?	
	ÁNO/ NIE	Ak <b>ÁNO</b> , stručne uveďte aké bolo ich teritoriálne zameranie v uvedenom období :
BA (Bratislava)	ÁNO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Slovensko-rakúske fórum 1 st high Speed business meeting, 2.6.2014 (77)</li> <li>• Okrúhly stôl SAE, 4.7.2014, počet firiem 19</li> <li>• Konzultačný deň Vietnam, 9.7.2014, počet firiem 7</li> </ul>
TT (Trnava)	ÁNO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Podľa požiadaviek záujemcov (CZ, AT, Bielorusko, Ukrajina, SRN,).</li> <li>• Bežné poradenstvo sa týka dočasného vývozu a dovozu tovaru na medzinárodný colný doklad – karnet ATA, ďalej ide o verifikáciu a vydávanie osvedčení SOPK o skutočnostiach dôležitých pri medzinárodnom obchode.</li> </ul>
NR (Nitra)	ÁNO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• PaKS sme poskytovali podľa požiadaviek podnikateľov (pre teritória UA, RU, CH, CZ a DE),</li> </ul>
TN (Trenčín)	ÁNO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• v oblasti ŠF a fondov EU poskytujeme info bezplatne na základe pôsobenia SOPK ako kontaktného a informačného bodu pre OP KaHR: Služba zahŕňa posúdenie potrieb inštitúcie a odporúčenie finančných schém ak je potrebné asistencia pri oslovení partnerov (ad hoc požiadavky). Spracovanie projektov neponúkame!</li> <li>• Vydávanie osvedčení o pôvode tovaru a karnetov ATA</li> <li>• Špecializované poradenstvo v oblasti zahraničného obchodu: Jazykové a komunikačné audity firiem pre exportne orientované podniky (18 auditovaných spoločností); viac info <a href="http://www.promes-project.eu">www.promes-project.eu</a></li> <li>• Teritoriálne informácie o potenciálnych klientoch v zahraničí na základe výberu z DB SOPK (cca 15 požiadaviek)</li> <li>• Čiastočne monitorujem teritória: Ukrajina, Rusko, Bosna a Hercegovina, Irán, EU,</li> </ul>
ZA (Žilina)	ÁNO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Vydávanie osvedčení o pôvode tovaru a Karnetov ATA</li> <li>• Konzultácie z oblasti podnikateľského prostredia v Poľsku</li> <li>• Konzultácie z oblasti podnikateľského prostredia v ČR</li> </ul>
BB (B. Bystrica)	ÁNO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Prevláda záujem o PaKS zamerané na colnú problematiku - pôvod tovaru, sprievodné obchodné doklady, informácie o podmienkach podnikania v krajinách EÚ.</li> <li>• Záujem bol tiež o adresy z databázy, o ponuky a dopyty z abonentnej služby, adresy zahraničných obchodných komôr a slovenských obchodných oddelení v zahraničí a o informácie o zahraničných firmách s využitím databázy KOMPASS.</li> </ul>

<p>PO (Prešov)</p>	<p>ÁNO</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Pre zahraničné firmy sme poskytli marketingové poradenstvo, poradenstvo v oblasti životného prostredia, networking v rámci regiónu, podporu pri zakladaní firiem...</li><li>• Pre domáce firmy sme poskytovali hlavne poradenstvo pre využívanie ATA karnetov, ZEP, certifikátov...; taktiež sme podporovali domáce firmy sprostredkovaním kontaktov v zahraničí (EÚ, Záp. Balkán, RU, UA, BY).</li></ul>
------------------------	------------	---

**Semináre proexportnej akadémie SARIO (rok 2014 uskutočnené a plánované)**

TERMÍN	NÁZOV	MIESTO KONANIA	POČET ÚČASTNÍKOV	LEKTOR
<b>1. polrok 2014</b>				
<b>23.01.2014</b>	Zdaňovanie a účtovanie DPH pri obchode vo vnútri EÚ	SARIO	17	Ludovít Rybanský, MF SR; Jana Kubišová, MF SR
<b>18.02.2014</b>	Naučte sa jednať s Číňanmi	SARIO	27	Marta Škvarková, Culture Bridge
<b>20.03.2014</b>	Bielorusko - brána na východné trhy	SARIO	30	Marián Servátka, veľvyslanec, Tibor Bók, bud. obchodný radca v Bielorusku
<b>24.04.2014</b>	Príležitosti podnikania v krajinách južnej Afriky	SARIO	12	Vladimír Duranka, bývalý obchodný radca v JAR, Katarína Králiková, súčasná obchodná radkyňa v JAR
<b>06.05.2014</b>	Zákazky a tendre organizácií OSN - príležitosti pre slovenských podnikateľov	SARIO	28	Zástupca OSN
<b>21.05.2014</b>	Tendre vo svete + Exportné aliancie	Agrokomplex Nitra	20	Pavol Matejka MZV EZ SR) + Milan Ráž (Czechtrade)
<b>03.06.2014</b>	Preverte si svojich partnerov a poistite si svoj export (Eximbanka + Coface)	SARIO	17	Zástupcovia Eximbanky + Coface
<b>24.06.2014</b>	Kuba- perspektívny exportný trh	SARIO	25	Dušan Plichta, bývalý obchodný radca na Kube, Michal Vanko MH SR
<b>2. polrok 2014</b>			Predpoklad	
<b>September</b>	Obchodujeme s Tureckom	SARIO	20	
<b>Október</b>	Obchodné príležitosti v Poľsku	SARIO	20	
<b>November</b>	Využívanie sociálnych sietí pri exporte	SARIO	20	
<b>December</b>	Obchodný protokol	SARIO	20	



**Špecializované vzdelávacie služby poskytované SOPK v oblasti zahraničného obchodu za obdobie od 1. 7. 2013 do 30. 6. 2014**

<b>Boli poskytnuté špecializované vzdelávacie služby v oblasti zahraničného obchodu prostredníctvom RK SOPK ?</b>	
<b>ÁNO/ NIE</b>	<b>Ak ÁNO, stručne uveďte aké akcie sa podarilo v uvedenom období realizovať:</b>
<b>ÁNO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- 29.5.2013 - Colné konanie</li> <li>- 30.7.2013 - Zmeny colného zákona</li> <li>- 25.9.2013 - Subjektívne a objektívne chyby deklaranta v colnom konaní</li> <li>- 11.4.2014 - Medzinárodné zdaňovanie</li> <li>- 15.5.2014- INCOTERMS 2010</li> <li>- 11.6.2014 - INTRASTAT</li> </ul>
<b>ÁNO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 9/2013 Podnikanie v SRN - WORKSHOP</li> <li>• 10/2013 INCOTERMS 2010 -seminár</li> <li>• 10/2013 Subjektívne a objektívne chyby deklaranta v colnom konaní – medzinárodný obchod -seminár</li> <li>• 12/2013 Pôvod tovaru – zmeny a doplnenia -workshop</li> <li>• 3/2014 Intrastat SK - seminár</li> <li>• 4/2014 Zmeny v colnej oblasti – Colný kódex EÚ – seminár</li> </ul>
<b>ÁNO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Efektívne propagácia v zahraničí? Vieme ako na to! - Seminár, 26. február 2014;</li> <li>- Podnikanie v Nemecku – workshop, 17. marec 2014,</li> </ul>
<b>ÁNO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• IX/2013 Tréning audítorov na výkon jazykových a komunikačných zručností manažérov exportne orientovaných firiem,</li> <li>• X/2013 Špecifiká a prekážky obchodovania s Ukrajinou, seminár</li> <li>• XI/ 2013 Módne trendy v odevnom návrhárstve , seminár</li> <li>• I/2014 Efektívna propagácia firiem v zahraničí, seminár</li> <li>• IV/2014 Medzinárodné fórum "Investičná jar", Amiens (Francúzsko) ;</li> </ul>
<b>ÁNO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• X/2013 Podnikanie a dane v ČR</li> <li>• I/2014 Internetové vyhľadávače v zahraničí</li> <li>• II/2014 Podnikanie v Poľsku</li> <li>• III/2014 Slovensko-srbská konferencia cestovného ruchu</li> <li>• IV/2014 Podnikanie v Nemecku, pracovno-právne vzťahy</li> <li>• IV/2014 Aktuálne pracovno-právne predpisy v ČR</li> <li>• V/2014 Ako bezpečne podnikat' v PL</li> <li>• VI/2014 Podnikanie v Českej republike</li> </ul>
<b>ÁNO</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 10/2013 Colný deklarant: 3-dňový kurz</li> <li>• 11/2013 Únijný colný kódex</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 11/2013 INTRASTAT-SK</li> <li>• 02/2014 Efektívna propagácia firmy v zahraničí</li> <li>• 02/2014 Vstup na nové trhy, predaj a rozvoj podnikania</li> <li>• 04/2014 Pôvod tovaru a pravidlá pôvodu tovaru</li> <li>• 05/2014 Právne otázky spojené s podnikaním v Nemecku</li> </ul>
ÁNO	<p>Realizovali sme nasledujúce semináre:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 9/2013 Vstup malých a stredných podnikov na zahraničný trh – inovácie, partnerstvá a siete</li> <li>• 10/2013 Cezhraničné dialógy</li> <li>• 11/2013 Kam kráča euro? A ako eliminovať jeho výkyvy?</li> <li>• 12/2013 Efektívna propagácia firmy v zahraničí</li> <li>• 3/2014 Význam INCOTERMS 2010 v platobných operáciách so zahr.</li> <li>• 3/2013 Právne otázky spojené s podnikaním v Nemecku;</li> </ul>

### Participácia EXIMBANKY SR na vzdelávacích seminároch a workshopoch v I. polroku 2014

Dňa	Partner	Aktivita/ podujatie	Cieľová skupina	Mesto	Obsah
21.2.	SARIO SOPK Eximbanka SR	Regionálny seminár o možnostiach štát. podpory podnikania a exportu	podnikatelia pôsobiaci v Žilinskom kraji, zástupcovia miest a obcí zo žilinského regiónu	PV	Podpora podnikania a exportu SR v kompetenciách MH SR EXIMBANKA SR - expert na export so štátnou podporou Aktivity SARIO v oblasti podpory exportu a investícií Aktivity Prešovskej regionálnej komory SOPK Možnosti využívania štrukturálnych fondov v období 2014-2020 Skúsenosti exportérov z regiónu
7.3.	SARIO SOPK Eximbanka SR	Seminár o možnostiach štátnej podpory podnikania a exportu	podnikateľské subjekty z regiónu, predstavitelia region. podnikateľ. zdužení, zástupcovia miest a obcí z východ. regiónu	ZA	Podpora podnikania a exportu SR v kompetenciách MH SR Finančná podpora exportu - EXIMBANKA SR Aktivity SARIO v oblasti podpory exportu a investícií Aktivity SOPK ŽRK Možnosti využívania štrukturálnych fondov v období 2014-2020 Skúsenosti exportérov z regiónu
29.4.	MH SR, Eximbanka SARIO, SOPK, ZMOS	Seminár o možnostiach štátnej podpory podnikania a exportu	podnikateľské subjekty z regiónu, predstavitelia region. podnikateľ. zdužení, zástupcovia miest a obcí z regiónu	NR	Podpora podnikania v kompetenciách MH SR Aktivity SBA Finančná podpora exportu - EXIMBANKA SR Aktivity SARIO v oblasti podpory exportu a investícií Možnosti využívania štrukturálnych fondov v období 2014-2020 Aktivity Nitrianskej regionálnej komory SOPK
21.5.	SARIO Eximbanka SR	International Engineering Cooperation Day - Engineering 2014	súčasní aj potenciálni exportéri primárne zo strojárenského odvetvia	NR	nadviazanie nových obchodných kontaktov a vzájomnej spolupráce počas B2B rokovaní s partnermi zo Slovenska a ďalších európskych krajín
3.6.	Eximbanka SR	Proexportná akadémia: Preverte si	existujúci a potenciálni klienti poisťovacej divízie	BA	online poistenie pre MSP, strednodobé a dlhodobé poistenie projektov, manažovanie kreditného rizika pri exporte (COFACE),

	COFACE SARIO	partnerov a poistite si svoj export	EXIMBANKY, SARIO a COFACE		success stories: RONA s.r.o. & OMS, s.r.o.
24.6.	SARIO  Eximbanka SR	Proexportná akadémia: Kuba – perspektívny exportný trh	existujúci a potenciálni klienti poisťovacej divízie EXIMBANKY, SARO a COFACE	BA	Kuba ako perspektívne ekonomické teritórium : -Perspektívne sektory a produkty pre SK podnikateľov -Najefektívnejšie spôsoby prieniku na kubánsky trh -Kultúrne rozdiely v obchodnej praxi -Základy Business etikety na Kube Obchodovanie s kubánskymi partnermi Success Stories: predstavenie slovenských spoločností podnikajúcich na Kube Financovanie exportu na Kube
26.- 27.6.	SAF  Eximbanka SR	Znižovanie Rizika v podnikaní (konkurz a reštruktural. poistenie a vymáhanie pohľadávok)	Členovia aj nečlenovia SAF	Sielnic a	Poistenie pohľadávok ako nástroj na ochranu pred rizikom nezaplatenia Poistenie pohľadávok – riešenie problémov pri vzniku poistnej udalosti, praktické skúsenosti Vymáhanie problematických pohľadávok od insolventných dlžníkov - pohľad veriteľa

## Katalóg základných služieb MZVaEZ SR a ZÚ SR v oblasti ekonomickej diplomacie pre podnikateľskú verejnosť

MZVaEZ SR poskytuje v rámci svojich odborných útvarov alebo prostredníctvom siete diplomatických misií v zahraničí základné služby pre podnikateľskú verejnosť, ktoré sú poskytované **bezodplatne**. Na zastupiteľských úradoch **ide o základnú ponuku**, zabezpečovanú bez ohľadu na to, či v teritóriu záujmu na zastupiteľskom úrade pôsobí špecializovaný ekonomický diplomat, alebo nie. V závislosti od kvality vzájomného dialógu a formulovaných potrieb podnikateľského prostredia sa táto ponuka **bude ďalej rozširovať a meniť**.

Ide o základné služby v nasledovných oblastiach:

### I. Podpora obchodu a poradenský servis

- ✓ základné poradenstvo o politickom, obchodno-ekonomickom a podnikateľskom prostredí v krajinách pôsobnosti a priakreditácie ZÚ SR
- ✓ poskytovanie základných kontaktných údajov a doplňujúcich informácií o zahraničných podnikateľských subjektoch podľa vyžiadania, pomoc pri nadviazovaní prvého obchodného kontaktu a pri vstupe a pôsobení na zahraničných trhoch
- ✓ vybavovanie komerčných dopytov a ponúk slovenských exportérov
- ✓ vyhľadávanie obchodných a investičných príležitostí pre slovenských exportérov
- ✓ vyhľadávanie potenciálnych investorov a pravidelný dialóg ZÚ s rozhodujúcimi investičnými partnermi v krajinách vyslania,
- ✓ informácie o slovenských podnikateľských subjektoch pre zahraničné firmy, o ich ponuke spolupráce, resp. produkcie, o možnostiach investičných a ďalších príležitostí v SR,
- ✓ výber vhodných veľtrhov a výstav v zahraničí pre účasť slovenských firiem, poradenská a organizačná podpora pri účasti na nich
- ✓ organizovanie podnikateľských misií, medzivládnych a zmiešaných komisií ekonomického zamerania v spolupráci s SOPK, SARIO a relevantnými ministerstvami
- ✓ organizovanie odborných seminárov pre exportérov v spolupráci s SOPK, SARIO, s profesijnými a záujmovými organizáciami a zväzmi
- ✓ podpora medzinárodnej spolupráce v oblasti vedy, výskumu a inovácií, energetickej, potravinovej bezpečnosti, v oblasti klimatických zmien, vodných zdrojov, surovinových zdrojov (identifikácia slovenských projektov, záujmov a možností a hľadanie ciest pre zapojenie do medzinárodných a regionálnych projektov),
- ✓ podpora zapájania slovenských podnikateľských subjektov do regionálnej spolupráce (napr. v rámci Stredoeurópskej iniciatívy, Európskej dunajskej stratégie, cezhraničnej spolupráce, iniciovaním partnerstiev regiónov a miest a obcí a pod.)

Tento blok pomoci je podporený

- ✓ **bezplatnou telefonickou linkou „prvej pomoci“** podnikateľského centra ministerstva - 02/5978 5959 a e-mailom: [bizinfo@mzv.sk](mailto:bizinfo@mzv.sk) - poskytovanie pomoci podnikateľom SR a verejnosti pri realizovaní ich proexportných ambícií
- ✓ **projektovými referentmi pre jednotlivé teritória** – špecialisti ministerstva, ktorí sú okrem zamestnancov obsluhujúcich bezplatnú telefonickú linku k dispozícii podnikateľom
- ✓ **portálom „Podnikajme v zahraničí“** na webovej stránke MZVaEZ SR ([www.mzv.sk/zahranicna\\_politika/podnikajme\\_v\\_zahranici](http://www.mzv.sk/zahranicna_politika/podnikajme_v_zahranici)) s informáciami pre exportérov
- ✓ **prezentáciou exportérov** prostredníctvom prehľadu slovenských exportných firiem na portáli „Podnikajme v zahraničí“ na webovej stránke MZVaEZ SR.

## II. Obchodné príležitosti/tendre

- ✓ poskytovanie informácií a spolupráca pri zapájaní sa podnikateľov a verejnej správy do projektov vonkajšej pomoci EÚ pre tretie krajiny, do verejného obstarávania v medzinárodných ekonomických organizáciách a národného verejného obstarávania v rôznych krajinách sveta, do rozvojovej pomoci SR, do medzinárodných súťaží a tendrov a výrobných kooperácií v krajine pôsobnosti.

Tento blok pomoci je podporený

- ✓ **blokom „nových príležitostí pre podnikanie“** na portáli „Podnikajme v zahraničí“, s prehľadom aktuálnych tendrov, dopytov, ponúk, prehľadom obchodných misií, odporúčaných veľtrhov, výstav resp. výstav s finančnou podporou MH SR, príležitostí v oblasti rozvojovej pomoci a spolupráce vo vede, výskume a inováciách
- ✓ **„manuálom verejného obstarávania medzinárodných ekonomických a finančných organizácií a verejného obstarávania podľa krajín“** - sprístupnený na portáli „Podnikajme v zahraničí“, pomoc pri registrácii subjektov do obstarávacích systémov medzinárodných organizácií (NATO, OSN, WTO, a i.) s podporou stálych misií SR;
- ✓ **blokom „EÚ pre podnikateľov a verejnú správu“** s aktuálnymi tendrami a výzvami EÚ, podnikateľskými misiami EK a tréningovými pobytmi a sektorovými seminármi.

## III. Informácie o trhu, tlačový servis

- ✓ **„ekonomická informácia o teritóriu (EIT)“**, spracovávaná na ZÚ SR a sprístupnená na portáli Podnikajme v zahraničí MZVaEZ SR k 107 krajinám sveta, ktorá poskytuje aj analýzu vývozu hlavných tovarových skupín do cieľových teritórií a komplexnú marketingovú stratégiu pre exportérov SR
- ✓ „pravidelne aktualizované informácie o **„medzinárodných výstavách a veľtrhoch** v teritóriu vyslania, v priakreditovaných teritóriách a **„plánovaných podujatiach jednotlivých ZÚ“**, sprístupnené na portáli Podnikajme v zahraničí

- ✓ **podnikateľsky využiteľné „ekonomické správy“** - mapujúce podnikateľské možnosti v zahraničí s cieľom zlepšovania exportnej výkonnosti SR, resp. investičnej expanzie, publikované ad hoc na portáli Podnikajme v zahraničí (informácie sú štruktúrované podľa príslušných teritórií).
- ✓ pravidelné zasielanie elektronického **týždenníka Ekonomické aktuality zo zahraničia** firmám, obchodným komorám, zväzom a pod. (aktuálne viac ako 1.700 adresátom) s ponukou investičných príležitostí, účasti v medzinárodných tendroch, na výstavách, veľtrhoch, s prehľadom týždenných ekonomických aktualít.

## Investičné misie SARIO za obdobie 2013 - 2014

ROK	KVARTÁL	KRAJINA	FORMÁT
2013	1Q	Čína/ Peking, Šanghaj, Hangzhou	séria investičných seminárov
2013	1Q	Švajčiarsko/ Lugano	investičný seminár
2013	2Q	Cyprus/ Nikózia	konferencia „Bezpečne v čase krízy“
2013	2Q	Monako	investičný seminár - sprevádzanie ministra hospodárstva SR
2013	2Q	Vietnam/ Hanoi	medzivládna komisia za účasti štátneho tajomníka MH SR, obchodné fórum a Vietnam EXPO 2013
2013	2Q	Francúzsko/ Lyon	medzinárodné fórum, investičný seminár
2013	2Q	Španielsko/ Madrid	podnikateľské fórum - sprevádzanie predsedu vlády SR
2013	2Q	Holandsko/ Eindhoven	investičný seminár v rámci „Nation Branding & Investment Expo 2013“
2013	2Q	Belgicko	investičný seminár "Invest in Slovakia"
2013	2Q	Dánsko/ Kodaň	investično-prezentačné podujatie
2013	2Q	Južná Kórea/ Soul	investičný veľtrh Korea Overseas Investment Fair 2013 (KOIF 2013)
2013	2Q	Čína	vzdelávací seminár
2013	2Q	Turecko/ Istanbul	Slovensko-turecké biznis fórum
2013	3Q	Turecko /Istanbul, Ankara	sprevádzanie prezidenta SR, Slovensko-turecké podnikateľské fórum
2013	4Q	Japonsko/ Tokio, Osaka	investičná roadshow
2013	4Q	Rakúsko/ Viedeň	inovačný seminár Kick-off Smart Innovation, AT-SK spolupráca
2013	4Q	UK/Londýn	konferencia o Centrách zdieľaných služieb, Cushman a Wakefield
2013	4Q	CZ/Praha	investičný seminár "Invest in CEE" pre spoločnosť GE Capital
2013	4Q	Francúzsko/ Paríž	investičný seminár v rámci stretnutia zástupcov pre región SVE z obchod. komôr vo Francúzsku.
2013	4Q	Írsko	stretnutie so spoločnosťou PM Group, prediskutovanie a porovnanie procesov spoločnosti Enterprise Ireland a IDA Ireland.
2013	4Q	Rusko	B2B stretnutia s predstaviteľmi bankového sektora v Rusku
ROK	KVARTÁL	KRAJINA	FORMÁT
2014	2Q	Nemecko/Hamburg	investičný seminár
2014	2Q	Dánsko/Kodaň	investičný seminár
2014	2Q	Belgicko/Essen	investičný seminár
2014	2Q	Nemecko/Frankfurt	investičný seminár
2014	2Q	UK / Londýn	investičný seminár pri príležitosti návštevy ministra hospodárstva
2014	2Q	IL	



## Ukazovatele k sledovaniu plnenia cieľov stratégie VEV

Cieľ	Ukazovateľ	2011	2012	2013
Nárast exportu	Export tovarov Export tovarov na obyvateľa	56 783,2 mil. EUR 10 507 EUR	62 833,0 mil. EUR 11 612 EUR	64 361,1 mil. EUR 11 884 EUR
Nárast počtu exportérov	Počet exportujúcich firiem Počet nových exportérov Počet zamestnancov v exportujúcich spravodajských jednotkách	27 415 2014 719 630	28 297 882 694 200	
Diverzifikácia teritoriálnej štruktúry exportu	Export na trhy EÚ Export MSP na trhy EÚ Export mimo trhy EÚ Export MSP na trhy mimo EÚ Export na mimoeurópske trhy Export MSP na mimoeurópske trhy***	48 072,2 mil. EUR 14 682,4 mil. EUR 8 713,1 mil. EUR 1 738,1 mil. EUR 3 882,3 mil. EUR 602,9 mil. EUR	51 982,2 mil. EUR 15 534,2 mil. EUR 10 155,8 mil. EUR 1 876,9 mil. EUR 4 399,7 mil. EUR 706,2 mil. EUR	53 924,4 mil. EUR 15 508,8 mil. EUR 11 065,7 mil. EUR 1 880,0 mil. EUR 6 113,3 mil. EUR
Diverzifikácia komodítnej štruktúry exportu	Export po odpočítaní exportu skupín HS85 a HS87 Export po odpočítaní vývozu TOP 10 exportérov	32 831,1 mil. EUR 34 595,8 mil. EUR	35 090,8 mil. EUR 36 791,4 mil. EUR	34 812,2 mil. EUR 36 685,5 mil. EUR
Zvýšiť podiel exportu MSP**	Počet exportujúcich MSP*** Podiel exportujúcich MSP na celkovom počte MSP Podiel exportujúcich MSP na celkovom počte exportérov Export MSP Podiel exportu MSP na celkovom objeme exportu	26 656 4,8 % 97,2 % 16 420,5 mil. EUR 28,9 %	27 474 5,0 % 97,1 % 17 486,2 mil. EUR 27,8 %	17 388,8 mil. EUR 27,0 %
Zvýšiť podiel exportu služieb	Export služieb spolu* Export služieb v cestovnom ruchu* Podiel exportu služieb na celkovom exporte*	4 749,8 mil. EUR 1 744,7 mil. EUR 7,70 %	5 569,1 mil. EUR 1 789,0 mil. EUR 8,14 %	5 601,9 mil. EUR 1 924,5 mil. EUR 8,00%

\* NBS sleduje inkasá platieb za služby (a tovary) v rámci platobnej bilancie.

\*\* Vymedzenie MSP nezohľadňuje triedenie podnikov v zmysle odporúčania EK, ale vychádza z triedenia podnikov podľa počtu zamestnancov (bez ohľadu na ich vlastnícku štruktúru).

\*\*\* Export MSP na mimoeurópske trhy a počet exportujúcich MSP je možné vyhodnotiť až v priebehu 4. štvrťroka 2014 po odsúhlasení metodiky Eurostatom

## Metodické poznámky

Údaje zahraničného obchodu Slovenska s členskými krajinami EÚ vychádzajú zo spracovania prostredníctvom metodiky k systému INTRASTAT. Zahraničný obchod s tretími krajinami (mimo EÚ) je spracovaný prostredníctvom metodiky k systému EXTRASTAT.

Štruktúra zahraničného obchodu podľa veľkostných kategórií podnikov je spracovaná na základe údajov, z ktorých boli vylúčené operácie vykonávané zahraničnými osobami (z celkového vývozu tvorili 7,6 % a z celkového dovozu 7,2 % - 2012).

Údaje o veľkostných kategóriách a ekonomickej činnosti podnikateľských subjektov boli použité na základe prepojenia údajov Registra zahraničného obchodu ŠÚ SR a Registra organizácií ŠÚ SR. Zdrojom údajov o zahraničnom obchode ostatných krajín EÚ je Eurostat.

Teritoriálna štruktúra zahraničného obchodu je spracovaná podľa národného konceptu, t.j. podľa krajiny pôvodu (pri celkovom dovoze) a krajiny určenia (pri celkovom vývoze). V prípade nešpecifikovaného dovozu (tvoril 13,3 % z celkového dovozu) sa spracovanie uskutočnilo na základe krajiny zaslania. Krajina pôvodu je krajina, v ktorej bol tovar úplne vyrobený alebo získaný, alebo v ktorej tovar podstúpil podstatnú transformáciu. Za krajinu určenia sa považuje krajina, kde má byť tovar používaný, spotrebovaný alebo spracovaný, alebo posledná známa krajina, do ktorej bude tovar dopravený.

Veľkostná kategorizácia podnikov je používaná v súlade s odporúčaním Európskej komisie č. 2003/361/EC platným od 1. 1. 2005. Kategóriu malých a stredných podnikov (MSP) tvoria podniky s počtom zamestnancov menším ako 250, kategóriu veľkých podnikov tvoria podniky s počtom zamestnancov 250 a viac. V rámci kategórie MSP rozlišujeme mikropodniky (0 - 9 zamestnancov), malé podniky (10 - 49 zamestnancov) a stredné podniky (50 - 249). Kategória mikropodnikov zahŕňa aj podnikateľské subjekty s nezisteným počtom zamestnancov. Okrem počtu pracovníkov platia pre kategorizáciu podniku podľa uvedenej smernice aj ďalšie kritériá týkajúce sa výšky obratu, hodnoty aktív a vlastnickej štruktúry. V praktickom použití uvažujeme s počtom zamestnancov ako s jediným kritériom na začlenenie podniku do kategórie MSP. V prípade jedného významného exportéra (s počtom zamestnancov menej ako 250) bol pri posudzovaní jeho zaradenia do príslušných veľkostných kategórií zohľadnený aj objem obratu/vývozu, ktorý výrazne prekračuje odporúčanú hranicu obratu pre MSP (50 mil. Eur), na základe čoho bol uvedený subjekt zaradený do kategórie veľkých podnikov.