

Materiál na rokovanie
Rady vlády SR na podporu exportu a investícií

Koncept na podporu realizácie veľkých exportných projektov

Podnet:

Bod B.10. uznesenia vlády SR č. 107
zo dňa 12. marca 2014

Obsah:

1. Návrh záverov Rady vlády SR
na podporu exportu a investícií
2. Predkladacia správa
3. Koncept na podporu realizácie
veľkých exportných projektov

Predkladá:

Pavol Pavlis
minister hospodárstva
Slovenskej republiky

Bratislava 22. októbra 2014

RADA VLÁDY SR NA PODPORU EXPORTU A INVESTÍCIÍ



Návrh

ZÁVEROV RADY VLÁDY SR
NA PODPORU EXPORTU A INVESTÍCIÍ
č. 01/04/2014
z 22. októbra 2014

ku Konceptu na podporu realizácie veľkých exportných projektov

číslo materiálu:

predkladateľ: minister hospodárstva

Rada vlády SR na podporu exportu a investícií

A. berie na vedomie

A.1. Koncept na podporu realizácie veľkých exportných projektov

B. ukladá

ministromi hospodárstva

B.1. zabezpečiť plnenie opatrení uvedených v Koncepte na podporu realizácie veľkých exportných projektov

Predkladacia správa

„Koncept na podporu realizácie veľkých exportných projektov“ (ďalej len koncept) predkladá Ministerstvo hospodárstva SR (ďalej len „MH SR“) na základe bodu B.10. uznesenia vlády SR č. 107 zo dňa 12. marca 2014.

V uvedenom bode uznesenia vláda SR uložila podpredsedovi vlády a ministrom zahraničných vecí a európskych záležitostí SR a ministrom hospodárstva SR „v spolupráci s podnikateľskou verejnosťou pripraviť koncept na podporu realizácie veľkých exportných projektov, vrátane identifikácie prioritných odvetví a teritórií“ v termíne do 31. októbra 2014.

Ministerstvo zahraničných vecí a európskych záležitostí SR (ďalej len „MZVaEZ SR“) spracovalo „Zameranie ekonomickej diplomacie do roku 2016“, v ktorom definuje aj možnosti realizácie veľkých investičných projektov v zahraničí a deklaruje pripravenosť aktívne sa podieľať na identifikácii exportných príležitostí v tejto oblasti. V zmysle kompetenčného zákona MZVaEZ SR tlmočilo predpoklad, že MH SR navrhne koncept podpory veľkých exportných projektov, ako spolunositeľ úlohy.

Koncept pripravilo MH SR v súčinnosti s RÚZ, SARIO a EXIMBANKOU SR, ktorý bol doplnený v zmysle návrhov z rokovania Pracovnej skupiny pre stratégiu vonkajších ekonomických vzťahov SR na obdobie 2014 - 2020 zo dňa 8. septembra 2014.

Koncept uvádza prioritné odvetvia, teritória a vecné delenie projektov. V rámci hlavných aktivít na podporu realizácie veľkých exportných projektov bude mať významné miesto mapovanie potenciálu slovenských exportérov realizovať veľké exportné projekty, ktorých hodnota prevýši 5 mil. EUR. V tomto smere bude zohrávať významnú úlohu Združenie dodávateľov investičných celkov (ďalej len „ZDIC“). MH SR, ako zriaďovateľ agentúry SARIO, ktorá je zakladajúcim členom ZDIC, bude mať v rámci ZDIC osobitné postavenie a bude sa zúčastňovať prostredníctvom svojho zástupcu na zasadnutiach orgánov ZDIC.

Podpora veľkých exportných projektov vyžaduje adaptáciu súčasného systému podpory exportu, ktorá spočíva vo vytvorení flexibilného mechanizmu výmeny informácií medzi MZVaEZ SR, MF SR, MH SR, EXIMBANKOU SR a podnikateľskou sférou.

Pokiaľ ide financovanie a poisťovanie veľkých exportných projektov, EXIMBANKA SR bude naďalej venovať zvýšenú pozornosť obchodným prípadom zameraným na vývoz investičných celkov. Okrem možnej finančnej podpory zo strany EXIMBANKY SR bude potrebné, aby relevantné inštitúcie dôkladnejšie posúdili možnosti financovania veľkých projektov prostredníctvom medzinárodných inštitúcií ako napríklad Svetová banka, Európska banka pre obnovu a rozvoj, atď.

V závere konceptu sú uvedené 4 návrhy opatrení, pričom sa počíta aj s tým, že účinnosť fungovania mechanizmu podpory realizácie veľkých exportných projektov sa bude jedenkrát ročne hodnotiť na zasadnutí Rady vlády SR na podporu exportu a investícií.

Koncept bol vypracovaný v spolupráci so zainteresovanými rezortmi a inštitúciami a preto nebol predmetom medzirezortného pripomienkového konania. Materiál je predložený na rokovanie Rady vlády SR na podporu exportu a investícií bez rozporov.

Koncept na podporu realizácie veľkých exportných projektov

ÚVOD

Rada vlády SR na podporu exportu a investícií (ďalej len „rada“) na mimoriadnom rokovaní dňa 6. mája 2013 vzala na vedomie „Návrh východísk pre stratégiu vonkajších ekonomických vzťahov SR na obdobie 2014 - 2020 (ďalej len „stratégia VEV“) a tiež príspevky Republikovej únie zamestnávateľov (ďalej len „RÚZ“), Slovenskej agentúry pre rozvoj investícií a obchodu (ďalej len „SARIO“) a Ministerstva financií SR (ďalej len „MF SR“). Rada zároveň odporučila ministrovi hospodárstva zohľadniť predložené návrhy členov rady k návrhu východísk pri spracovaní samotnej stratégie VEV. RÚZ navrhla zaradiť do návrhu východísk stratégie VEV tiež „zvýšenie počtu veľkých exportných projektov (nad 30 mil. eur)“. Na základe tohto návrhu bol do samotnej stratégie VEV navrhnutý nový kooperačný nástroj na podporu realizácie veľkých exportných projektov.

Vláda SR prijala na rokovaní dňa 12. marca 2014 uznesenie č. 107 k stratégii VEV. V bode B.10. tohto uznesenia vláda SR uložila podpredsedovi vlády a ministrom zahraničných vecí a európskych záležitostí SR a ministrom hospodárstva SR „v spolupráci s podnikateľskou verejnosťou pripraviť koncept na podporu realizácie veľkých exportných projektov, vrátane identifikácie prioritných odvetví a teritórií“ v termíne do 31. októbra 2014.

MZVaEZ SR spracovalo „Zameranie ekonomickej diplomacie do roku 2016“, v ktorom definuje možnosti exportných realizácií v jednotlivých teritóriách vrátane realizácie veľkých investičných projektov v zahraničí. Materiál bol prijatý na rokovaní rady dňa 20. 8. 2014. MZVaEZ SR je pripravené aktívne sprostredkovať slovenské ponuky vývozu investičných celkov prostredníctvom siete zastupiteľských úradov SR v zahraničí (ďalej len „ZÚ SR“) a naďalej sa podieľať na identifikácii exportných príležitostí v tejto oblasti.

Identifikáciu prioritných odvetví slovenského hospodárstva a spracovanie samotného konceptu pripravilo MH SR v priebehu júna - augusta 2014 v súčinnosti s RÚZ, SARIO a EXIMBANKOU SR. Spracovaný pracovný materiál bol doplnený v zmysle návrhov z rokovania Pracovnej skupiny pre stratégiu vonkajších ekonomických vzťahov SR na obdobie 2014 - 2020 (ďalej len pracovná skupina) zo dňa 8. septembra 2014.

PRIORITNÉ ODVETVIA, TERITÓRIÁ A VECNÉ DELENIE PROJEKTOV

V rámci tohto konceptu sa za veľký exportný projekt považujú exportné operácie prevyšujúce hodnotu 5 mil. EUR, najmä vývoz investičných celkov. Za prioritné odvetvia podpory budú považované:

- energetika, vrátane energetického strojárstva,
- stavebníctvo, vrátane strojov a technológií súvisiacich so stavebnou výrobou (nejde len napr. o výstavbu diaľnic, ale o dodávky nakladačov, cementárni atď.)
- informačné technológie,
- doprava a logistika (cestná, železničná infraštruktúra, logistické centrá),
- vodné hospodárstvo a sociálne stavby (vodovodná a kanalizačná infraštruktúra, čističky odpadových vôd, nemocnice),
- obranný a bezpečnostný priemysel,
- technológie v oblasti gumárenského priemyslu,

- poľnohospodárstvo (poľnohospodárska technika a technológie na výrobu hnojív, technológie spracovateľského priemyslu).

V rámci „Zamerania ekonomickej diplomacie do roku 2016“ boli ako prioritné krajiny vývozu slovenských investičných celkov identifikované krajiny západného Balkánu, Turecko, vybrané krajiny afrického kontinentu, kde je možný vývoz širokej škály investičných celkov a tiež krajiny juhovýchodnej Ázie. Identifikované boli tiež sektorové priority týchto krajín: energetika a energetické strojárstvo, dopravná infraštruktúra a logistika, vodovodná a kanalizačná infraštruktúra, sociálna infraštruktúra, stavebné stroje a technológie a poľnohospodárske stroje a technológie. Tým bola zároveň v zmysle existujúcich kompetencií naplnená účasť MZVaEZ SR na príprave konceptu.

Okrem sektorového delenia možno veľké exportné projekty vecne rozdeliť nasledovne:

- veľké exportné projekty, ktoré vznikajú a sú financované na pôde EÚ a NATO na základe verejných tendrov (*poznámka: Je potrebné usilovať o to, aby slovenské podniky obranného priemyslu boli autorizované ako jeden z vybraných opravárenských centier zbraňových systémov v rámci NATO*),
- veľké exportné projekty, ktoré vznikajú v zahraničí (v prioritných teritóriách) na základe štátnych a verejných tendrov,
- veľké exportné projekty, ktoré vznikajú na základe iniciatívy súkromných investorov,
- dodávky investičných celkov, vrátane montážnych a opravárenských centier,
- priame zahraničné investície (vrátane finančných).

HLAVNÉ AKTIVITY NA PODPORU REALIZÁCIE VEĽKÝCH EXPORTNÝCH PROJEKTOV

Aktivity MH SR a ostatných inštitúcií zainteresovaných na podpore veľkých exportných projektov sa zamerajú predovšetkým na:

- mapovanie potenciálu slovenských exportérov realizovať veľké exportné projekty,
- zber informácií o možnostiach realizácie veľkých exportných projektov,
- kooperačné a lobistické aktivity smerujúce k realizácii veľkých exportných projektov,
- financovanie a poisťovanie veľkých exportných projektov.

Mapovanie potenciálu slovenských exportérov realizovať veľké exportné projekty

Agentúra SARIO pripravila k 1. júlu 2014 založenie Združenie dodávateľov investičných celkov (ZDIC). ZDIC je občianske záujmové združenie právnických osôb a patrí medzi hlavné nástroje na mapovanie potenciálu slovenských exportérov realizovať veľké exportné projekty. Účelom založenia ZDIC je spolupráca jeho členov smerujúca k podstatnému rozvoju zahraničného obchodu SR a k možnosti dodávať ucelené investičné celky do zahraničia.

Zakladajúci členovia ZDIC sú právnické osoby, ktoré uzatvorili zakladateľskú zmluvu:

1. SARIO,
2. Exportno-importná banka Slovenskej republiky (EXIMBANKA SR),
3. Sberbank Slovensko, a.s.,

4. VÚJE, a.s.,
5. Istroenergo Group Levice, a.s.,
6. Keramoprojekt Trenčín, a.s.,
7. BEZ Transformátory, a.s.,
8. ENERGO CONTROL s.r.o.,
9. PS Energia, a.s.,
10. Energoprojekt Nitra, a.s.
11. ProCS, s r.o., Šaľa
12. SEZ Krompachy a.s., Krompachy

MH SR ako zriaďovateľ agentúry SARIO, ktorá je zakladajúcim členom ZDIC, bude mať v rámci ZDIC osobitné postavenie a bude sa zúčastňovať prostredníctvom svojho zástupcu na zasadnutiach orgánov ZDIC. *(Poznámka: MH SR je ako ústredný orgán štátnej správy zodpovedný v zmysle ustanovení § 6 zákona č. 575/2001 Z. z. o organizácii činnosti vlády a o organizácii ústrednej štátnej správy v znení neskorších predpisov za priemysel a zahraničný obchod.)*

Cieľom participácie MH SR na činnosti ZDIC je efektívny zber informácií o potenciále slovenských dodávateľov investičných celkov, ich záujmoch a iných podnikateľsky relevantných vstupoch, ktoré budú tvoriť východisko pre formulovanie podporných aktivít smerujúcich k vývozu investičných celkov *(poznámka: ďalšie informácie o ZDIC sú uvedené v prílohe)*.

Okrem uvedeného organizuje MH SR stretnutia s najväčšími exportérmi pod záštitou ministra hospodárstva SR (ostatné zatiaľ 13. 12. 2013 v Bratislave), ako aj semináre pre exportérov v regiónoch SR pod záštitou štátneho tajomníka MH SR (ostatné zatiaľ 21. 2. 2014 v Prešove, 7. 3. 2014 v Žiline a 19. 4. 2014 v Nitre).

MH SR v spolupráci s EXIMBANKOU SR pripravuje vo forme konferencie 2. ročník stretnutia s najväčšími exportérmi, ktorý sa uskutoční 11. decembra 2014 v Bratislave a nadviaže na aktivity na podporu exportu a investícií zo stretnutia s najväčšími exportérmi Slovenska z decembra 2013. Cieľom je vyvolať odborný dialóg medzi štátom a podnikateľskou sférou so zámerom identifikovať aktuálne názory podnikateľského prostredia na problematiku systému podpory exportu zo strany štátu, resp. na zefektívnenie podpory exportu vrátane aj prípadných legislatívnych návrhov.

Tieto podujatia slúžia na mapovanie záujmov aktuálnych i plánovaných aktivít podnikateľských subjektov, zber podnetov a výmenu informácií medzi MH SR a podnikateľskou sférou, ktorá napomôže rozvoju exportných aktivít. MH SR bude pokračovať naďalej v týchto aktivitách v spolupráci s ostatnými relevantnými inštitúciami.

MH SR a SARIO vytvorili kontaktné miesto pre podporu veľkých exportných projektov. Odbor zahraničného obchodu SARIO zabezpečuje komplex informačných, poradenských, asistenčných a vzdelávacích služieb pre slovenských exportérov a zahraničných záujemcov o slovenskú produkciu a výrobnú kooperáciu. Podnikatelia môžu SARIO v otázkach podpory veľkých exportných projektov kontaktovať na trade@sario.sk.

Zber informácií o možnostiach realizácie veľkých exportných projektov

Podpora veľkých exportných projektov vyžaduje adaptáciu súčasného systému podpory exportu, ktorý vytvára predpoklady pre spoluprácu štátneho a súkromného sektora. Realizácia veľkých exportných projektov vyžaduje koordináciu a súčinnosť relatívne veľkého počtu verejných a súkromných aktérov. Vzhľadom na skutočnosť, že minimálna výška objemu exportných projektov 30 mil. EUR navrhovaná RÚZ, sa môže vyskytnúť aj mimo procesu medzinárodného verejného obstarávania, zdrojom informácií o možnostiach vývozu investičných celkov budú aj informácie z bilaterálnych rokovaní predstaviteľov štátu, medzivládnych a zmiešaných komisií pre hospodársku spoluprácu a podnety z podnikateľského prostredia a ZÚ SR.

Nevyhnutná adaptácia systému podpory exportu spočíva vo vytvorení flexibilného mechanizmu výmeny informácií medzi MZVaEZ SR, MF SR, MH SR, EXIMBANKOU SR a podnikateľskou sférou. Netýka sa to len príležitostí vyhlasovaných medzinárodnými tendrami, ktoré bude operatívne zdieľať MZVaEZ SR s MH SR a SARIO, ale aj spätnej väzby podnikateľského sektoru o úspešnosti a problémoch účasti slovenských subjektov v procesoch medzinárodného verejného obstarávania, resp. inej formy obstarania významného vývozného celku obstarávateľom v zahraničí.

Popri uvedenom MH SR navrhuje zabezpečiť selekciu tendrov nad 5 mil. EUR z dostupných databáz verejného obstarávania, ktoré monitoruje SARIO.

Kooperačné a lobistické aktivity smerujúce k realizácii veľkých exportných projektov

MH SR bude v úzkej spolupráci s predstaviteľmi podnikateľskej sféry, osobitne ZDIC, realizovať kooperačné nástroje v zmysle stratégie VEV s cieľom podpory veľkých exportných projektov. MH SR a MZVaEZ SR budú pokračovať v zaradovaní tematiky realizácie veľkých exportných projektov do programov medzivládnych a zmiešaných komisií pre hospodársku spoluprácu, bilaterálnych stretnutí s predstaviteľmi zahraničných vlád a podnikateľských organizácií, podnikateľských misií a sourcingových podujatí.

Účelom nástroja na podporu veľkých exportných projektov je tiež zabezpečenie dostatočnej a včasnej informovanosti predstaviteľov rezortu hospodárstva o možných a realizovaných projektoch tak, aby mohli účinne vykonávať lobistické aktivity v prospech slovenských spoločností počas zahraničných pracovných ciest (osobitne počas medzivládnych a zmiešaných komisií pre hospodársku spoluprácu a podnikateľských misií do zahraničia). Predstavitelia štátu realizujú lobing smerujúci k vývozu investičných celkov na základe podnetu MZVaEZ SR, MH SR, SARIO, SOPK, prípadne ďalších podnikateľských zväzov a zastúpení. V tejto oblasti bude potrebné zdokonaľiť vzájomnú súčinnosť inštitúcií, ktoré budú zapojené do podpory veľkých exportných projektov. Na jednej strane sa očakáva aktívny prístup ZÚ SR v zahraničí už pri identifikácii pripravovaných tendrov a operatívne zasielanie príslušných informácií relevantným ministerstvám a podnikateľským subjektom. Na druhej strane ZÚ SR musia mať od podnikateľskej sféry informácie o jej kapacitách a možnostiach zapojiť sa do veľkých exportných projektov buď samostatne alebo v konzorciu s domácimi firmami príslušného teritória, kde sa veľký exportný projekt pripravuje.

Po identifikácii veľkého exportného projektu, o ktorý má záujem slovenský podnikateľský subjekt, nasleduje ďalšia náročná etapa, počas ktorej je potrebné získavať ďalšie doplnujúce informácie o projekte, novej konkurencii, optimálnom spôsobe zapojenia

sa do projektu, atď. Často ide o odborne vysoko špecializovanú rozsiahlu činnosť, ktorá presahuje odborné a kapacitné možnosti slovenských diplomatov. V tejto súvislosti bude potrebné zvážiť, v závislosti od zamerania projektu, možnosti krátkodobého vysielania vybraných špecialistov (napr. prostredníctvom SARIO) priamo do príslušného teritória, ktorí by všetky tieto činnosti zabezpečovali až do uzavretia tendra - projektu.

MH SR vytvorí v spolupráci so SARIO mechanizmus projektovo orientovanej podpory veľkých exportných projektov. Časovo obmedzené projektové riadenie podpory veľkých, resp. špecifických internacionalizačných projektov je nevyhnutné z hľadiska zvýšenia efektívnosti realizovanej podpory, integrácie zdrojov a prípravy východísk pre formulovanie ďalšieho postupu (napr. lobistických aktivít predstaviteľov rezortu).

Z dlhodobého hľadiska by bolo v záujme podpory veľkých exportných projektov potrebné prijať niektoré zásadné opatrenia, napríklad:

- určiť vo vláde SR jednoznačného gestora s jednoznačnými kompetenciami pre veľké exportné projekty,
- posilnenie štátneho lobingu všade tam, kde takéto projekty vznikajú, resp. kde sa o nich rozhoduje,
- vytvorenie účinného systému finančných záruk (napr. pri akontačných platbách) financovania výroby exportných produktov, resp. systému garancií pri dlhodobom splácaní zo strany odberateľov, alebo investorov,
- vytvorenie takého ekonomického prostredia, ktoré by výrobcov - exportérov, ale i investorov stimulovalo participovať na veľkých a dlhodobých projektoch.

Financovanie a poisťovanie veľkých exportných projektov

EXIMBANKA SR je povinná dodržiavať medzinárodné pravidlá OECD a EÚ pre štátom podporované exportné úvery a v dôsledku toho nie je možné dať záväzný príslub financovania a poisťovania veľkých exportných projektov bez posúdenia individuálnych podmienok jednotlivých obchodných prípadov. EXIMBANKA SR však bude naďalej venovať zvýšenú pozornosť obchodným prípadom zameraným na vývoz investičných celkov, ako aj informovať exportérov o možnostiach zvýhodnených podmienok pre export vo vybraných sektoroch, napríklad v rámci sektoru obnoviteľných energií, vodných projektov, lodí, ďalej v sektore železničnej infraštruktúry a projektového financovania.

EXIMBANKA SR je pripravená podporiť každý životaschopný projekt, ktorý spĺňa podmienku ekonomickej efektívnosti a návratnosti. EXIMBANKA SR bude individuálne pristupovať k posúdeniu exportných projektov v rámci štandardných postupov, počnúc procesom tendrovania projektov, prípravy štruktúry vhodného financovania v pred-kontrakčnom procese, posúdenia možností poskytnutia pred-exportného financovania vrátane vystavovania záruk ako aj posúdenie možností pre stredno/dlhodobé exportné financovanie s poistením EXIMBANKY SR v spolupráci s komerčnými bankami, prípadne priame poskytnutie exportných úverov zo strany EXIMBANKY SR.

Stratégia EXIMBANKY SR na roky 2014 - 2020 v rámci produktového zamerania podpory exportu uvádza inžiniering investičných celkov a dodávky investičných celkov ako jedny z perspektívnych oblastí vývozu.

Členstvo EXIMBANKY SR v ZDIC predstavuje vhodný nástroj na vytvorenie platformy pre exportérov, podporu rozvoja podnikateľského prostredia v SR a konkurencieschopnosti SR v zahraničí pri dodávaní investičných celkov a zariadení slovenského energetického strojárstva a elektrotechniky, ako aj výmenu informácií s možnosťou širšieho zapojenia slovenských subdodávok v projektoch, kde zohráva EXIMBANKA SR významnú úlohu cez financovanie a poisťovanie (napr. kryje tzv. post – shipment financovanie cez poistenie exportného úveru).

Okrem možnej finančnej podpory zo strany EXIMBANKY SR bude potrebné, aby relevantné inštitúcie dôkladnejšie posúdili možnosti financovania veľkých projektov prostredníctvom medzinárodných inštitúcií ako napríklad Svetová banka, Európska banka pre obnovu a rozvoj (EBOR), atď. Zapájanie EBOR do financovania veľkých projektov v zahraničí je možné cestou ZÚ SR v prijímajúcich krajinách EBOR, kde sa tieto projekty budú realizovať, pokiaľ pôjde o vývoz kapitálu slovenských firiem. Zvyčajne je potrebné, aby bol do projektu zapojený investor a spracovaný realizovateľný biznis plán pre príslušný investičný projekt. EBOR spravidla financuje veľké projekty do výšky 30 % celkových projektových nákladov a pri minimálnej investícii 5 mil. EUR. V niektorých krajinách napr. západného Balkánu využíva EBOR osobitné nástroje, ktoré umožňujú financovanie aj menších projektov vo výške menej ako 1 mil. EUR.

V roku 2014 Svetová banka a Medzinárodná rozvojová asociácia (International Development Association) predpokladá úverové financovanie v objeme 30,84 mld. USD pre projekty v rozvojových krajinách, ktoré podporuje svojou finančnou pomocou a technickou expertízou za účelom zníženia chudoby v týchto krajinách. Spoločnosti, inštitúcie, mimovládne organizácie a jednotlivci z členských krajín Svetovej banky sú oprávnení súťažiť o tieto príležitosti. V rámci príslušného projektu sú stovky príležitostí pre podnikateľov na dodávky služieb a tovarov.

Pri financovaní veľkých projektov je možné zapojiť aj Medzinárodnú investičnú banku (MIB) alebo Euroázijskú rozvojovú banku (ERB). MIB môže financovať investičné projekty vo svojich členských krajinách. ERB poskytuje financovanie projektov vo výške 30 - 100 mil. EUR.

NÁVRH OPATRENÍ

1. Zabezpečiť informovanie podnikateľskej verejnosti o vytvorení Združenia dodávateľov investičných celkov a pokračovať vo vytváraní odvetvovo orientovaných sekcií združenia a v tvorbe ich exportnej ponuky.

Z: SARIO

T: 30. 11. 2014

2. Zaviesť flexibilný mechanizmus výmeny informácií o veľkých exportných projektoch medzi MZVaEZ SR, MH SR, MF SR, EXIMBANKOU SR, SARIO a podnikateľskou sférou.

Z: MZVaEZ SR v spolupráci s MH SR, SARIO, MF SR, EXIMBANKOU SR

T: 30. 4. 2015

3. Účinnosť fungovania mechanizmu podpory realizácie veľkých exportných projektov hodnotiť cez Radu vlády SR na podporu exportu a investícií.

Z: MH SR v spolupráci so SARIO, MZVaEZ SR, MF SR

T: jedenkrát ročne k 30. 11.

4. Zabezpečovať výber tendrov nad 5 mil. EUR z dostupných databáz verejného obstarávania.

Z: SARIO, Platforma podnikateľov pre zahraničnú rozvojovú spoluprácu, ZÚ SR

T: priebežne

5. Definovať štruktúru informačných údajov pre zahraničné podnikateľské subjekty so záujmom etablovať sa na slovenskom trhu a pre slovenské podnikateľské subjekty, ktoré sa chcú etablovať na zahraničných trhoch a ich využívanie na príslušných kontaktných miestach v SR a v zahraničí.

Z: MZVaEZ SR v spolupráci s MH SR a SARIO

T: 31.1.2015